



Prezentacja inwestorska I półrocze 2025 r.



1,53 mld zł
15% r/r

Wyższa sprzedaż w głównych obszarach biznesu Grupy

Rosnące przychody przy 7,4% marży brutto na sprzedaży

1,6 mld zł

Skuteczna kontraktacja na wymagającym rynku.

Istotne zamówienia z sektorów opieki zdrowotnej, OZE i mieszkaniowego

3,51 mld zł

Solidny portfel zleceń

Stabilny poziom backlogu dla klientów zewnętrznych (2,8 mld zł).

28,8 mln zł

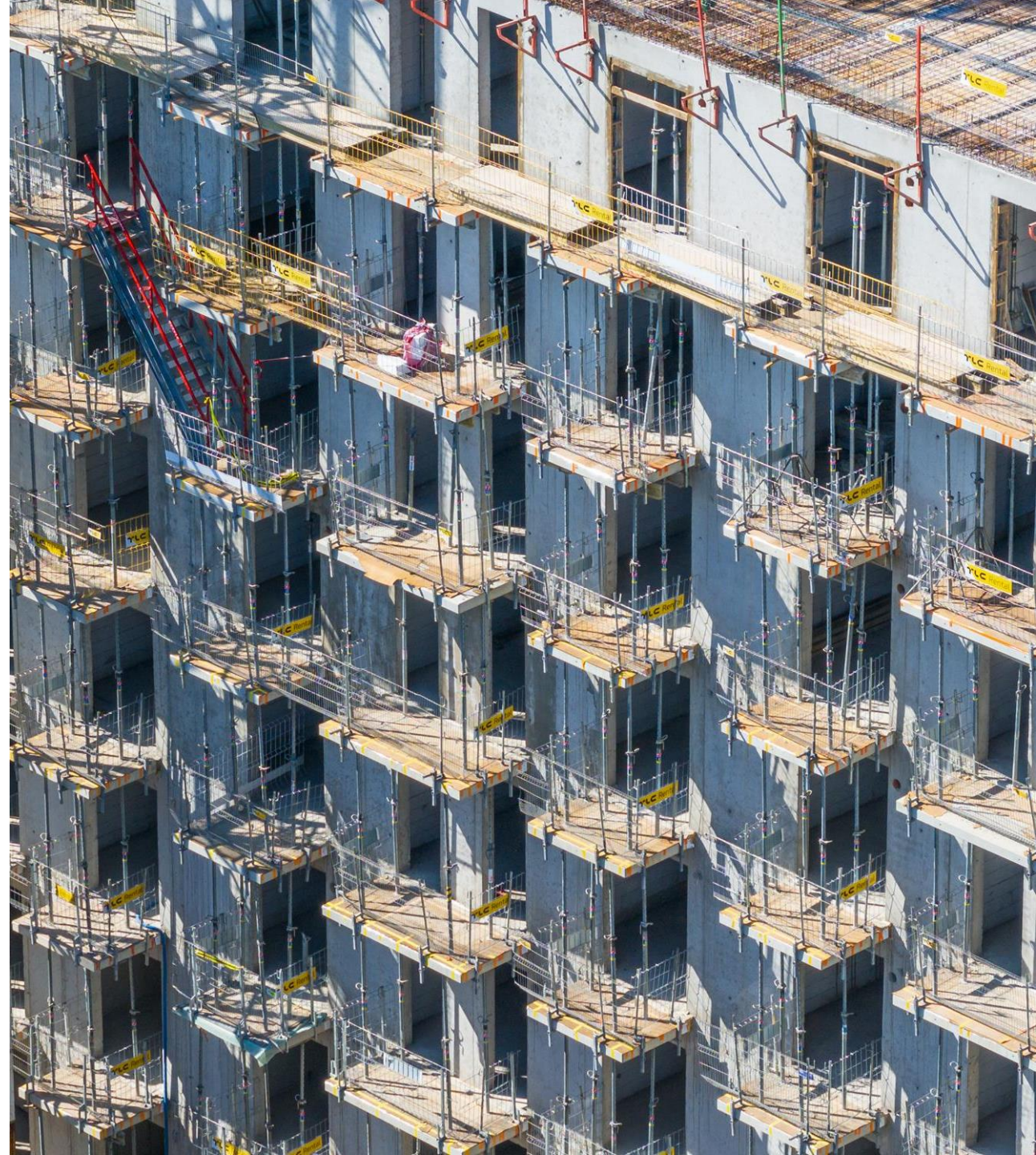
Skokowy (+244% r/r) wzrost EBITDA w II kw. br.,
kompensujący słabszy początek roku

Wzrost rentowności usług dla przemysłu oraz budownictwa kubaturowego



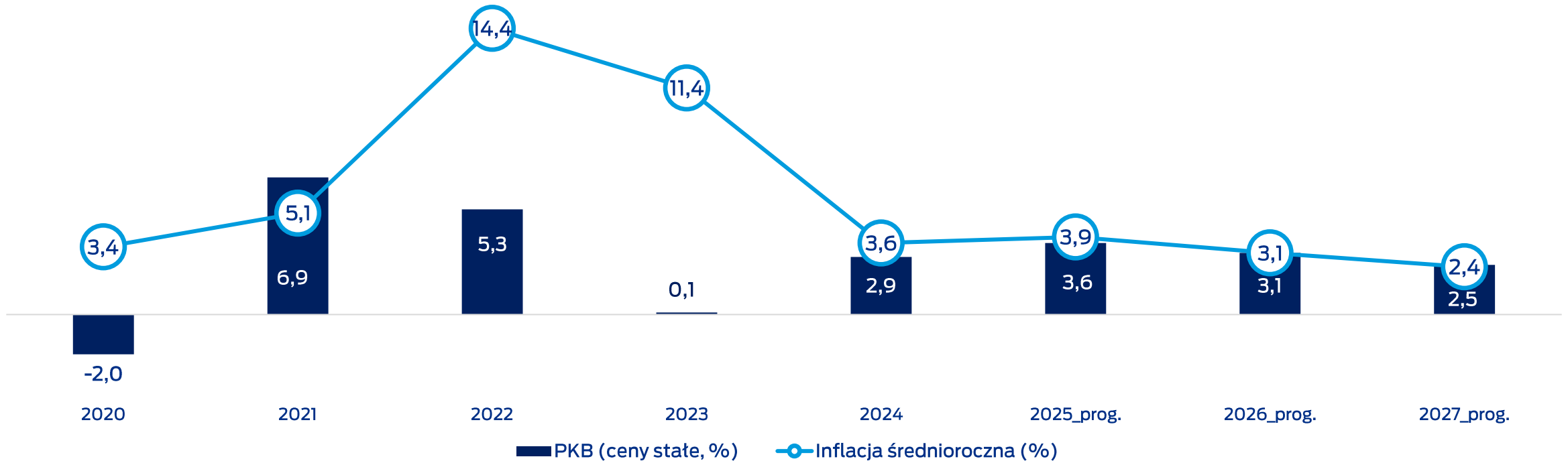
AGENDA

- Otoczenie rynkowe
- Wyzwania i szanse
- Wyniki finansowe
- Cztery dywizje Grupy ERBUD
- Sprawozdanie z sytuacji finansowej
- Podsumowanie



