Prezentacja inwestorska III kwartał 2026 r.



ERBUD ONDE

9 miesięcy 2026 r. w liczbach | Przychody

1,93 mld zł

Wzrost rentowności na sprzedaży do 8,7%

Koncentracja na rentowności, skalowanie działalności pod presją sytuacji rynkowej

ERBUD

9 miesięcy 2026 r. w liczbach | Kontraktacja

2,8 mld zł

40% wzrost kontraktacji rdr. w okresie 9 miesięcy 2026 r.

Dynamiczny wzrost zamówień w segmencie OZE

ERBUD

9 miesięcy 2026 r. w liczbach | Portfel zleceń

3,6 mld zł

Solidny portfel zleceń na koniec września br.

1,0 mld zł backlog zamówień od klientów zewnętrznych do realizacji w 2026 r.

9 miesięcy 2026 r. w liczbach | EBITDA z działalności kontynuowanej

83,6 mln zł

44,5 mln zł EBITDA rozpoznane w III kwartale, segment OZE motorem napędowym.

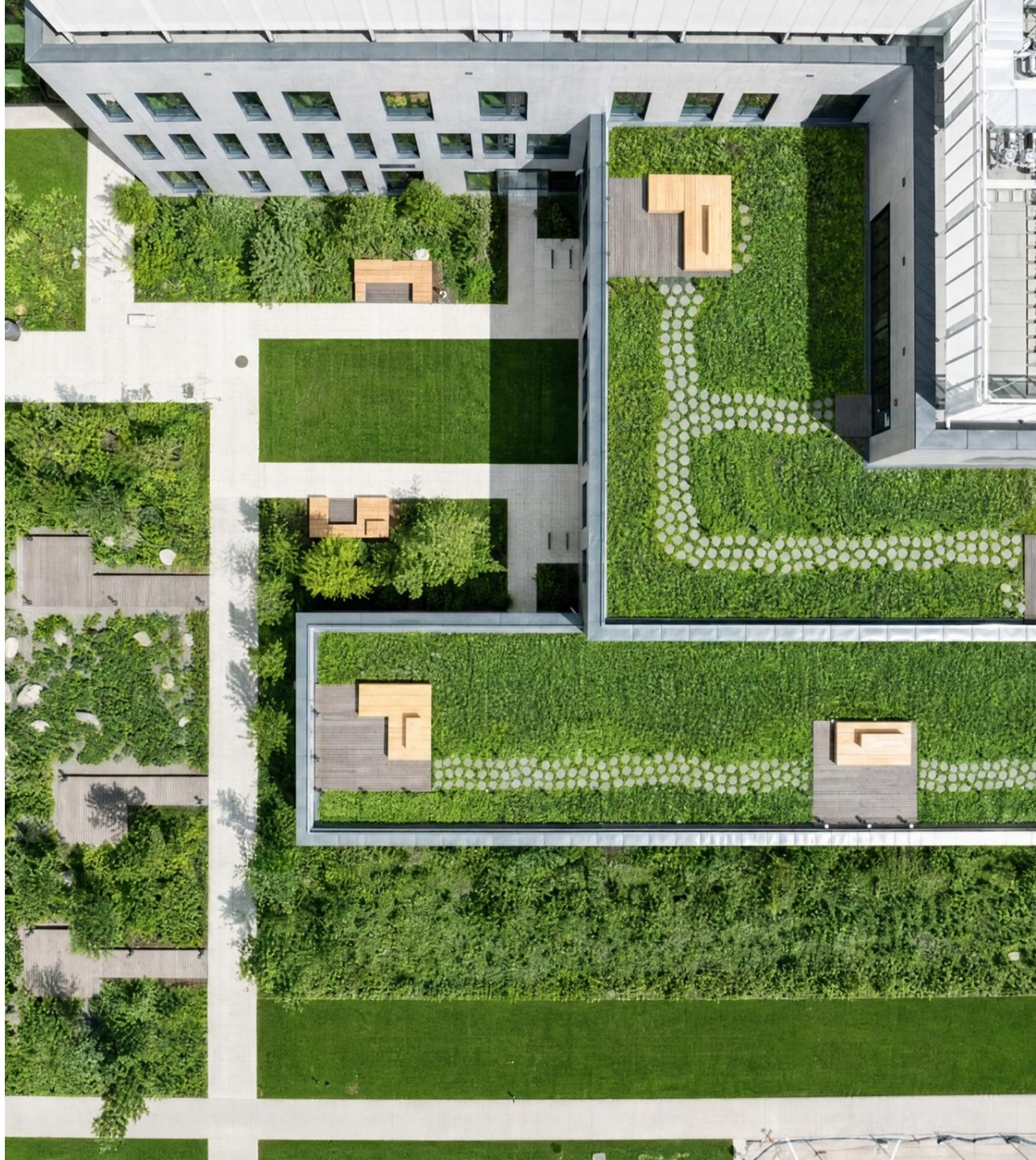
9 miesięcy 2026 r. w liczbach | Dostępne środki (na 30.09.)

260 mln zł

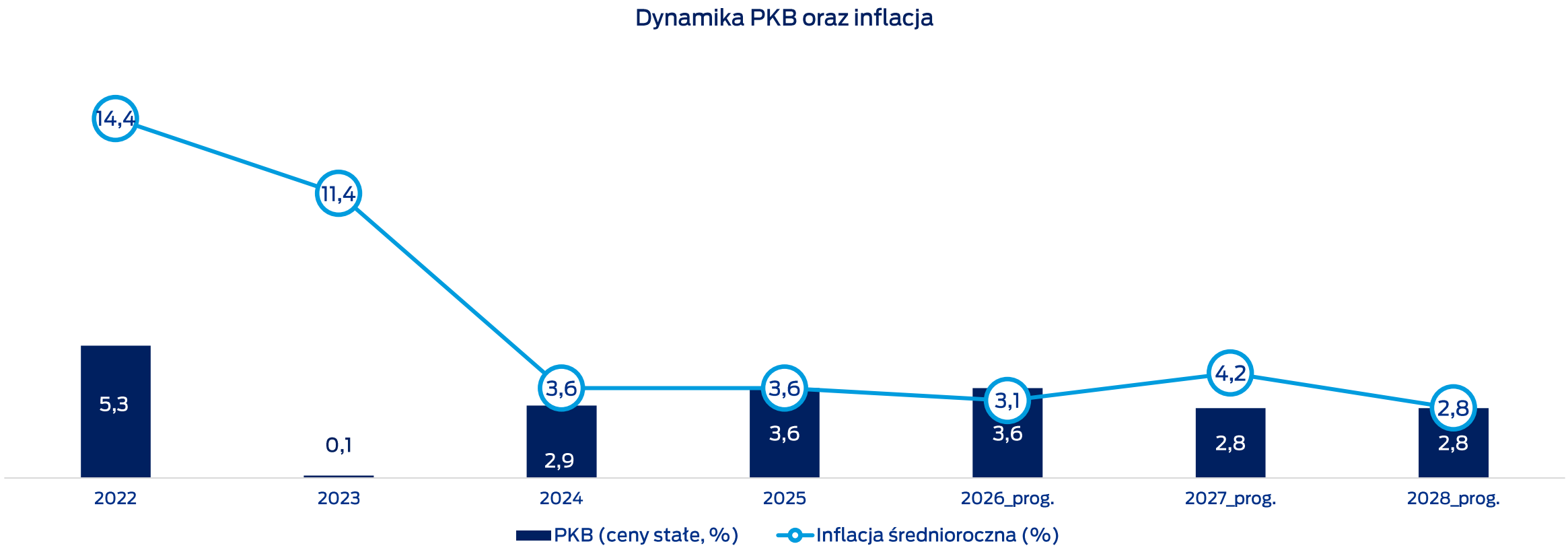
Mocna pozycja płynnościowa Grupy daje bezpieczną bazę do dalszego rozwoju (197,4 środków pieniężnych).

AGENDA

- Otoczenie rynkowe
- Wyzwania i szanse
- Wyniki finansowe
- Trzy segmenty Grupy ERBUD
- Sprawozdanie z sytuacji finansowej
- Podsumowanie



Sytuacja makroekonomiczna | PKB i CPI

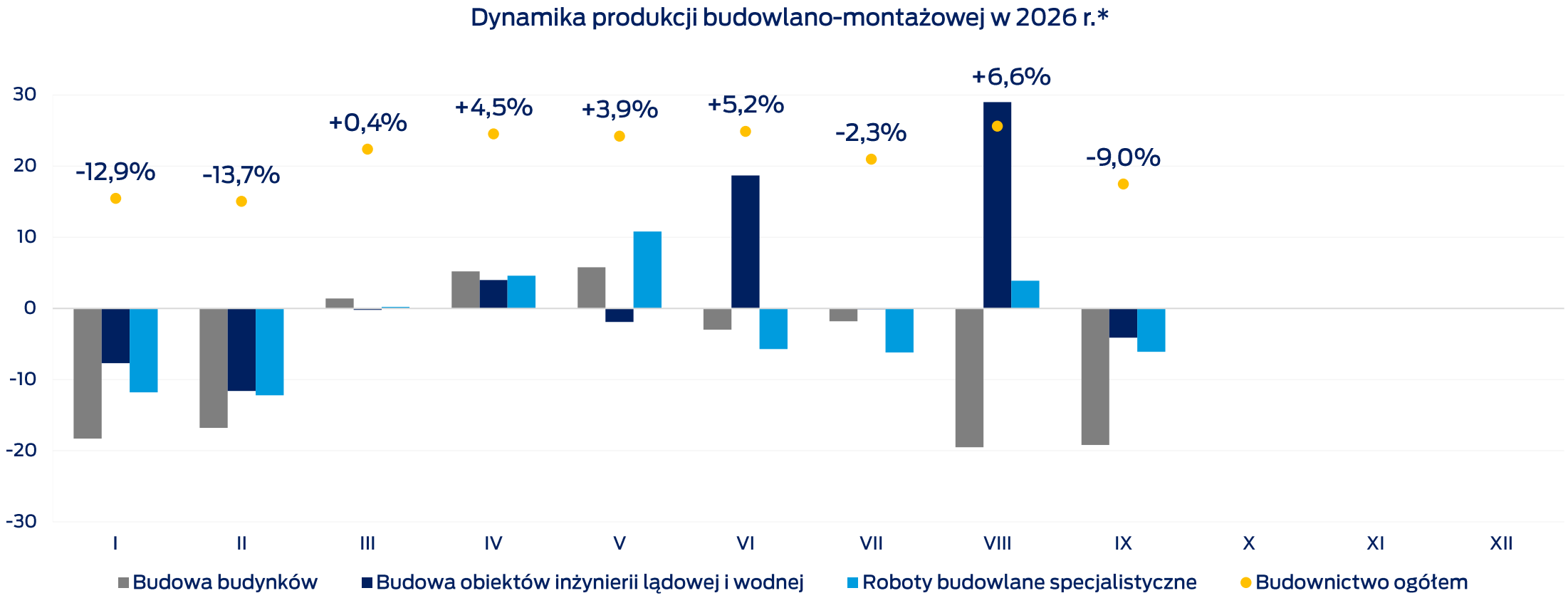


Według projekcji NBP, wzrost PKB w 2026 r. wzrośnie do 3,6%, a inflacja wyniesie 3,1%.