Sytuacja makroekonomiczna | PKB i CPI

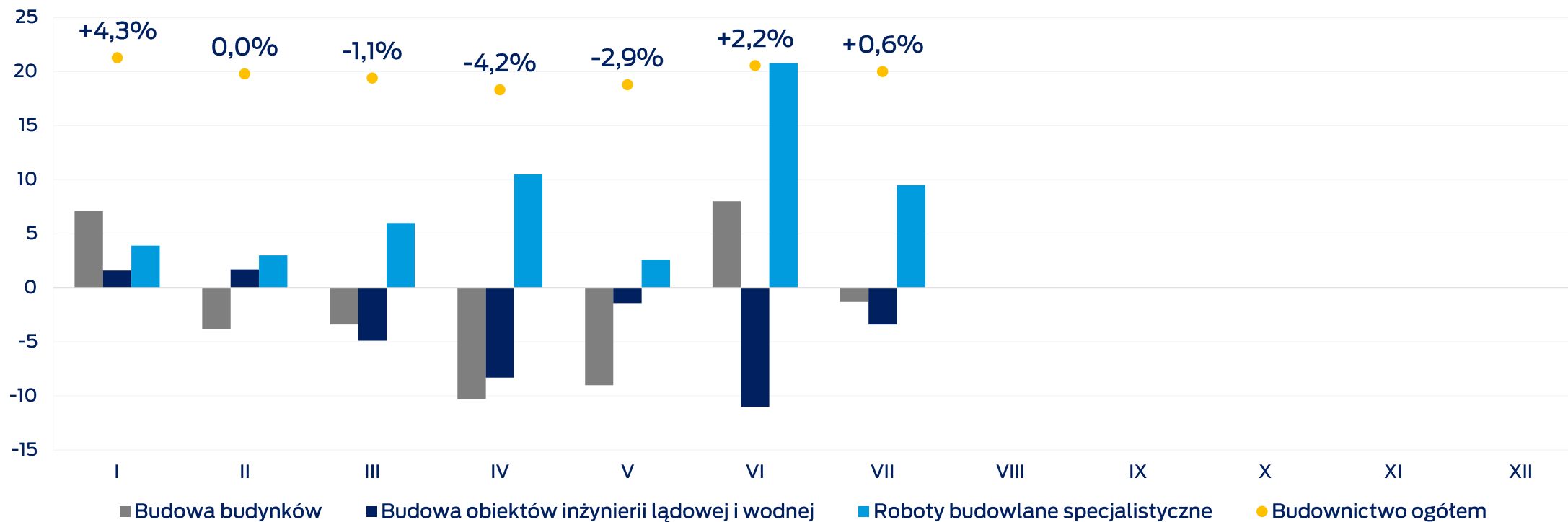
Dynamika PKB oraz inflacja



Według projekcji NBP, wzrost PKB w 2025 r. wzrośnie do 3,6%,
a inflacja wyniesie 3,9%.

Sytuacja makroekonomiczna | Produkcja budowlano-montażowa

Dynamika produkcji budowlano-montażowej w 2025 r.*



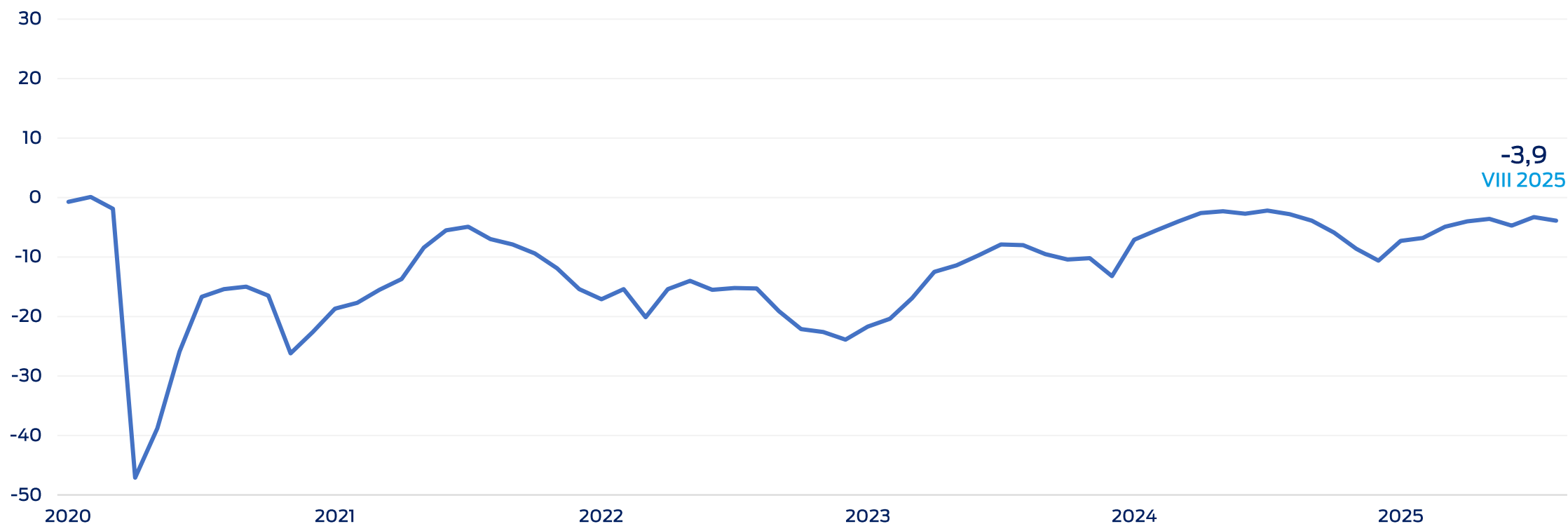
Spadek produkcji budowlano-montażowej w okresie I-VII 2025 r. o 1,2% r/r.

*Zmiana proc. w stosunku do wartości za dany miesiąc 2024 r., ceny stałe



Sytuacja makroekonomiczna | Koniunktura w budownictwie

Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie



**Wzrost wskaźnika ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie
z -10,6 na koniec 2024 r. do -3,9 w sierpniu 2025 r.**



Wyzwania



1. Podaż przetargów nadal o wiele niższa od zapowiedzi rządowych. Opóźniające się zapowiadane odbicie rodzi walkę cenową.
2. Wykorzystanie mocy produkcyjnych w dużych firmach budowlanych spadło do najniższego poziomu od roku 2016 (w wyjątku COVID-19, za: GUS).
3. Nowelizacja „ustawy wiatrakowej” zawetowana przez prezydenta RP, co nie przyspieszy procesów inwestycyjnych.
4. Niemcy, największa gospodarka UE (1/4 PKB UE) notuje ujemny wzrost PKB drugi rok z rzędu. W Q2 2025 r. znów spadek (o 0,1%).
5. Deficyt wykwalifikowanych pracowników powoduje presję płacową. W 2025 r. 73 % firm budowlanych wskazuje wysokie koszty pracy jako główną barierę.



Szanse



1. Inicjatywa PZPB-Atom: apel do rządu dot. local contentu.
2. Ponad 500 mld zł – łączne plany inwestycyjne spółek skarbu państwa w obszarze OZE i sieci przesyłowych w perspektywie do 2035 r.
3. 6,7 mld zł w budżecie państwa na 2026 r. (2 mld zł więcej niż w 2025 r.) na mieszkalnictwo, z czego ponad 4 mld zł na wsparcie budownictwa społecznego i komunalnego oraz akademików.
4. Stopy procentowe w NBP są najniższe od maja 2022 roku. W dwa lata stopa referencyjna została obniżona z 6,75% do 4,75% - czyli już o 200 punktów bazowych.
5. Uchwalenie ustawy o krótszych i prostszych procedurach administracyjnych dla realizacji wojskowych szansą na przyspieszenie kontraktacji w segmencie wojskowym. Zainteresowanie prefabrykacją.



Wyniki finansowe Grupa ERBUD I pół. 2025 r.



Wyniki z działalności – I półrocze

EBITDA
[mln zł]



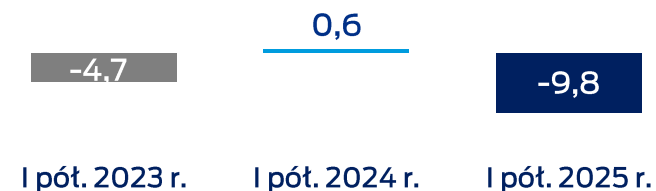
- Wzrost EBITDA segmentów usług dla przemysłu oraz kubaturowego
- Niższa EBITDA OZE w porównaniu z wynikiem z I półrocza 2024 r. (zrealizowanym m.in. na sprzedaży pakietu projektów OZE)

EBIT
[mln zł]



- Wyższa, o 4,9 mln zł, amortyzacja obniża EBIT

Wynik netto
[mln zł]



- Wyższe, o 3,8 mln zł, ujemne saldo na działalności finansowej oraz strata jednostek wycenianych metodą praw własności (łącznie -9 mln zł w I pół. 2025 r.)



Wyniki z działalności – II kwartał

EBITDA
[mln zł]



- Dynamiczny wzrost wyniku segmentów kubaturowego oraz OZE
- Wyższa strata segmentu modułowego

EBIT
[mln zł]



- Istotnie wyższy wynik brutto na sprzedaży oraz pozostałe przychody operacyjne (m.in. z rozliczenia transakcji w segmencie OZE) kompensują, z nawiązką, okresowy wzrost kosztów ogólnych

Wynik netto
[mln zł]

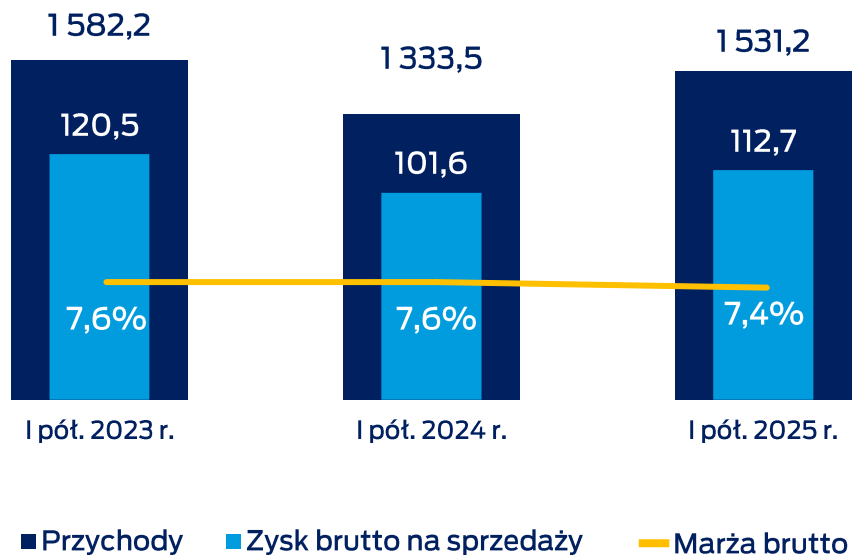


- Dodatnie saldo na działalności finansowej (1,1 mln zł) wspiera wynik

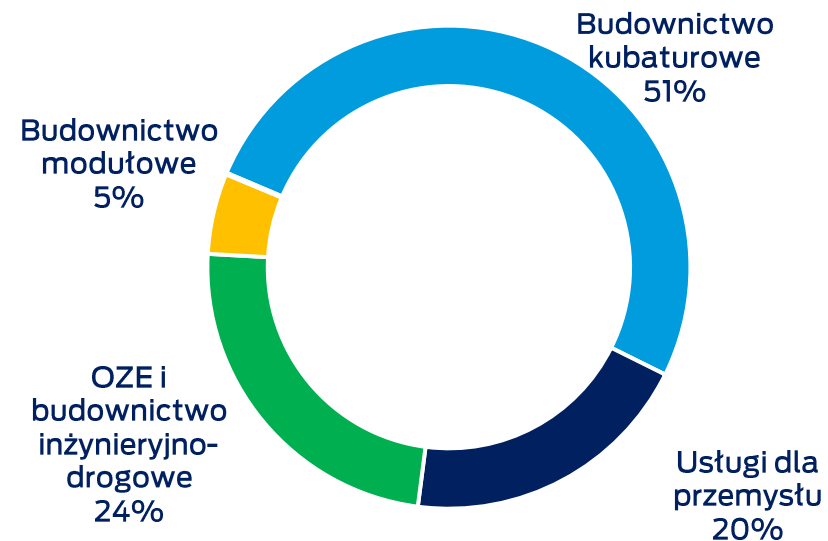


Przychody

Przychody i zysk brutto ze sprzedaży
[mln zł]



Struktura przychodów
2025 r. [%]

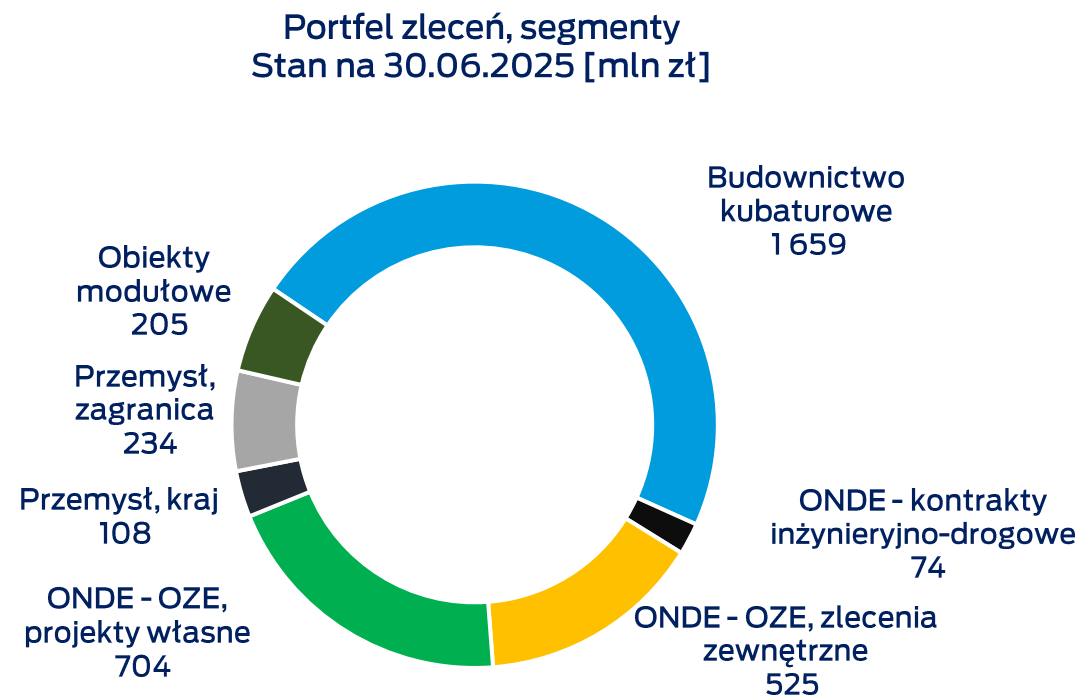
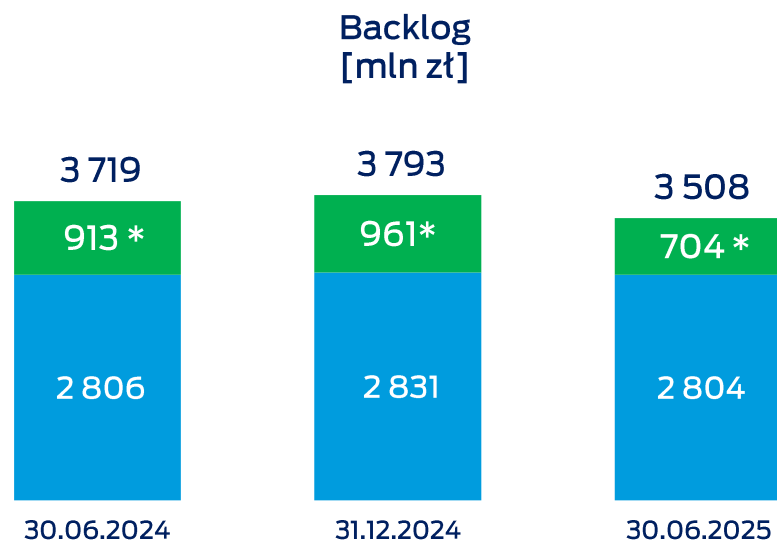