Dane: NBP, Projekcja inflacji i PKB – listopad 2026

ERBUD

Sytuacja makroekonomiczna | Produkcja budowlano-montażowa

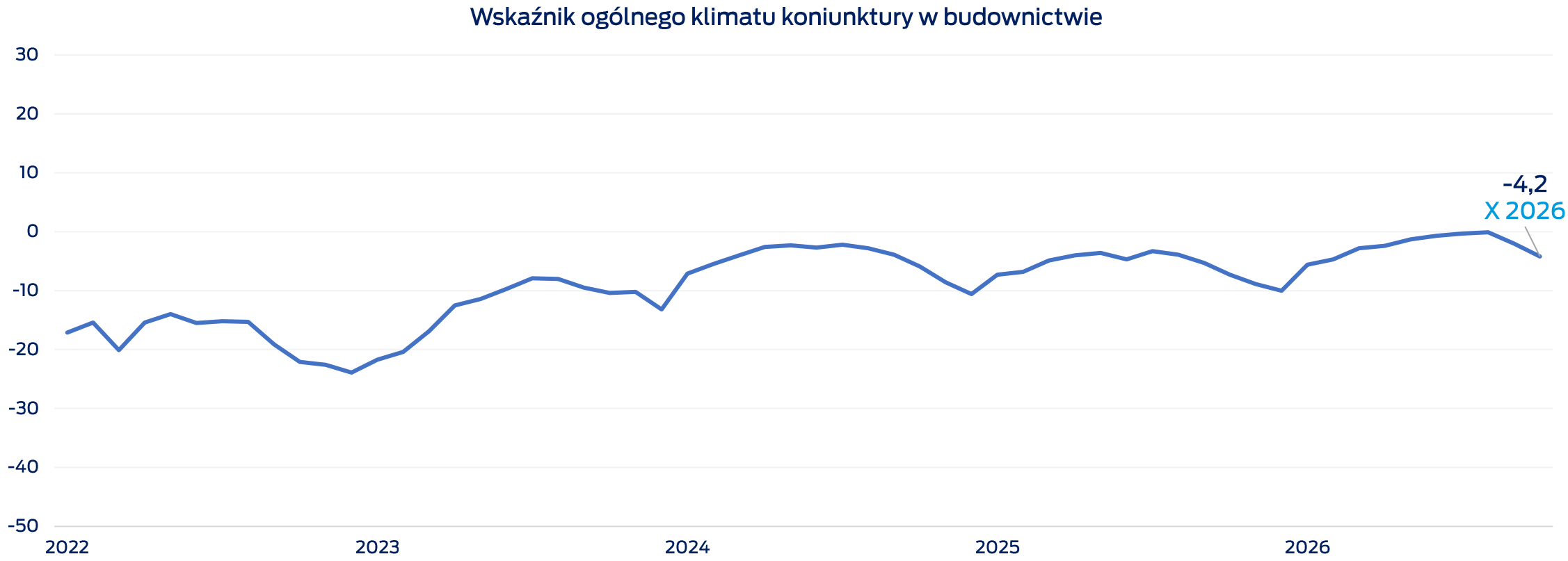


Spadek produkcji budowlano-montażowej w okresie styczeń-wrzesień 2026 r. o 4,7% r/r. (wobec niskiej bazy z 2025 r.)

*Zmiana proc. w stosunku do wartości za dany miesiąc 2025 r., ceny stałe

ERBUD

Sytuacja makroekonomiczna | Koniunktura w budownictwie



Wzrost wskaźnika ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie
z -10 na koniec 2025 r. do -4,2 w październiku 2026 r.

Dane: GUS

ERBUD

Wyzwania

1) **Silna konkurencja cenowa w nowych przetargach** zwiększa ryzyko kontraktowania projektów na zbyt niskich marżach.
2) **Niestabilne harmonogramy inwestycji publicznych** utrudniają planowanie zasobów i zwiększają ryzyko gwałtownej kumulacji projektów.
3) **Słabsza koniunktura w klasycznej kubaturze zwiększa presję konkurencyjną,** podczas gdy wzrost rynku koncentruje się przede wszystkim w infrastrukturze.
4) **Najwięksi generalni wykonawcy wchodzą coraz mocniej w energetykę i inne specjalistyczne segmenty,** zwiększając konkurencję w najbardziej atrakcyjnych niszach.
5) **Ograniczenia sieciowe i przewlekłe procedury administracyjne** mogą hamować realizację inwestycji OZE mimo ogromnej skali planowanych projektów.

Szanse

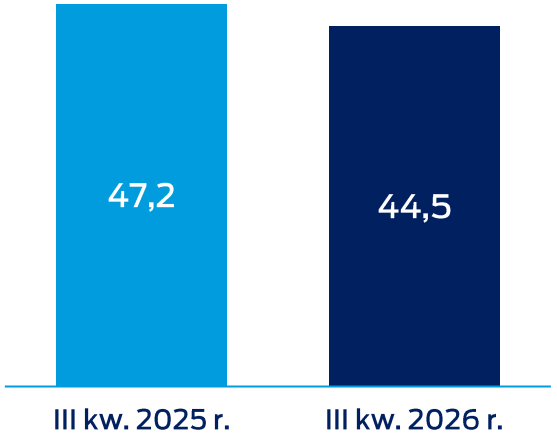


1) **Bezprecedensowa fala inwestycji infrastrukturalnych i energetycznych,** która zapewni branży duży rynek na kolejne lata.
2) **Transformacja energetyczna wykracza daleko poza OZE,** tworząc rynek dla sieci, magazynów energii, infrastruktury okołooffshore i energetyki.
3) **Reindustrializacja Polski i Europy** zwiększa popyt na budownictwo przemysłowe oraz specjalistyczne usługi dla przemysłu.
4) **Specjalizacja staje się przewagą konkurencyjną,** premiując firmy posiadające referencje i kompetencje w trudnych technologicznie projektach.
5) **Cyfryzacja, BIM, AI i automatyzacja** pozwalają zwiększać produktywność mimo rosnących kosztów i niedoboru pracowników.
6) **Deficyt wykwalifikowanej kadry** premiuje firmy posiadające własne, wyspecjalizowane zespoły wykonawcze i inżynieryjne.

Wyniki finansowe
Grupa ERBUD
9 miesięcy 2026 r.

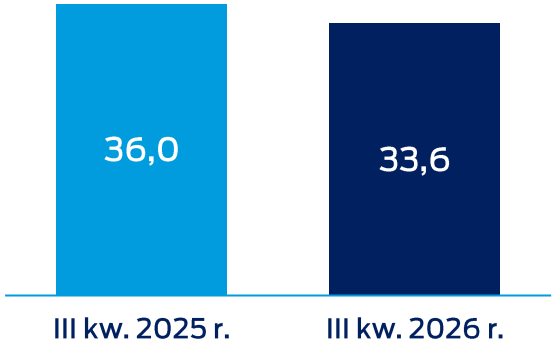
Wyniki z działalności kontynuowanej – III kwartał 2026 r.

EBITDA*
[mln zł]

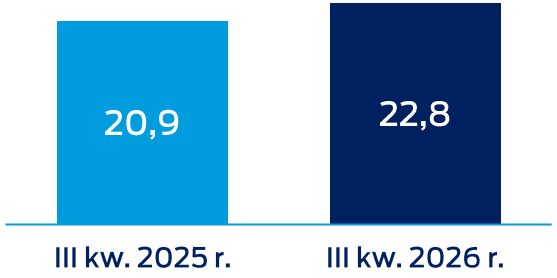


- Skokowy wzrost, kwartał do kwartału, wyniku segmentu OZE (stabilny wynik rdr.)
- Nieznacznie niższe wyniki segmentów przemysłowego i kubaturowego

EBIT*
[mln zł]



Wynik netto*
[mln zł]



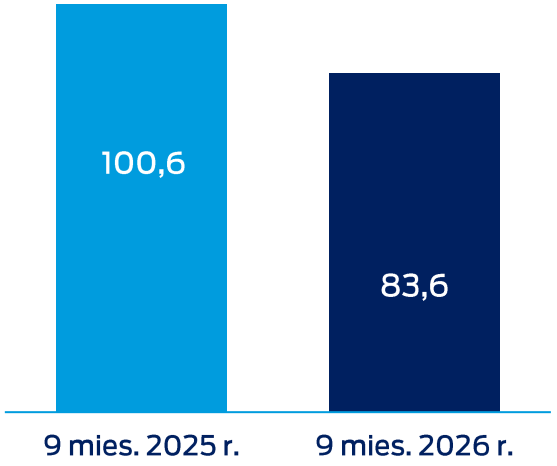
- Niższe, o 5,3 mln zł, ujemne saldo na działalności finansowej oraz strata jednostek wycenianych metodą praw własności (łącznie -2,1 mln zł w III kwartale 2026 r., wobec -7,4 mln zł w III kw. 2025 r.)

* Z działalności kontynuowanej

ERBUD

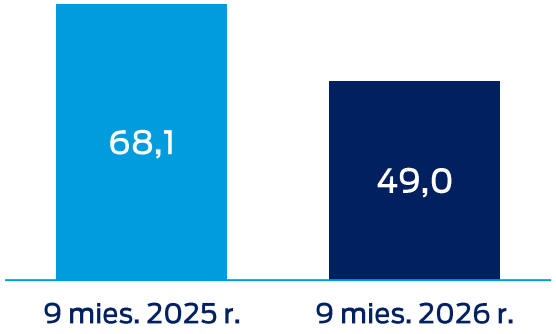
Wyniki z działalności kontynuowanej – 9 miesięcy 2026 r.