Dynamiczny wzrost przychodów

- 15% wzrost przychodów Grupy
- Rosnąca sprzedaż w głównych obszarach biznesowych,



Portfel zamówień



Rosnący portfel zyskowych kontraktów

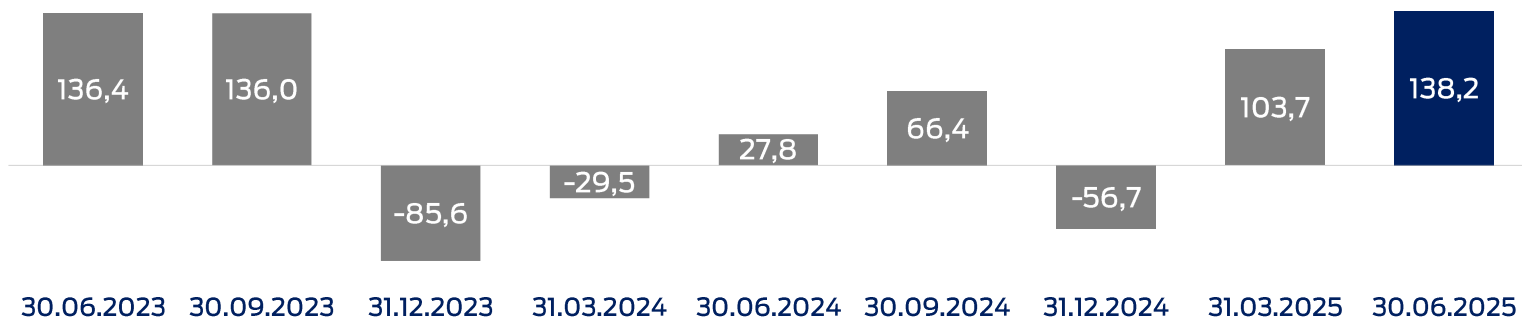
- 2,8 mld zł backlogu dla klientów zewnętrznych, nieznaczny (<1%) spadek porównaniu do stanu na koniec 2024 r.
- Kontrakty o wartości 1,6 mld zł pozyskane w I półroczu 2025 r.

* Backlog projektów wewnętrznych OZE, obejmujący tylko projekty z warunkami przyłączenia



Zadłużenie

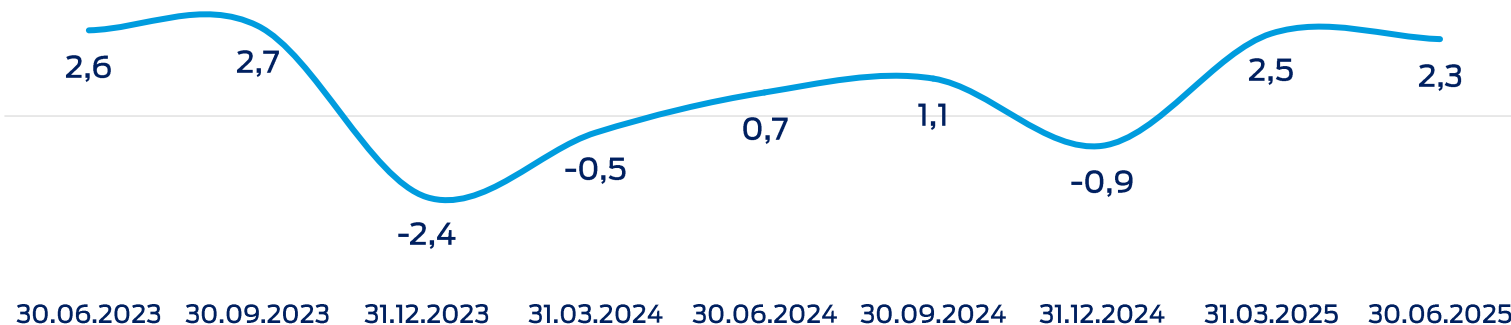
Dług netto
[mln zł]



Bezpieczny poziom zadłużenia

- 211,2 mln zł środków pieniężnych na kontach spółek z Grupy na koniec okresu (wliczając środki zgromadzone na rachunkach VAT)
- Okresowy wzrost zadłużenia netto

Dług netto/EBITDA LTM*

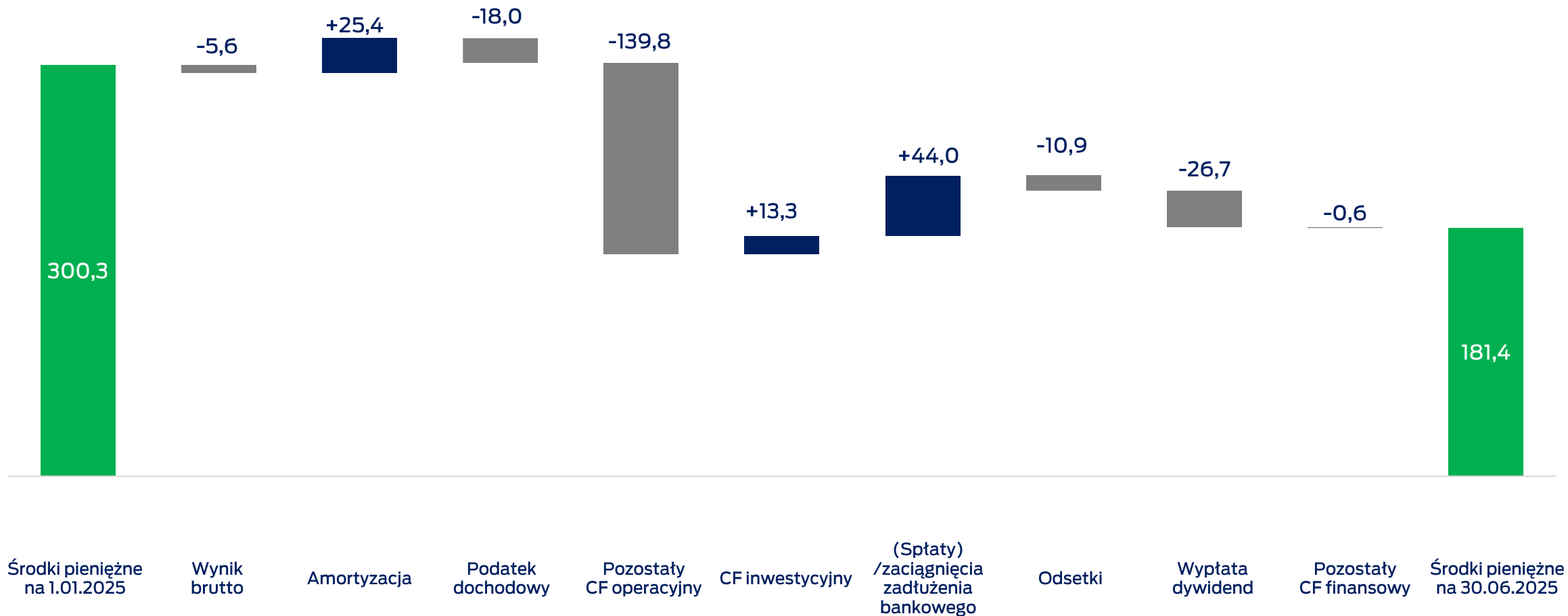


* Dług netto do EBITDA za ostatnie 12 miesięcy, skorygowanej o wydarzenia jednorazowe (wpływ wygranej w sporze z Bankiem Millennium na wyniki 2023 r.)



Przepływy finansowe

Cash flow
[mln zł]







Cztery silne dywizje biznesowe Grupy ERBUD



BUDOWNICTWO KUBATUROWE I PRZEMYSŁOWE

ERBUD, ERBUD INTERNATIONAL

- EPC dla budynków
- EPC dla szpitali i obiektów specjalnych
- EPC dla obiektów produkcyjnych, energetycznych i logistycznych
- Zakres budowlany dla wielkoskalowych projektów przemysłowych i energetycznych



OZE

ONDE

- Development dla obiektów OZE,
- EPC dla farm wiatrowych i solarnych
- EPC dla budownictwa drogowego



OBIEKTY MODUŁOWE

MOD21

- Produkcja modułów z drewna
- EPC obiektów prefabrykowanych z drewna



SERWIS PRZEMYSŁU

ERBUD INDUSTRY CENTRUM, SATCHWELL, CKTIS, IVT WEINER + REIMANN, IKR

- Serwis techniczny instalacji w trybie 24/7
- Modernizacje, remonty planowe, montaż
- Konstrukcje stalowe
- Prefabrykacja rurociągów dla chemii i energetyki





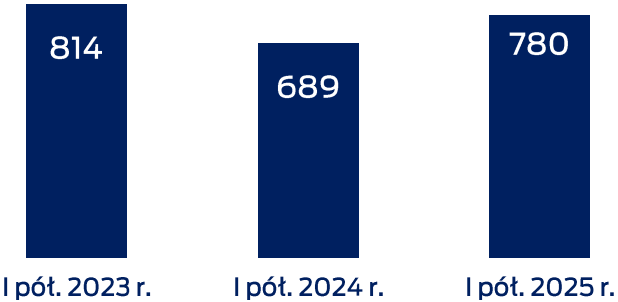
Budownictwo kubaturowe

1. **Podpisanie kontraktów o wartości ok. 800 mln zł** w pierwszym półroczu w segmencie kubaturowym.
2. **Ponad 800 mln zł wartości kontraktów segmentu kubaturowego do realizacji w 2025;**
ponad 700 mln zł na 2026 r.
3. **Backlog kontraktów o wartości ponad 260 mln zł dla klientów z obszaru ochrony zdrowia**
(Centrum Leczenia Dzieci Szpitala Uniwersyteckiego nr 1 im. dr. A. Jurasza w Bydgoszczy, przebudowa Szpitala Wojskowego w Szczecinie, Oddział Onkologii w SPWSZ w Szczecinie, budowa lądowiska dla helikopterów HEMS dla szpitala klinicznego w Rzeszowie, zagospodarowanie terenu i łącznik Szpitala Wojskowego w Szczecinie).
4. **Zlecenia wartości 130 mln zł od klientów z segmentu wojskowego** – rynek z potencjałem.
5. **230 mln zł w obszarze budownictwa mieszkaniowego.** Umocnienie pozycji w woj. dolnośląskim.



Budownictwo kubaturowe

Przychody ze sprzedaży
[mln zł]



Backlog
[mln zł]



I pół. 2025 r. - komentarz

- Dwucyfrowe tempo wzrostu przychodów
- Skokowy wzrost rentowności działalności, osiągnięty dzięki selektywnemu pozyskiwaniu zleceń i koncentracji na bardziej złożonych, zyskowniejszych projektach

Outlook na II pół. 2025 r.

- Dalsza koncentracja na selektywnym doborze kontraktów
- Rosnąca konkurencja będąca efektem stagnacji inwestycyjnej

Mln zł	II kw. 2025 r.	II kw. 2024 r.	Zmiana r/r	I pół. 2025 r.	I pół. 2024 r.	Zmiana r/r
Przychody	385,6	346,9	11%	780,0	689,0	13%
EBIT	6,1	(5,5)	-	9,5	(1,7)	-
Pozyskane zlecenia	303,5	222,6	36%	783,9	954,3	(18%)





OZE i drogi

1. Nowelizacja ustawy wiatrakowej zawetowana przez Prezydenta RP,
2. Ministerstwo Klimatu zapowiada ustawę deregulującą rynek OZE,
3. Rewizja KPEiK 2040 w toku: moce OZE mają wzrosnąć z obecnych 30 GW do ok. 56 GW w 2030 r. i ok. 88 GW w 2040 r.,
4. Ponad 500 mld zł – plany inwestycyjne wybranych spółek skarbu państwa w obszarze OZE i sieci przesyłowych oraz dystrybucyjnych w perspektywie do 2035
5. Intensywne prace developerów OZE nad hybrydyzacją farm - wykorzystanie cable pooling, uzupełnianie o moduły magazynowania energii.





Usługi dla przemysłu

1. Wzrost aktywności na rynku polskim, szczególnie w segmencie petrochemicznym (realizacja prac dla Grupy PKN Orlen).
2. Pozyskanie perspektywicznych zamówień od GK PGE (ok. 23 mln zł).
3. Kontynuacja realizacji biznesowo strategicznych prac w niemieckich zakładach Siegfried Pharma
4. Wymagające otoczenie rynkowe na rynku niemieckim, związane z warunkami makroekonomicznymi i sytuacją polityczną (spadek PKB, spadek eksportu towarów związany m.in. z polityką celną USA, słabsze wykorzystanie mocy produkcyjnych w przemyśle).

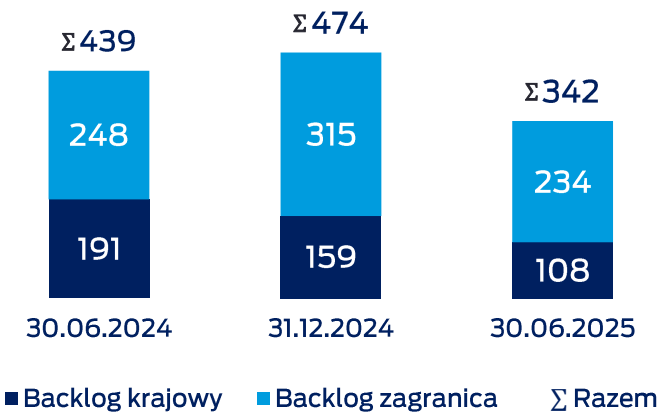


Usługi dla przemysłu

Przychody ze sprzedaży
[mln zł]



Backlog
[mln zł]



I pół. 2025 r. - komentarz

- Dynamiczny wzrost sprzedaży zagranicą, rozwój działalności w Polsce
- Solidna, rosnąca rentowność biznesu

Outlook na II pół. 2025 r.