EBITDA*
[mln zł]



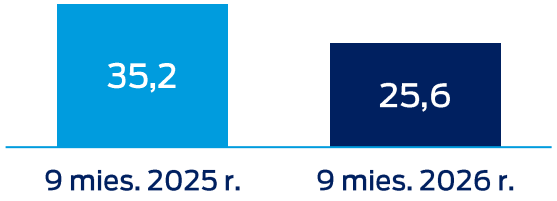
- Wzrost EBITDA krajowego segmentu przemysłowego
- Nieznacznie niższy wynik segmentu kubaturowego przy wzroście jego rentowności
- Niższe wyniki segmentów OZE i oraz przemysłu zagranicą

EBIT*
[mln zł]



- 6% wzrost amortyzacji, do 34,6 mln zł, zwiększający różnicę między EBIT i EBITDA

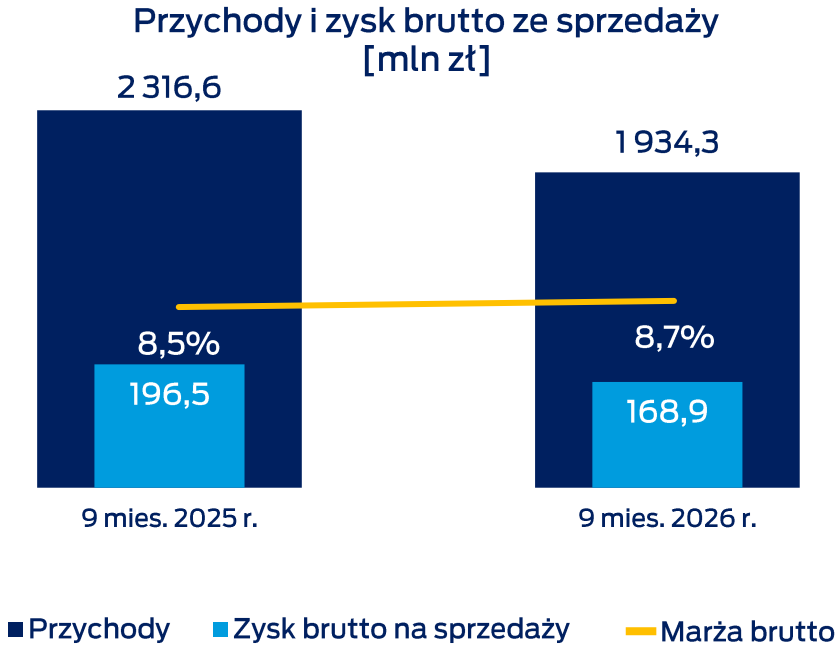
Wynik netto*
[mln zł]

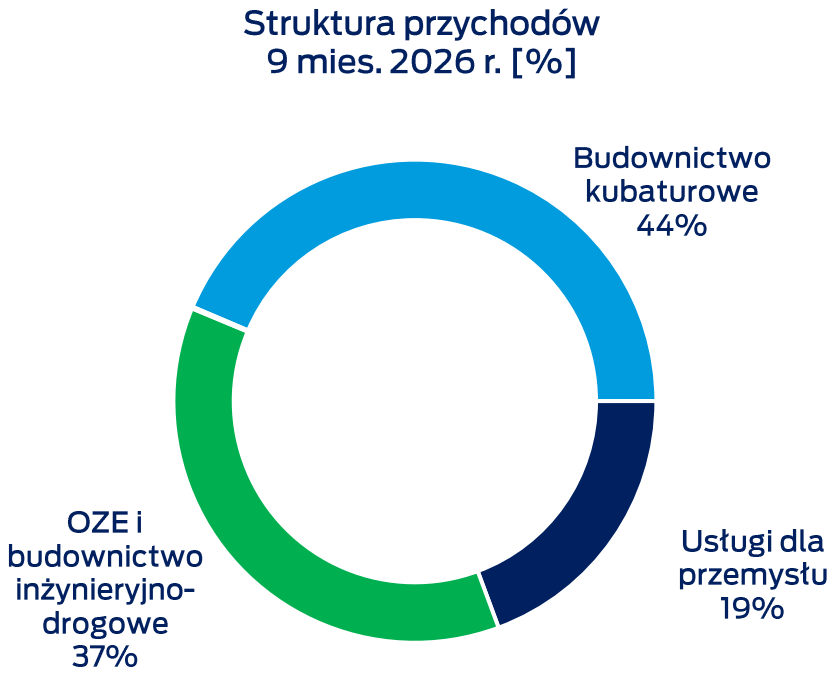


- Niższe ujemne saldo na działalności finansowej oraz niższa strata jednostek wycenianych metodą praw własności (łącznie -9,8 mln zł w okresie 9 mies. 2026 r., wobec blisko -16,3 mln zł rok wcześniej)

* Z działalności kontynuowanej

Przychody

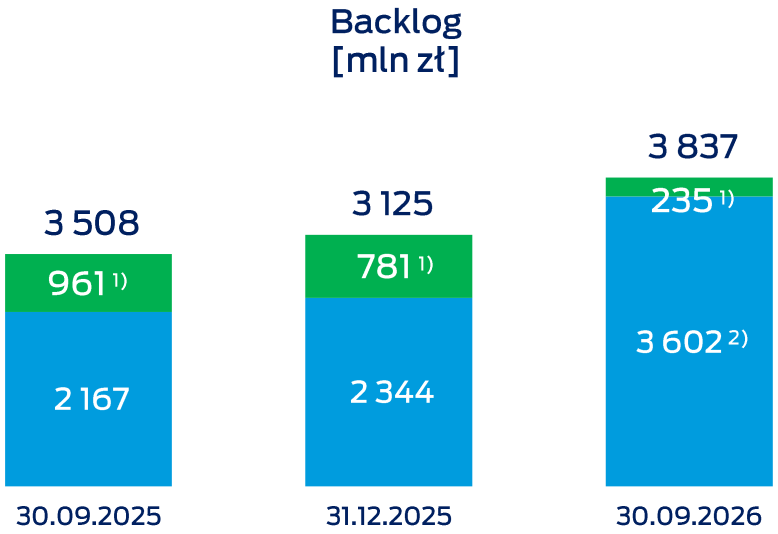


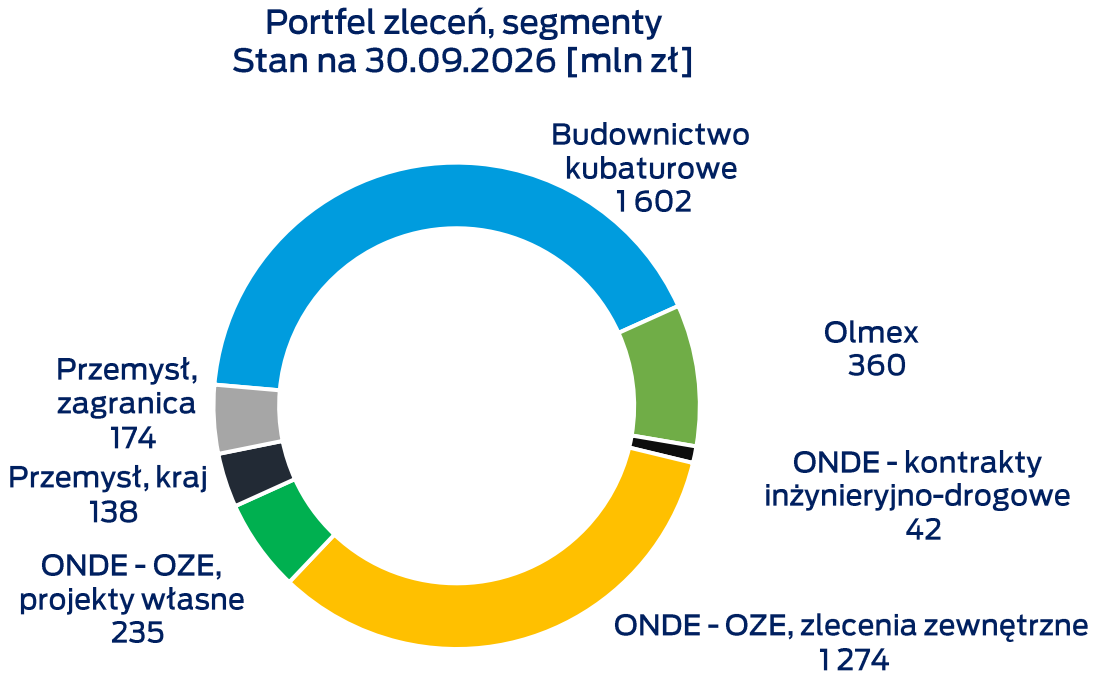


Sprzedaż pod presją warunków zewnętrznych

- Zmniejszenie przychodów o 17% w okresie 9 miesięcy, związane m.in. z negatywnym wpływem warunków pogodowych na aktywność budowlaną w pierwszych miesiącach roku i powiązane z tym przesunięcia w harmonogramach realizacji projektów
- Wzrost rentowność brutto na sprzedaży

Portfel zamówień



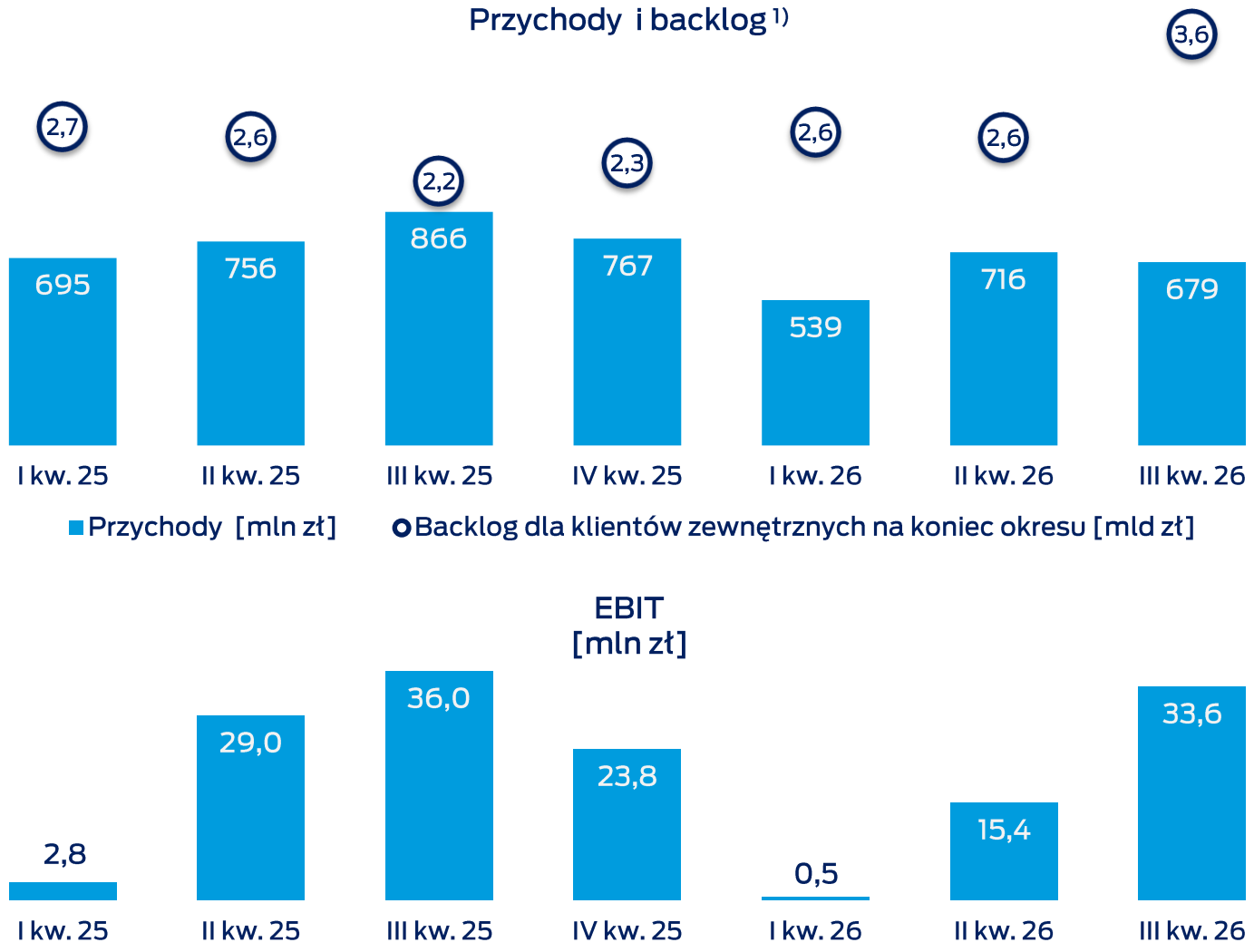


Wysoka aktywność sprzedażowa

- 3,6 mld zł backlogu dla klientów zewnętrznych 2) (na 30.09.2026)
- Kontrakty o wartości 2,8 mld zł pozyskane w okresie 9 mies. 2026 r.