- Cel - co najmniej utrzymanie poziomu sprzedaży (rdr.) w otoczeniu słabnącej koniunktury

Mln zł	II kw. 2025 r.	II kw. 2024 r.	Zmiana r/r	I pół. 2025 r.	I pół. 2024 r.	Zmiana r/r
Przychody	154 232	141 731	9%	302 007	256 238	18%
<i>Kraj</i>	<i>57 075</i>	<i>60 160</i>	<i>(5%)</i>	<i>103 180</i>	<i>95 189</i>	<i>8%</i>
<i>Zagranica</i>	<i>97 157</i>	<i>81 571</i>	<i>19%</i>	<i>198 827</i>	<i>161 049</i>	<i>23%</i>
EBIT	6 823	7 288	(6%)	10 646	5 513	93%
Pozyskane zlecenia	117 531	128 067	(8%)	255 327	325 689	(22%)

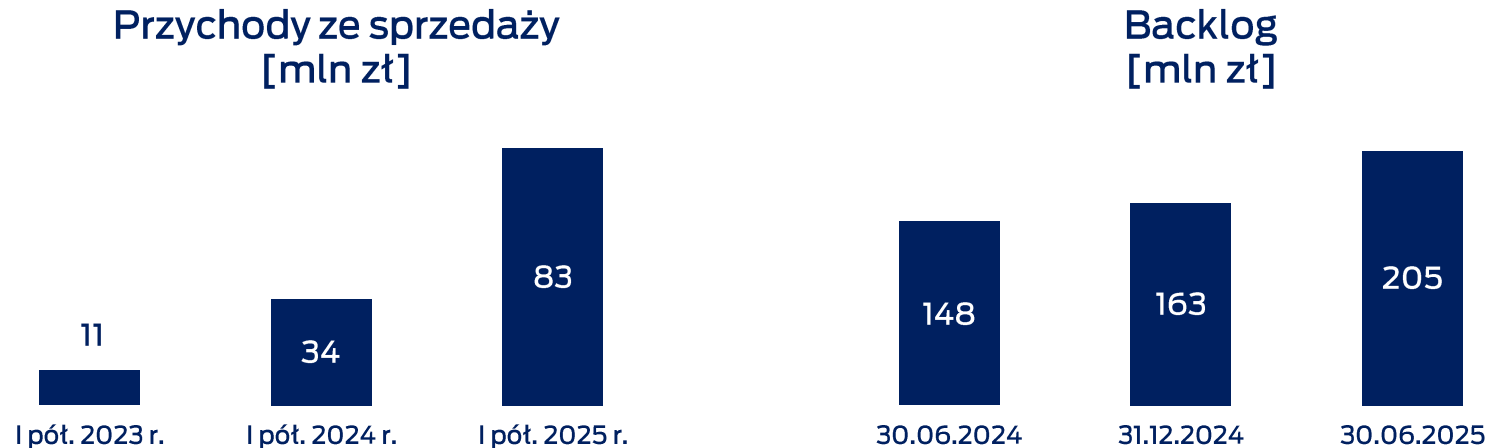




Budownictwo modułowe z drewna

1. Nowy zarząd MOD21 w Niemczech: Michael Doerr i Łukasz Świątkowski
2. Podpisanie trzech kontraktów w Polsce na budowę żłobków i przedszkoli:
Giżycko, Legionowo, Kraków.
3. MOD21 w Ostaszewie wyprodukuje dla ERBUD International prefabrykaty drewniane 2D.
EI podpisał z gminą Czarna umowę na realizację nowoczesnego zespołu żłobkowo-przedszkolnego w miejscowości Pogwizdów. Synergia międzygrupowa.
4. MOD21 otrzymał prestiżową nagrodę „Circular Brand of the Year”
w konkursie German Brand Awards.
5. Intensywne prace nad poprawą rentowności w segmencie i usprawnieniem procesów wewnętrznych.

Budownictwo modułowe z drewna



I pół. 2025 r. - komentarz

- Kontynuacja procesu reorganizacji i naprawy działalności.
- Wyższe od pierwotnie zakładanych koszty realizacji zleceń pozyskanych w 2024 r.

Mln zł	II kw. 2025 r.	II kw. 2024 r.	Zmiana r/r	I pół. 2025 r.	I pół. 2024 r.	Zmiana r/r
Przychody	44 714	14 632	206%	82 694	34 174	142%
EBIT	(15 771)	(4 879)	223%	(27 667)	(12 498)	121%
Pozyskane zlecenia	14 969	23 667	(37%)	138 097	140 173	(1%)

Outlook na II pół. 2025 r.

- Koncentracja na dokończeniu procesu reorganizacji oraz poprawnej realizacji referencyjnych zleceń.



WYNIKI OPERACYJNE I FINANSOWE ZA 1 PÓŁROCZE 2025 R. GRUPA ONDE

1H
25

373 mln zł
+5,1% r/r.

Mocny wzrost rentowności sprzedaży brutto

Marża wykonawcza w OZE wraca do satysfakcjonujących poziomów

611 mln zł
+1,7% r/r.

Wartość zleceń w PV wzrosła dwukrotnie rok do roku

Udział OZE w portfelu na poziomie 87%.

19,4 mln zł
(28,5)% r/r.

Mniejsze wpływy ze sprzedaży projektów własnych.

Spółka sprzedała udziały w projekcie PV Serby.

1,8 GW

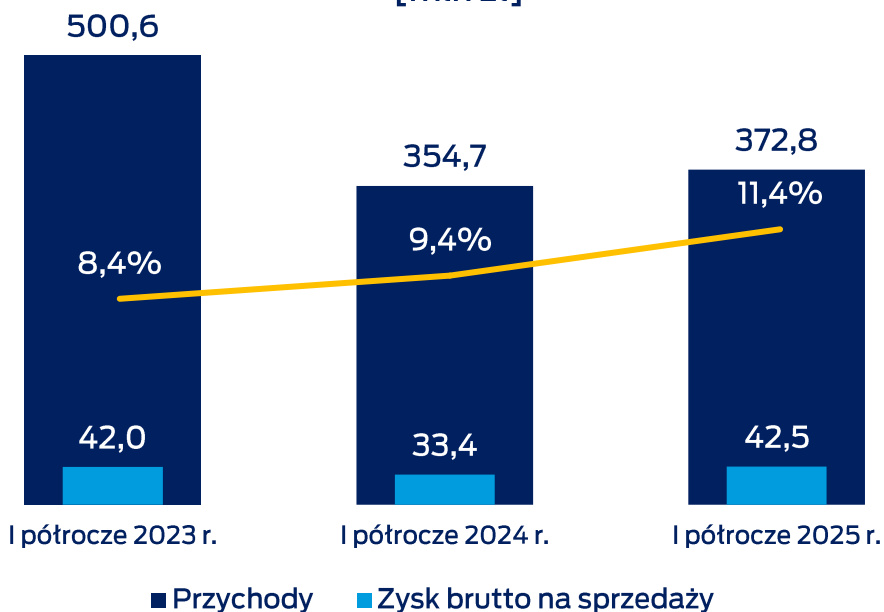
Podwojenie wolumenu własnych projektów developerskich OZE r/r.