1) Backlog projektów wewnętrznych OZE, obejmujący tylko projekty z warunkami przyłączenia
2) Uwzględniając portfel Olmex

Sprzedaż, marże i backlog

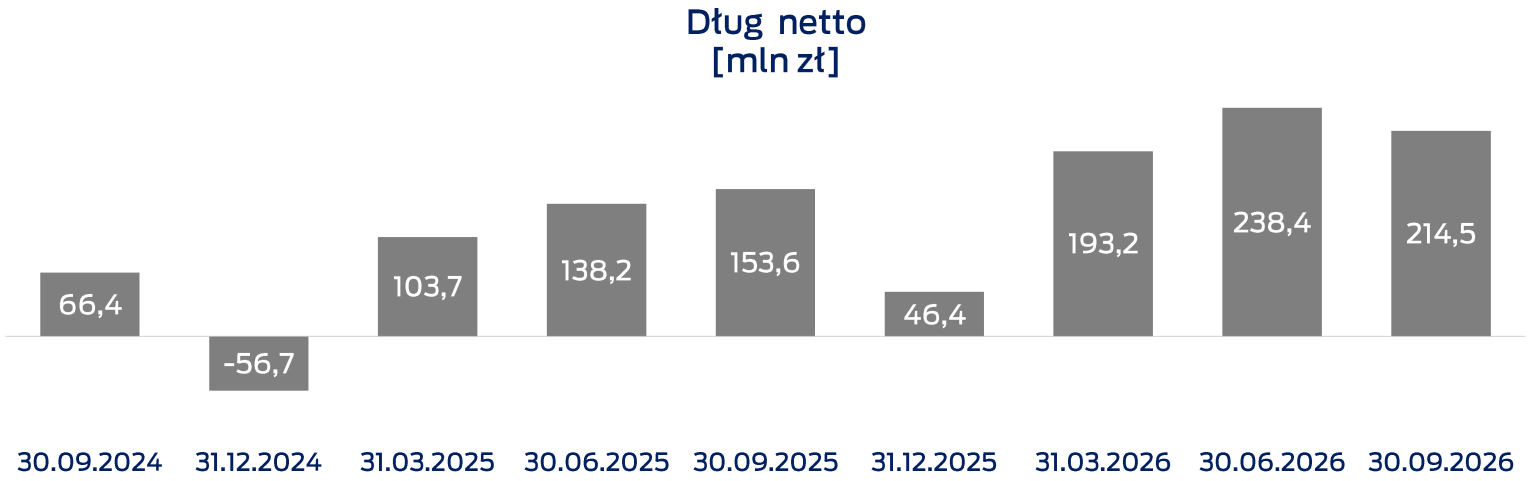


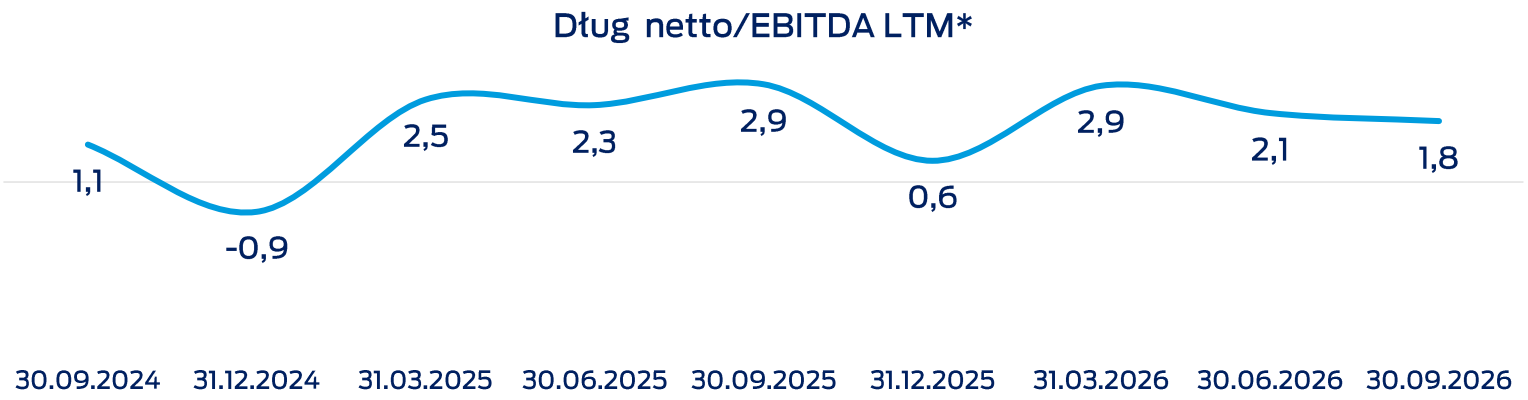
Powrót na ścieżkę wzrostu

- Cykliczny charakter działalności, z kumulacją sprzedaży i zysków w II połowie roku
- Systematyczny wzrost portfela kontraktów

1) Uwzględniając portfel Olmex

Zadłużenie





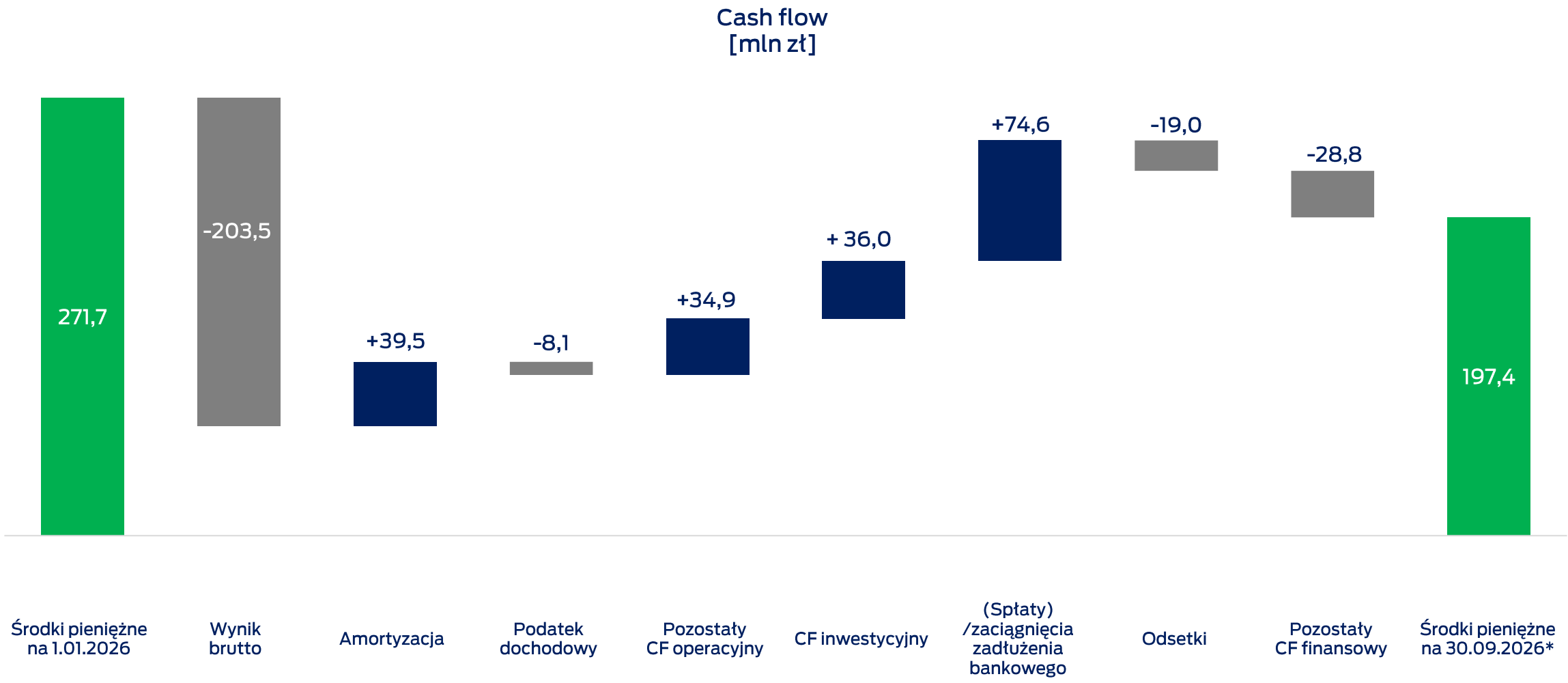
Bezpieczny poziom zadłużenia

- 189,3 mln zł środków pieniężnych na kontach spółek z Grupy na koniec okresu

* Dług netto do EBITDA za ostatnie 12 miesięcy, skorygowanej o wydarzenia jednorazowe. Od 30.06.2026 EBITDA LTM jest EBITDA z działalności kontynuowanej

ERBUD

Przepływy finansowe



*Uwzględniając środki przypisane do działalności zaniechanej






I JUNG
IVT

Trzy dywizje biznesowe Grupy ERBUD



BUDOWNICTWO KUBATUROWE I PRZEMYSŁOWE

ERBUD, ERBUD INTERNATIONAL

- EPC dla budynków
- EPC dla szpitali i obiektów specjalnych
- EPC dla obiektów produkcyjnych, energetycznych i logistycznych
- Zakres budowlany dla wielkoskalowych projektów przemysłowych i energetycznych



OZE

ONDE

- Development dla obiektów OZE,
- EPC dla farm wiatrowych, solarnych i magazynów energii (BESS)
- EPC dla budownictwa drogowego



SERWIS PRZEMYSŁU

ERBUD INDUSTRY CENTRUM, SATCHWELL, CKTiS, IVT WEINER + REIMANN, IKR

- Serwis techniczny instalacji w trybie 24/7
- Modernizacje, remonty planowe, montaże
- Konstrukcje stalowe
- Prefabrykacja rurociągów dla chemii i energetyki

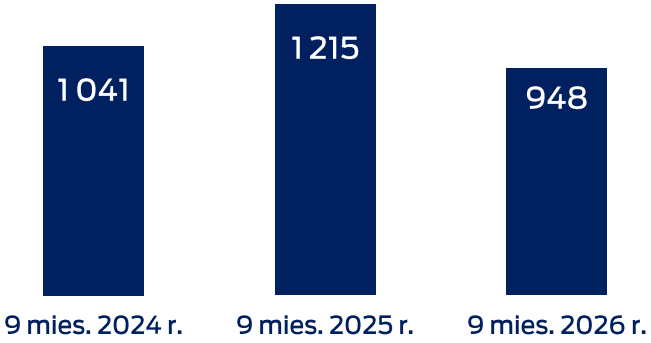


Budownictwo kubaturowe

1. Marża EBIT wzrosła do 2,7 proc. z 1,9 proc. rok wcześniej, potwierdzając efekty koncentracji na jakości portfela zamiast wzroście przychodów za wszelką cenę.
2. Portfel zamówień kubaturowych wzrósł do ok. 1,6 mld zł na koniec września, wobec 1,35 mld zł na koniec czerwca 2026 r.
3. 158,9 mln zł kontraktu dla PTBS w Poznaniu – budowa 516 mieszkań w ramach jednego z największych nowych projektów mieszkaniowych w Poznaniu.
4. Uroczyste otwarcie bazy operacyjno-serwisowej Equinor w Łebie (przy Bałtyk II i Bałtyk III) o wartości 66,9 mln zł netto (łączna wartość 6 pozyskanych kontraktów w lądowym segmencie offshore to ok. 674 mln zł netto).
5. Zakończenie modernizacji Nabrzeża Przemysłowego w Porcie Gdańsk o wartości blisko 36 mln zł, wzmacniając kompetencje Grupy w perspektywicznym budownictwie hydrotechnicznym.

Budownictwo kubaturowe

Przychody ze sprzedaży [mln zł]



Backlog [mln zł]



9 mies. 2026 r. - komentarz

- Mniejszy przerób, związany m.in. z wolniejszym początkiem roku i przesunięciami w harmonogramach wywołanych mroźną zimą
- Dynamiczny wzrost kontraktacji, wysoki backlog

Mln zł	III kw. 2026 r.	III kw. 2025 r.	Zmiana r/r	9 mies. 2026 r.	9 mies. 2025 r.	Zmiana r/r
Przychody	255,8	435,0	(41%)	947,6	1 215,0	(22%)
EBIT	6,7	8,4	(20%)	15,8	17,9	(11%)
Pozyskane zlecenia	474,6	316,7	49,9%	1 246,7	1 100,6	13%

Outlook

- Dalsza realizacja strategii selektywnego doboru zamówień i koncentracji na projektach z wyższą wartością dodaną
- Niezmiennie wymagające otoczenie rynkowe

ERBUD

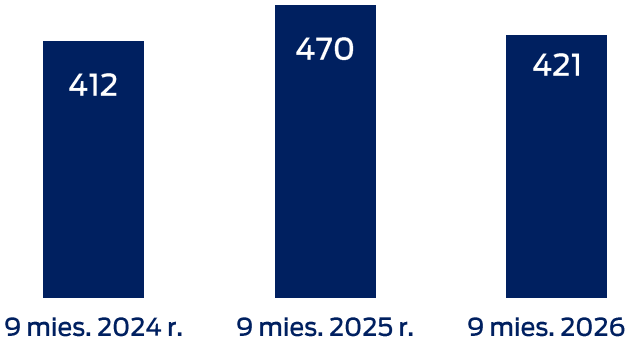


Usługi dla przemysłu

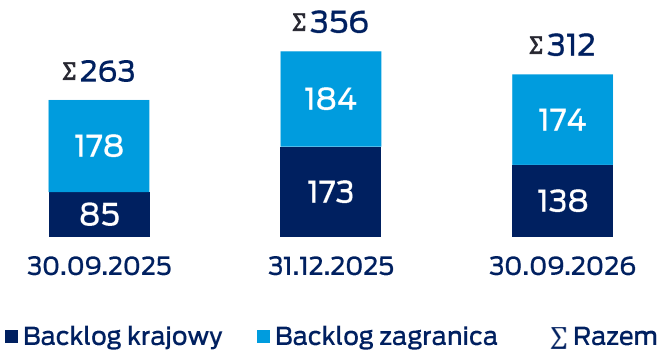
1. EBIT krajowych usług dla przemysłu po 9 miesiącach wzrósł aż o 57 proc. r/r, do 10 mln zł, wyraźnie szybciej niż przychody.
2. 66,9 mln zł przychodów krajowych w III kwartale, o ok. 13 proc. więcej r/r.
   Po 9 miesiącach przychody krajowe wzrosły do 182,2 mln zł, czyli o 4,4 proc. r/r.
3. 5,4 proc. marży EBIT w działalności krajowej, potwierdzającej stabilność biznesu serwisowego.
4. Segment usług dla przemysłu to już ok. 1,1 tys. specjalistów działających głównie w Polsce i Niemczech, od energetyki i petrochemii po automatykę, rurociągi i utrzymanie instalacji przemysłowych.

Usługi dla przemysłu

Przychody ze sprzedaży [mln zł]



Backlog [mln zł]



Mln zł	III kw. 2026 r.	III kw. 2025 r.	Zmiana r/r	9 mies. 2026 r.	9 mies. 2025 r.	Zmiana r/r
Przychody	150,0	168,3	(11%)	421,0	470,3	(10%)
Kraj	66,9	71,4	(6%)	182,2	174,5	4%
Zagranica	83,1	96,9	(14%)	238,8	295,7	(19%)
EBIT	7,6	8,4	(10%)	16,2	19,1	(15%)
Pozyskane zlecenia	91,8	116,8	(21%)	301,5	372,1	(19%)

9 mies. 2026 r. - komentarz

- Wzrost sprzedaży krajowej na wymagającym rynku
- Spadek sprzedaży zagranicą, związany m.in. z ochłodzeniem koniunktury w Niemczech

Outlook

- Cel operacyjny - stabilizacja przychodów oraz rentowności w warunkach dużej konkurencji.


ONDE
ELMEX
ONDE
ELMEX

OZE

1. 780 mln zł nowych kontraktów podpisanych w III kwartale 2026 r.
2. BESS jako nowy motor wzrostu – maksymalne wykorzystanie boomu na magazyny energii; ONDE już dziś pozycjonuje się jako jeden z czołowych wykonawców na tym rynku.
3. Ekspansja zagraniczna – dalsza dywersyfikacja geograficzna; działalność operacyjna m.in. w Niemczech, Rumunii i krajach bałtyckich, obecnie projekty w 5 krajach.
4. Akwizycja Olmex – integracja i skalowanie działalności spółki oraz rozszerzenie kompetencji Grupy.
5. Nowy biznes: DUB – rozwój działalności jako Dostawca Usług Bilansujących, czyli wejście w kolejny segment transformacji energetycznej.
6. Rekordowy portfel zleceń zewnętrznych – ponad 1,3 mld zł na koniec III kwartału 2026 r.
7. Największa transakcja Develop-Sell-Build – portfel projektów PV + FW o łącznej mocy 216 MW.

Sprawozdanie z sytuacji finansowej – wybrane dane

tys. zł	30.09.2026	31.12.2025
Aktywa, w tym:	1 941 374	1 987 293
Zapasy	210 065	171 878
Wycena kontraktów budowlanych - aktywa	372 775	346 054
Należności z tytułu dostaw i usług	559 995	496 592
Należności z tytułu kontraktów budowlanych - kaucje	33 349	37 031
Rzeczowe aktywa trwałe	246 190	366 789
Inwestycje ujmowane metodą praw własności	38 453	32 022
Aktywa finansowe	9 642	32 577
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	189 341	271 716
Aktywa przeznaczone do sprzedaży	103 310	-
Pasywa, w tym:	1 941 374	1 987 293
Kapitał własny, w tym	305 017	572 707
Kapitał własny akcjonariuszy Jednostki Dominującej	167 404	431 248
Zadłużenie finansowe	467 262	387 942
Wycena kontraktów budowlanych - pasywa	349 425	308 750
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	334 213	376 042
Zobowiązania wobec podwykonawców - kaucje	140 912	158 110
Dług netto	214 549	55 367

Sprawozdanie z sytuacji finansowej – wybrane dane

tys. zł	III kw. 2026 r.	III kw. 2025 r.	Zmiana r/r	9 mies. 2026 r.	9 mies. 2025 r.	Zmiana r/r
Przychody ze sprzedaży dóbr i usług	679 371	866 224	(22%)	1 934 324	2 316 626	(17%)
Koszty sprzedanych dóbr i usług	613 351	790 310	(22%)	1 765 414	2 120 100	(17%)
Zysk brutto ze sprzedaży	66 020	75 914	(13%)	168 910	196 526	(14%)
Koszty sprzedaży	6 633	6 604	0%	19 067	18 673	2%
Koszty ogólnego zarządu	40 766	38 778	5%	121 152	127 542	(5%)
Pozostałe przychody operacyjne	14 775	5 791	155%	12 949	13 283	(3%)
Pozostałe koszty operacyjne	1 746	595	193%	7 520	1 807	316%
Odwrócenie utraty/(utrata) wartości aktywów finansowych i aktywów z wyceny kontraktów z klientami	1 962	292	572%	3 863	(1 023)	(478%)
Zysk na działalności operacyjnej	33 612	36 020	(7%)	48 969	68 074	(28%)
Saldo przychodów i kosztów finansowych netto	(1 993)	(7 240)	(72%)	(9 175)	(12 722)	(28%)
Zysk netto z działalności kontynuowanej	22 828	20 904	9%	25 597	35 241	(27%)
Zysk netto z działalności zaniechanej	562	(24 154)	(102%)	(285 872)	(48 243)	493%

ERBUD

ONDE

TWORZYMY ENERGIĘ JUTRA



WYNIKI OPERACYJNE I FINANSOWE ZA 3 KWARTAŁ 2026 R. GRUPA ONDE

3Q 26

3 KWARTAŁ 2026 R. w liczbach | PRZYCHODY

277,3 mln zł

+3% r/r.

Najlepszy kwartał w tym roku

W 3 kw. 2026 r. przychody o 44 proc. wyższe niż w 2 kw.

1 677 mln zł

4-krotnie wyższy r/r.

Rekordowy backlog

Ponad 770 mln zł zleceń pozyskane w 3 kwartale br.

3 kwartał 2026 r. w liczbach | EBITDA

24,1 mln zł

+3% r/r.

Skokowy wzrost EBITDA

Sprzedaż projektów developerskich w 3 kw. 2026 r. wpłynęła pozytywnie na wynik operacyjny,

3 kwartał 2026 r. w liczbach | PROJEKTY WŁASNE

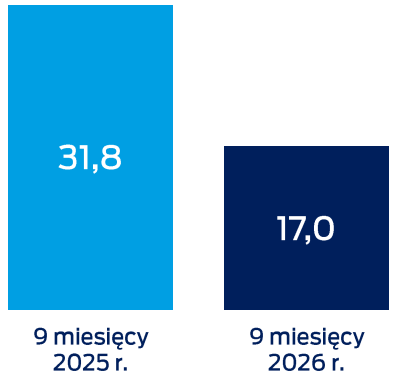
1,9 GW

Portfolio własnych projektów developerskich OZE z dużym potencjałem

1,4 GW w projektach wiatrowych

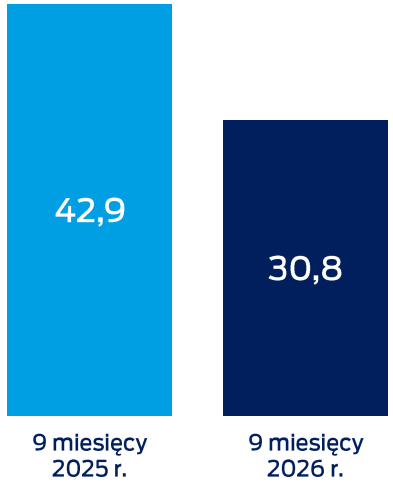
WYNIKI ONDE ZA 9 MIESIĘCY 2026 R.