Hybrydyzacja pozwala na znaczące powiększenie mocy nominalnej wybranych projektów

Projekty z warunkami przyłączeniowymi o mocy 328MW

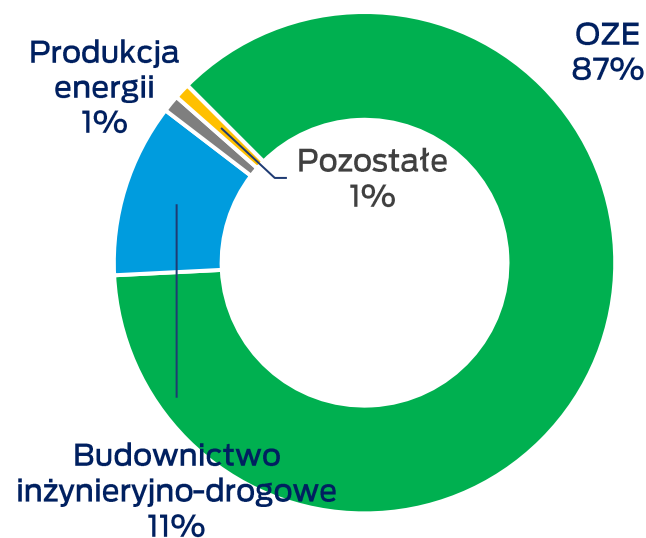
PRZYCHODY – STRUKTURA I RENTOWNOŚĆ OPERACYJNA SEGMENTÓW

Przychody i zysk brutto ze sprzedaży
[mln zł]

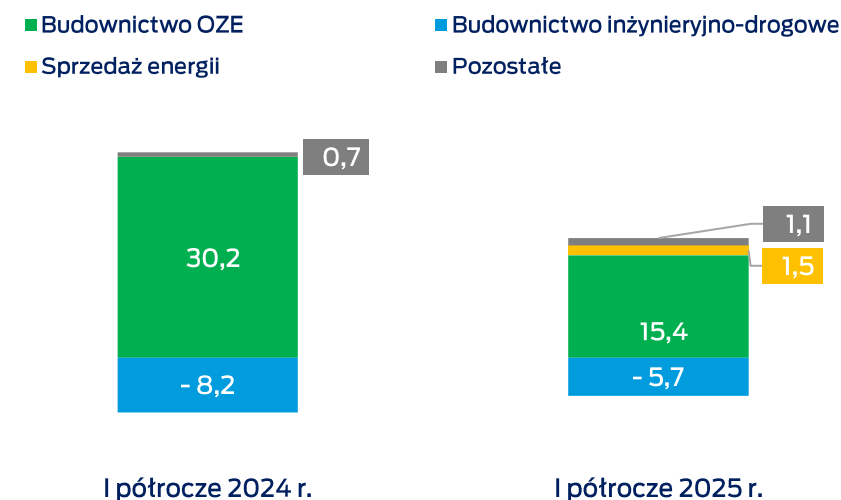


— Marża na sprzedaży brutto

Struktura przychodów
I półrocze 2025 r.



Wynik operacyjny segmentów
[mln zł]

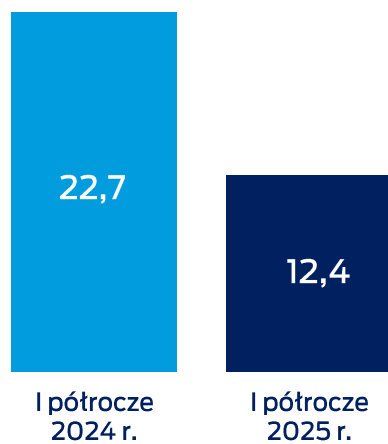


Rosnąca marża w wykonawstwie

- Rynek wciąż wymagający, ale zauważamy poprawę rentowności,
- Rozpoznane pierwsze przychody z obszaru produkcji energii elektrycznej (rozruch technologiczny),
- Wzrost udziału OZE w strukturze przychodów.

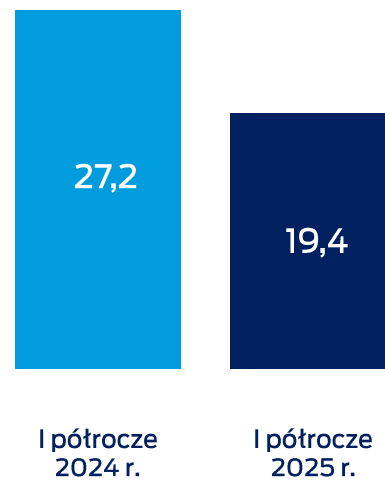
ZYSKI ONDE ZA I PÓŁROCZE 2025 R.

EBIT
[mln zł]



- Ubiegłoroczny zysk operacyjny mocno wsparty sprzedażą projektów developerskich

EBITDA
[mln zł]



- 56-proc. wzrost amortyzacji r/r

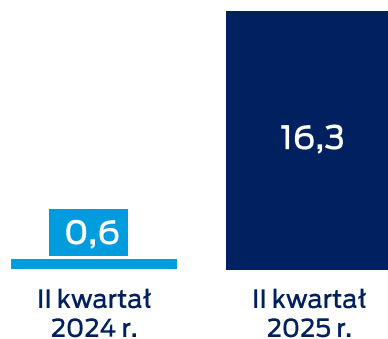
Wynik netto
[mln zł]



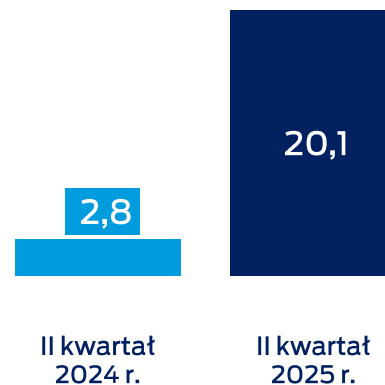
- Wysoka efektywna stopa podatkowa – 32 proc.

ZYSKI ONDE ZA II KWARTAŁ 2025 R.

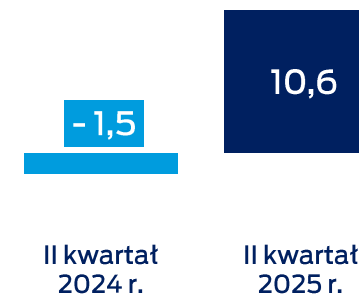
EBIT
[mln zł]



EBITDA
[mln zł]