EBIT
[mln zł]



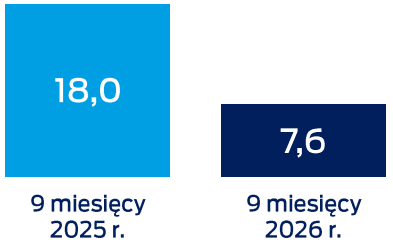
- Wynik wspierany sprzedażą spółek współzależnych (11,0 mln zł wobec 4,9 mln zł rok wcześniej)
- Niższa marża brutto na sprzedaży (8,4% wobec 11,8%)

EBITDA
[mln zł]



- Amortyzacja wyższa o 24% r/r (13,8 mln zł wobec 11,1 mln zł)

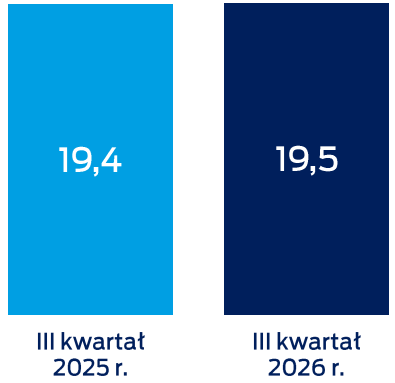
Wynik netto
[mln zł]



- Efektywna stopa podatkowa 45,9% (9M 2025: 26,6%)
- Zysk brutto 14,0 mln zł wobec 24,5 mln zł

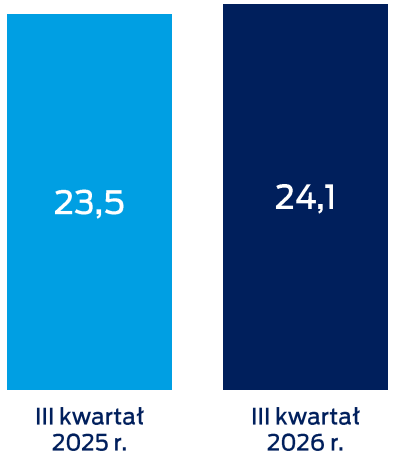
WYNIKI ONDE ZA III KWARTAŁ 2026 R.

EBIT
[mln zł]



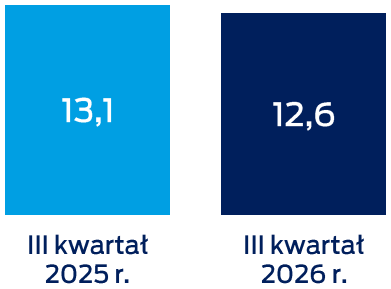
- Wynik porównywalny r/r

EBITDA
[mln zł]



- EBITDA wyższa o 2,6 proc. r/r

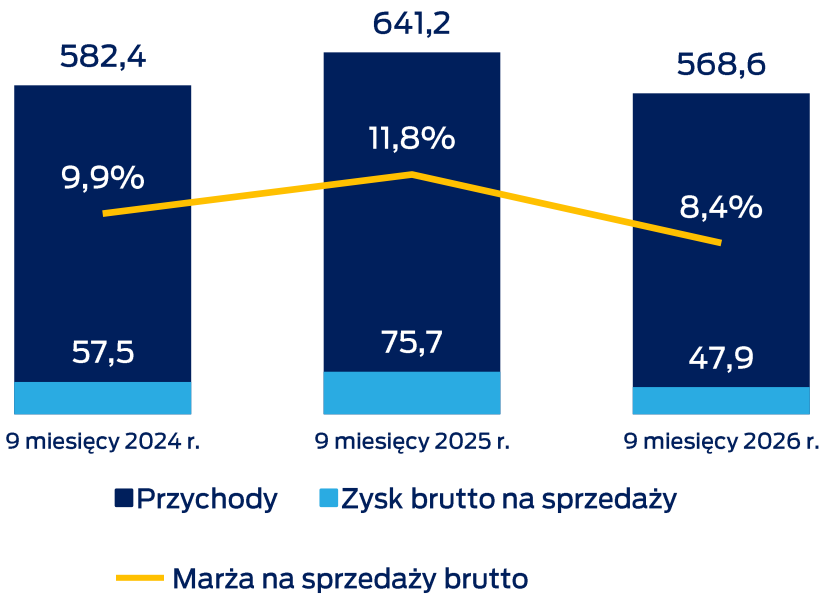
Wynik netto
[mln zł]



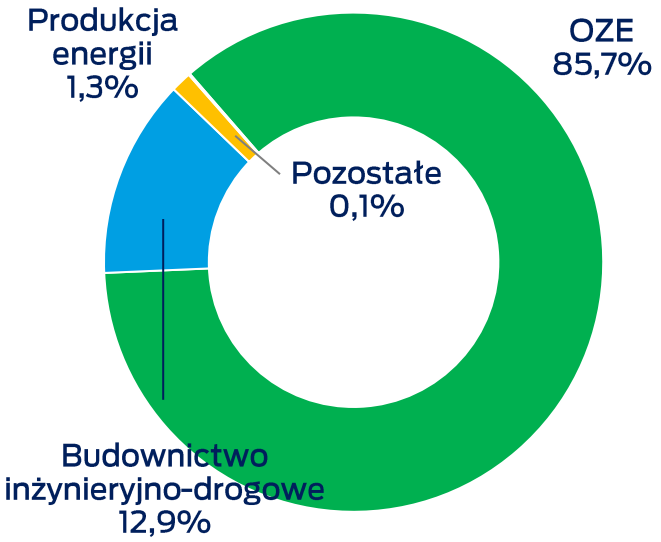
- Wynik netto na poziomie zbliżonym do III kw. 2025 r.
- Podatek dochodowy 7,1 mln zł (36% zysku brutto)

PRZYCHODY – STRUKTURA I RENTOWNOŚĆ OPERACYJNA SEGMENTÓW

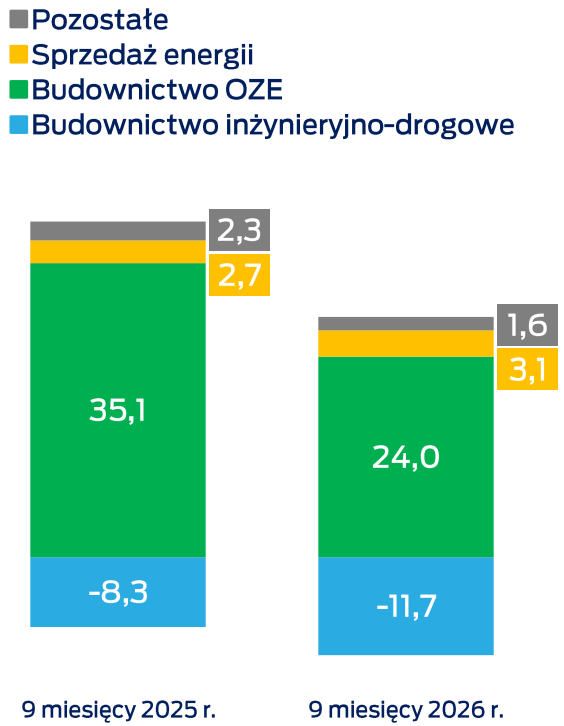
Przychody i zysk brutto ze sprzedaży [mln zł]



Struktura przychodów 9 miesięcy 2026 r.



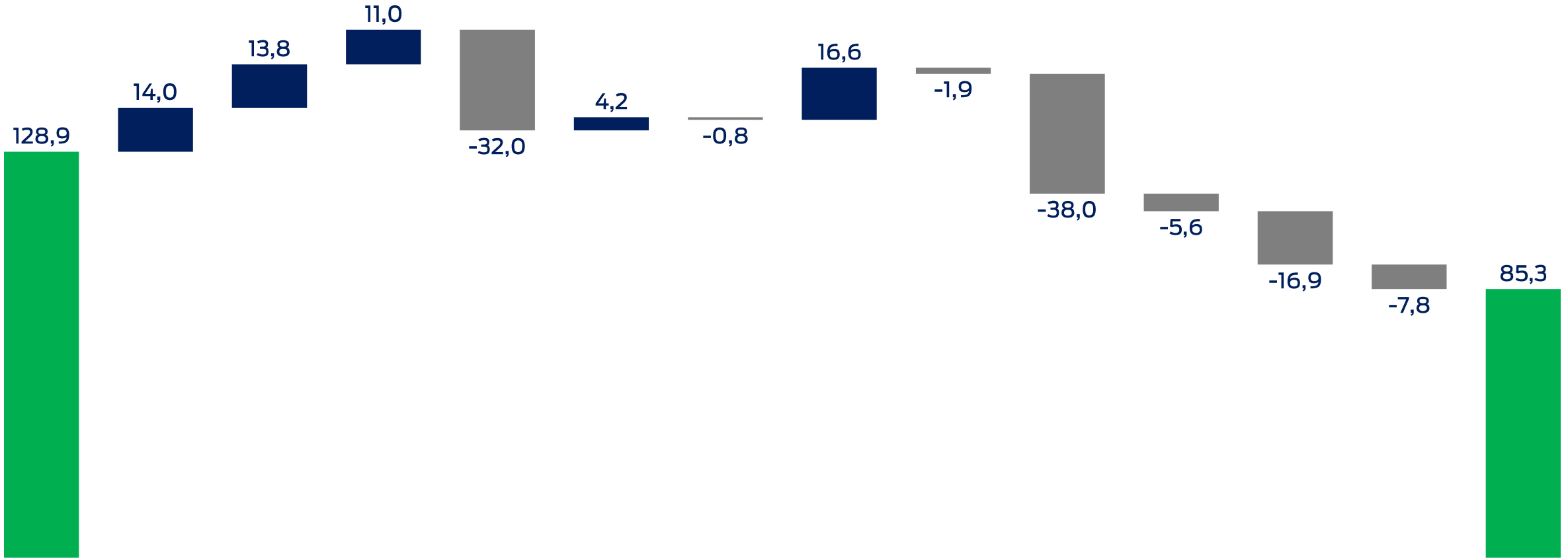
Wynik operacyjny segmentów [mln zł]



Wymagający początek roku z dużym wpływem na wyniki narastające

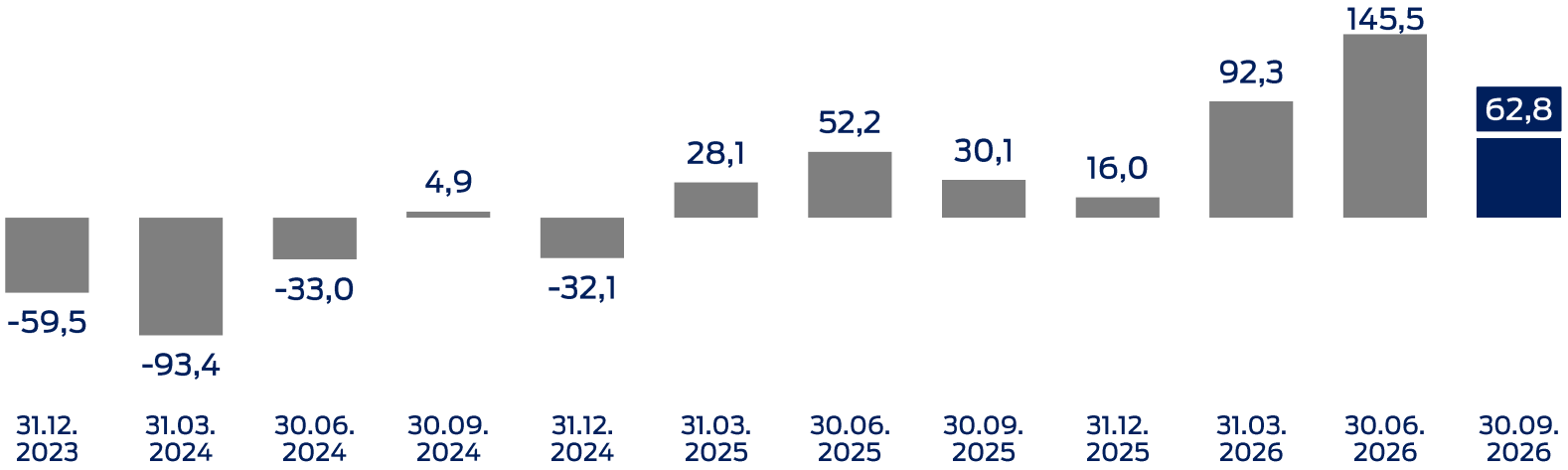
- Przychody niższe o 11,3% r/r; marża brutto na sprzedaży 8,4% (9M 2025: 11,8%),
- Wynik segmentu OZE jeszcze bez projektów magazynowych BESS,
- Segment drogowy z ujemnym wynikiem obciążył wyniki Grupy.

PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE W CIĄGU 9 MIESIĘCY 2026 R.

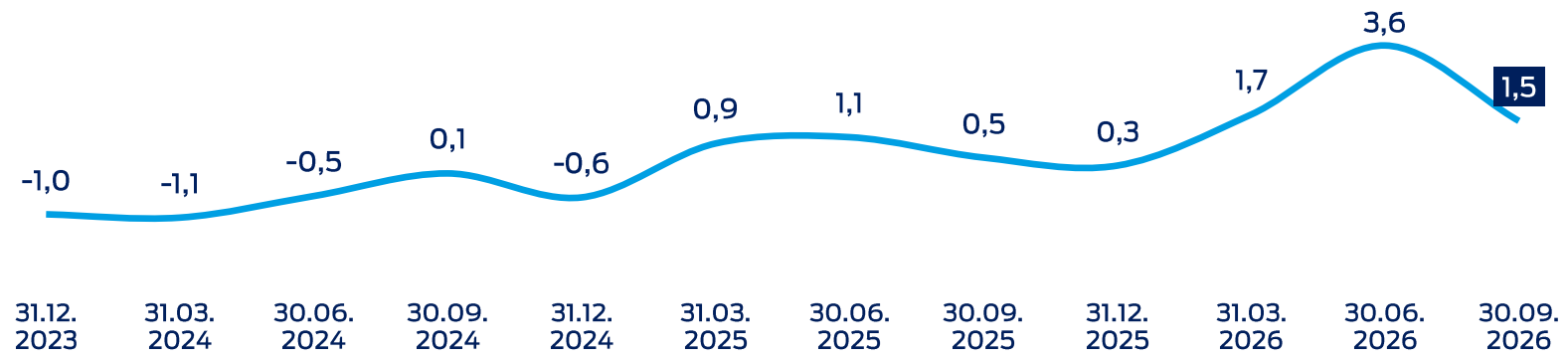


ZADŁUŻENIE

Dług netto
[mln zł]



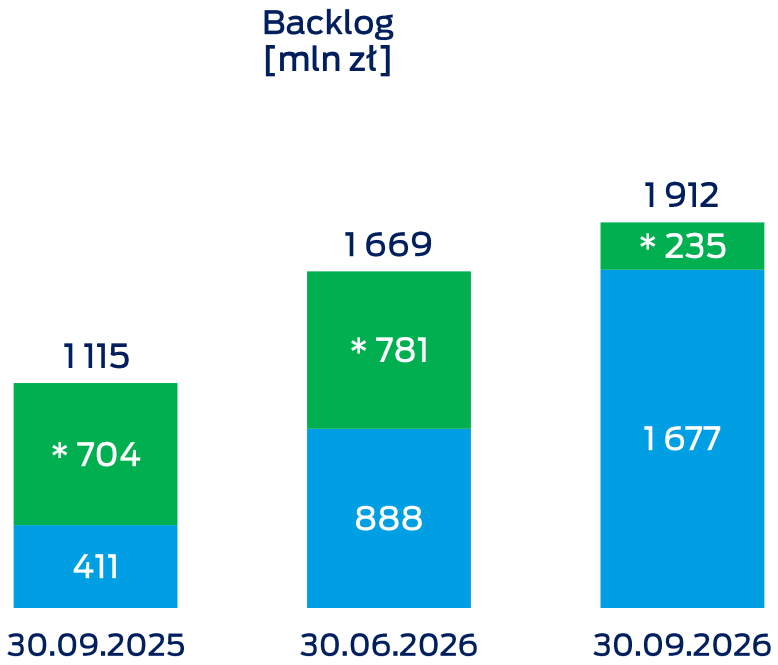
Dług netto/EBITDA LTM

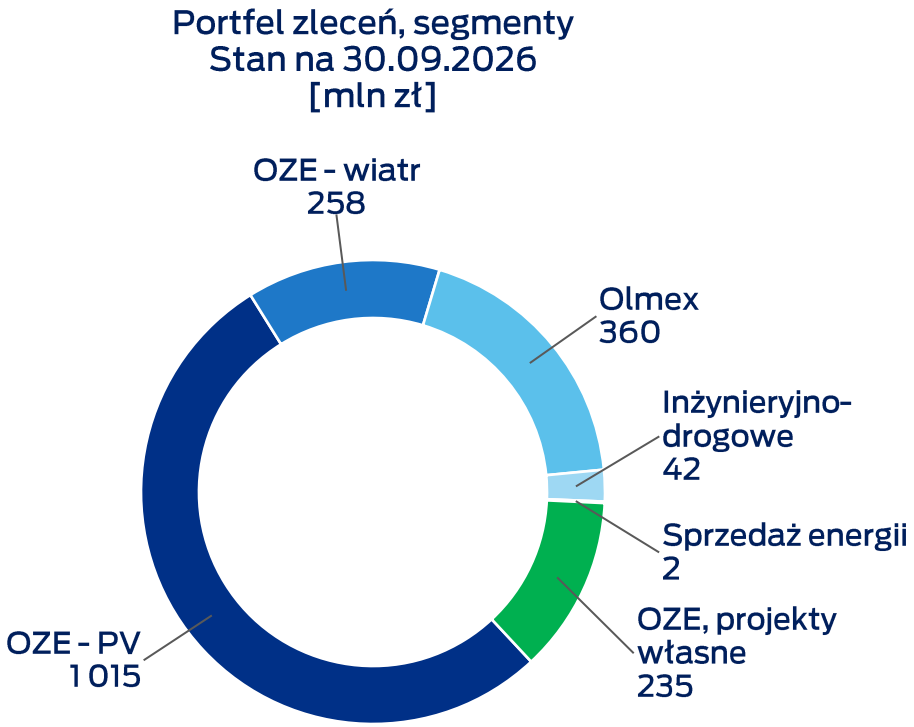


Bezpieczny poziom zadłużenia

- Dług netto niższy o 82,7 mln zł q/q – do 62,8 mln zł,
- DN/EBITDA LTM spadł do 1,5. Środki pieniężne na koniec września: 85,3 mln zł (30.06.2026: 13,6 mln zł).

PORTFEL ZAMÓWIEŃ





* Backlog projektów wewnętrznych OZE, obejmujący tylko projekty z warunkami przyłączenia

Portfel zleceń dalej rośnie

- Portfel wykonawczy wyższy o 89% q/q i ponad 4-krotnie r/r (w tym Olmex, przejęty formalnie 1.10.2026)
- Backlog: 388 mln zł to kontrakty na BESS, uwzględnione w części OZE-PV,
- Potencjał dalszego wzrostu portfela.

KONTRAKTY W REALIZACJI · 11. 2026

33 PROJEKTY
w Polsce

720 MWp
PV · 22 projekty

1620 MW ponad 6 GWh
BESS · 7 projektów

254 MW
Wind · 4 projekty



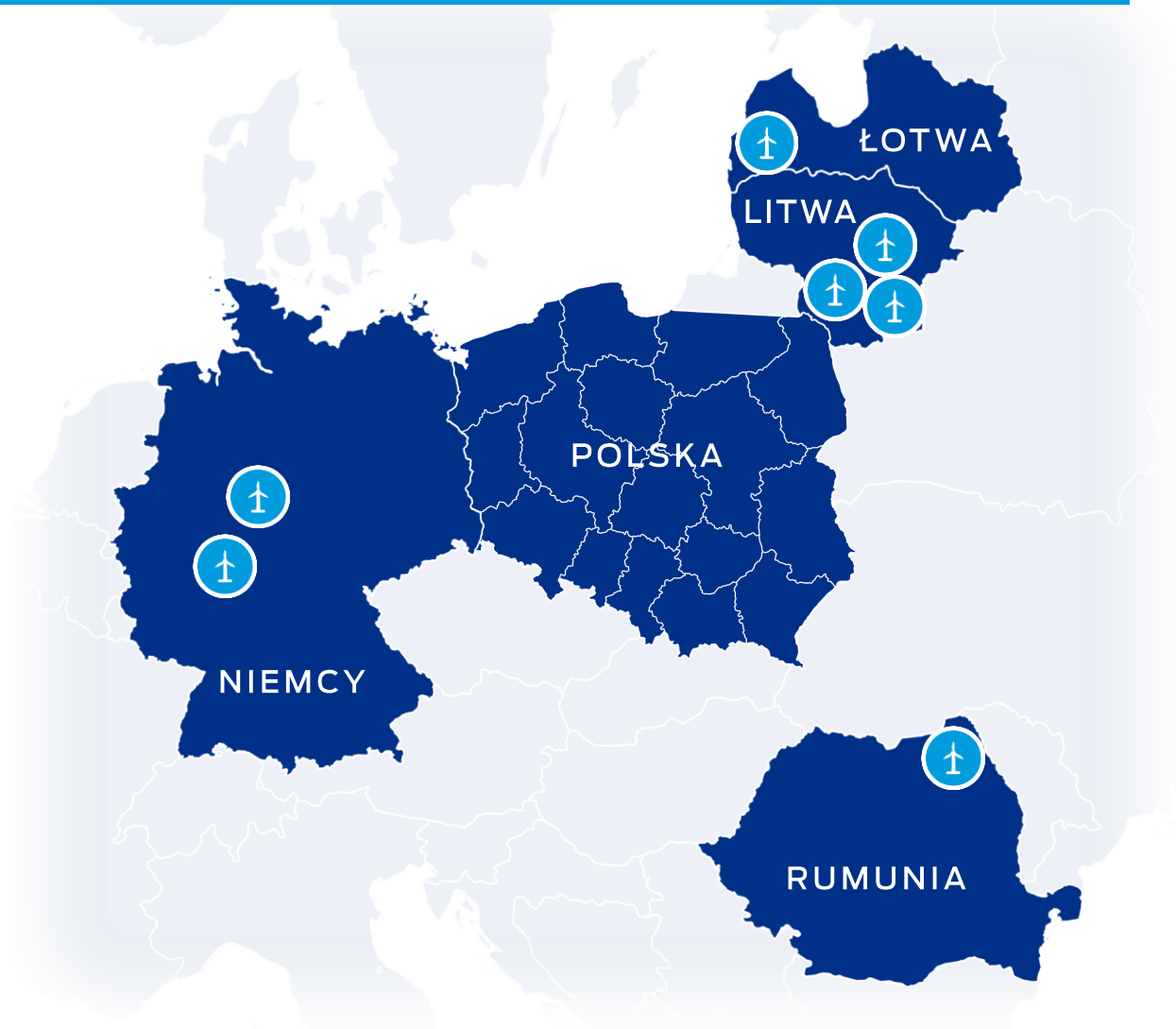
KONTRAKTY W REALIZACJI · 11.2026

7 PROJEKTÓW
wiatrowych za granicą

239,3 MW
Litwa i Łotwa · 4 projekty

98 MW
Niemcy · 2 projekty

38,4 MW
Rumunia · 1 projekt



AKWIZYCJA OLMEX – WEJŚCIE W INFRASTRUKTURĘ SIECIOWĄ

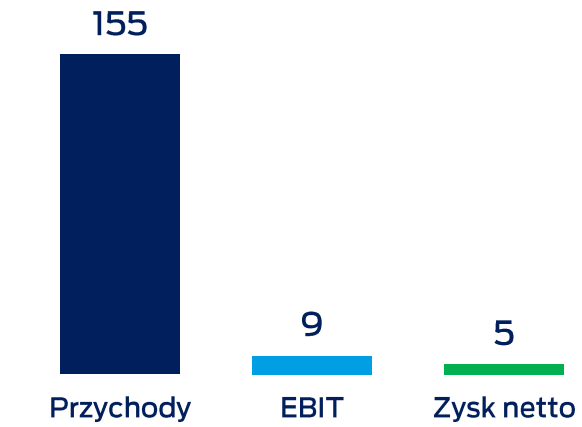
Warunki transakcji
Closing 30.09.2026

100%
akcji Olmex SA przejętych przez ONDE

38 mln zł
cena bazowa + earn-out zależny od wyników Olmex w ciągu 36 miesięcy

do 40 mln zł
kredyt akwizycyjny mBanku (7-letni); Olmex bez zadłużenia, dokapitalizowanie niepotrzebne

Olmex – wyniki FY2026 (szacunek) [mln zł]



Rok obrachunkowy kończy się we wrześniu.
Przychody: ok. 50% kontrakty budowlane, ok. 50% dystrybucja aparatury.
360 mln zł w backlogu

Rynek: plan rozwoju sieci PSE 2025–2034

>64 mld zł
nakłady PSE w latach 2025–2034

28 + 110 stacji
nowych i modernizowanych stacji;

do 300 mld zł
nakłady spółek SP na sieci dystrybucyjne w dekadzie (szacunek branżowy)

Dlaczego Olmex wzmacnia ONDE

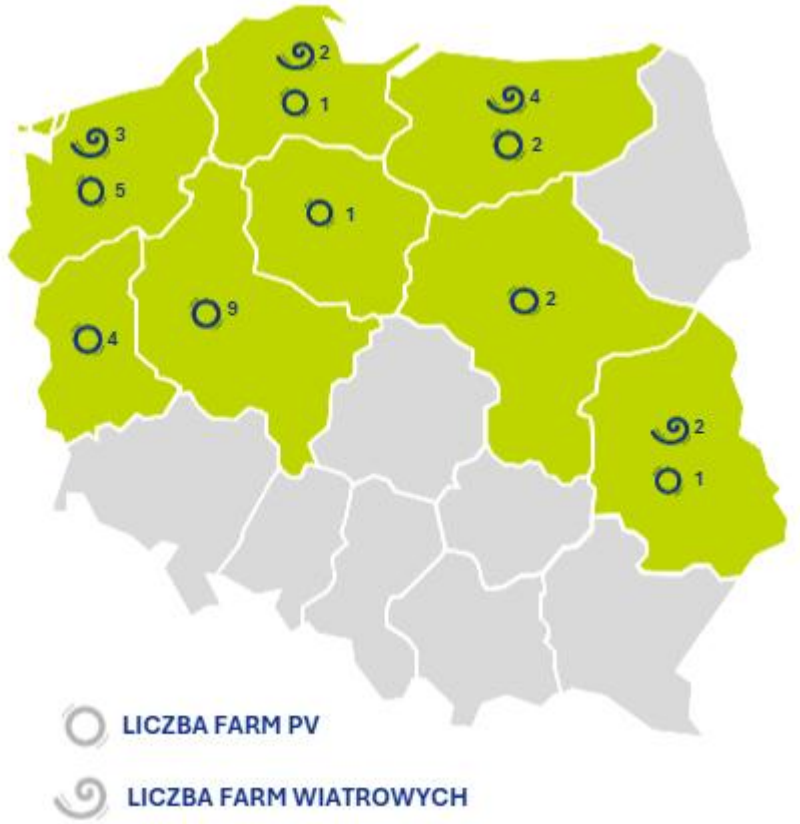
- Dywersyfikacja segmentowa – kompleksowy łańcuch usług dla energetyki odnawialnej i zawodowej,
- Wyłączność na wybrane rozwiązania GE Vernova do PSE i umowa z PSE na ok. 132 mln zł,
- Synergie: skalowanie biznesu Olmeksu dzięki doświadczeniu i zapleczu finansowemu Grupy.

ONDE

ZAAWANSOWANIE PROJEKTÓW DEVELOPERSKICH OZE

Portfel na 31.08.2026 [MW]	PV	Wind	Magazyny
Projekty do hybrydyzacji	238	315	217
Projekty PV	333		
Projekty wind - greenfield		996	
RAZEM	**571**	**1311**	**217**
Łączny potencjał portfela (bez magazynów)		**1882**	

- Uzyskanie warunków przyłączenia dla magazynu energii przy farmie fotowoltaicznej Lewałd (moc 25 MW, pojemność 130 MWh)
- Kontynuacja procesu developmentu BESS przy projektach PV
- Ponad 1300 MW projektów wiatrowych early stage (W tym zawarte umowy na 2 nowe projekty FW)
- Przygotowanie do uruchomieniach DUB (Dostawca Usług Bilansujących) – testy funkcjonalne zakończone.



Działalność operacyjna

1. Ponad 770 mln – wartość podpisanych kontraktów w 3 kwartale, kolejne 207 mln zł po dacie bilansowej,
2. Maksymalne wykorzystanie boomu na magazyny energii (BESS) w Polsce – **megatrendu redefiniujące rynek energetyki – już teraz ONDE jest czołowym wykonawcą,**
3. **Rozwój zagraniczny i dywersyfikacja geograficzna** działalności operacyjnej w Niemczech, Rumunii i krajach bałtyckich. Obecnie Grupa ONDE realizuje projekty w 5 krajach
4. Rozwój nowej linii biznesowej DUB (Dostawca Usług Bilansujących)
5. **Integracja spółki Olmex z Grupą** i skalowanie jej działalności
6. Optymalizacja i komercjalizacja **portfela projektów własnych OZE,**
7. Sprzedaż projektów własnych w formule Develop-Sell-Build **(216 MW, PV+FW) Grupie Orlen**

ONDE

Otoczenie rynkowe

1. Rozwój magazynów energii (BESS): ok. 11 GW mocy magazynów zakontraktowanych na 2030 r. – dynamiczny rozwój rynku i rosnące zapotrzebowanie na elastyczność systemu
2. **Rządowe inwestycje:** ok. 1 bln PLN na transformację energetyczną do 2040 r. (KPO, Fundusz Modernizacyjny, spółki SP) – sieci, offshore i onshore wind oraz energetyka jądrowa.
3. **Sieci przesyłowe –** budżet na lata 2027–2036 zakłada inwestycje na poziomie 300 miliardów złotych,
4. **Polska strategia rozwoju przemysłu Onshore Wind:** potencjalna wartość rynku 214 mld PLN do 2040 r. (CAPEX 150 mld PLN, OPEX 64 mld PLN). Ambicja rozwoju nowych mocy na poziomie 1,5–2 GW rocznie.
5. **Rynek europejski:** 148 GW nowych mocy wiatrowych planowanych do instalacji w Europie w latach 2026–2030, w tym 111 GW w UE.

Źródła: PSE, WindEurope, Wind Industry Hub / PSEW / CEE Energy Group, Ministerstwo Funduszy i Polityki Regionalnej, opracowanie Pierwsza Faza. Dane i prognozy według publikacji dostępnych na listopad 2026 r.

Grupa ERBUD: podsumowanie

1. Wysoka kontraktacja, zamówienia o wartości 2,8 mld zł pozyskane do końca września br.,
2. 1,93 mld zł sprzedaży w okresie 9 mies. 2026 r., koncentracja na rentowności kontraktów,
3. Wzrost backlog do klientów zewnętrznych do ponad 3,2 mld zł,
4. Wejście w nowy obszar działalności ONDE w drodze akwizycji,
5. Stabilna sytuacja finansowa, 260 mln zł (w tym 197,4 mln zł gotówki na kontach Grupy),
6. Konstruktywny dialog z instytucjami finansującymi Grupę, stabilizacja struktury finansowania zewnętrznego.

KONTAKT DLA INWESTORÓW (ERBUD)

Agnieszka Głowacka

Wiceprezes Zarządu

KONTAKT DLA MEDIÓW (ERBUD)

Marcin Kasprzak

marcin.kasprzak@erbud.pl

792 280 805

KONTAKT DLA INWESTORÓW (ONDE)

Paweł Przybylski

Prezes Zarządu

KONTAKT DLA MEDIÓW (ONDE)

Daniel Mackiewicz

daniel.mackiewicz@onde.pl

539 810 835