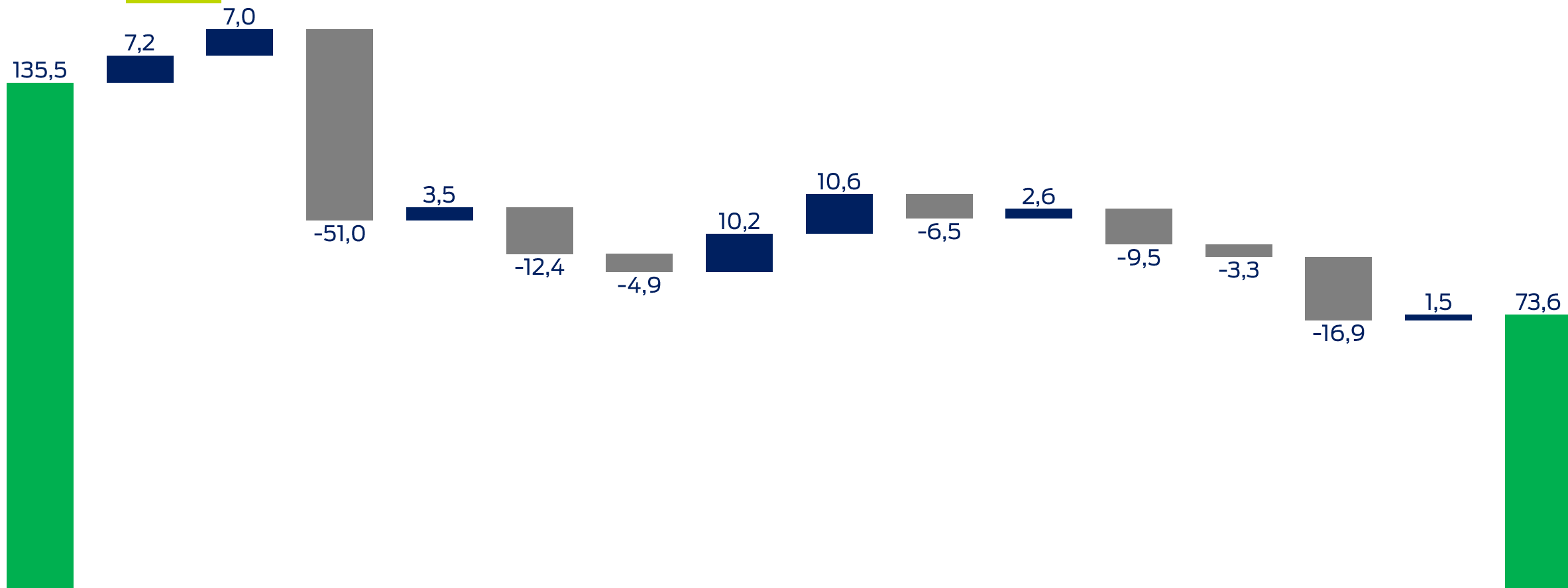


Wynik netto
[mln zł]



- Widoczna znacząca poprawa również dzięki segmentowi wykonawczemu OZE
- 9,3 proc. rentowności EBITDA w II kw.2025
- Zdecydowana poprawa zyskowności r/r

PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE W CIĄGU I PÓŁROCZA 2025 R.



Środki
pieniężne
na 1.01.2025

Wynik
brutto

Amortyzacja

Zmiana
kapitału
obrotowego

Udział w
stratach jed.
wycenianych
MPW

Podatek

Wynik ze
sprzedaży
udziałów w
spółce
współzależnej

Wpływy ze
sprzedaży
udziałów w
jednostce
współzależnej

Wpływy/
wydatki z tytułu
udzielonych
pożyczek

Wydatki na
aktywa trwałe

Zaciągnię-
cie
zadłużenie

Splacone
zadłużenie

Odsetki

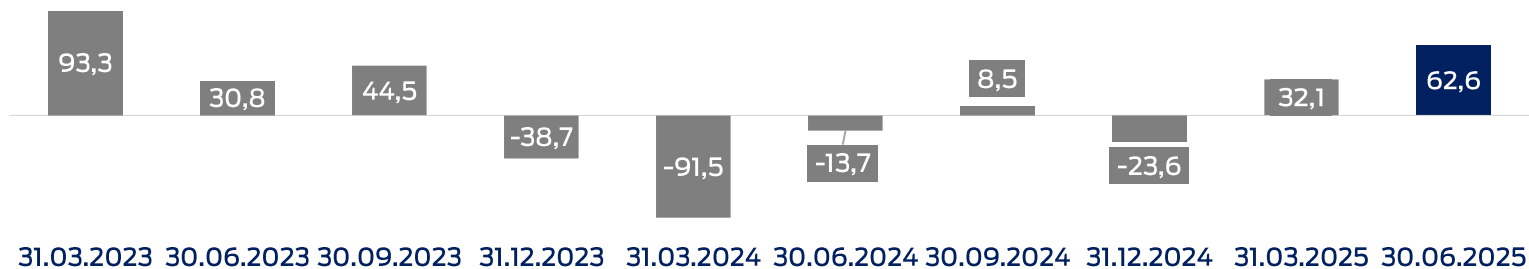
Wyplacona
dywidenda

Pozostałe

Środki pieniężne
na 30.06.2025

ZADŁUŻENIE

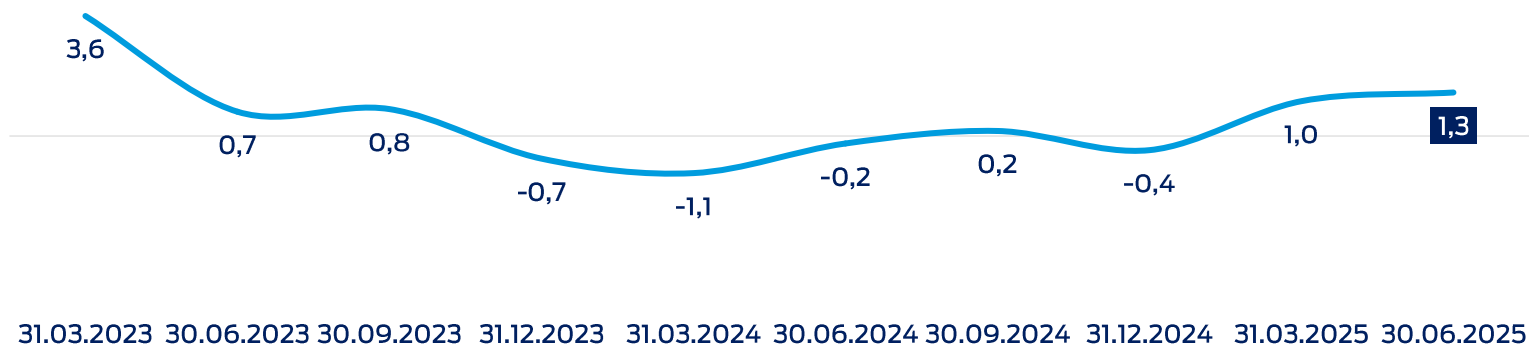
Dług netto
[mln zł]



Bezpieczny poziom zadłużenia

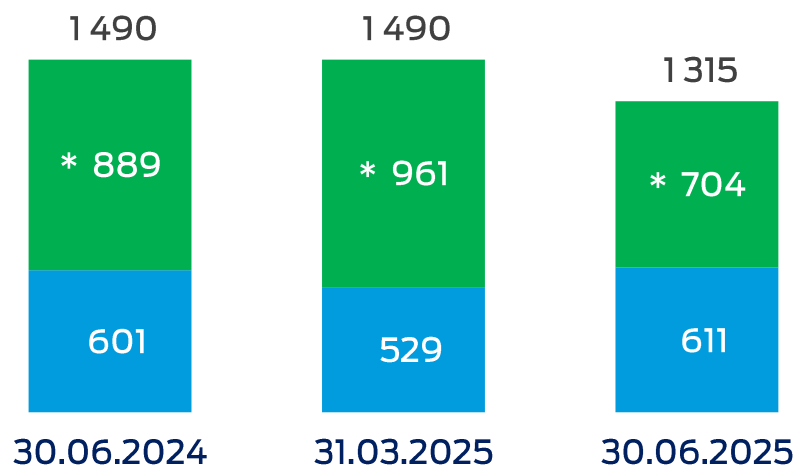
- Dług netto zwiększony w związku z kredytem inwestycyjny na PV Lewańd
- DN/EBITDA na bezpiecznym, niskim poziomie

Dług netto/EBITDA LTM



PORTFEL ZAMÓWIEŃ

Backlog
[mln zł]

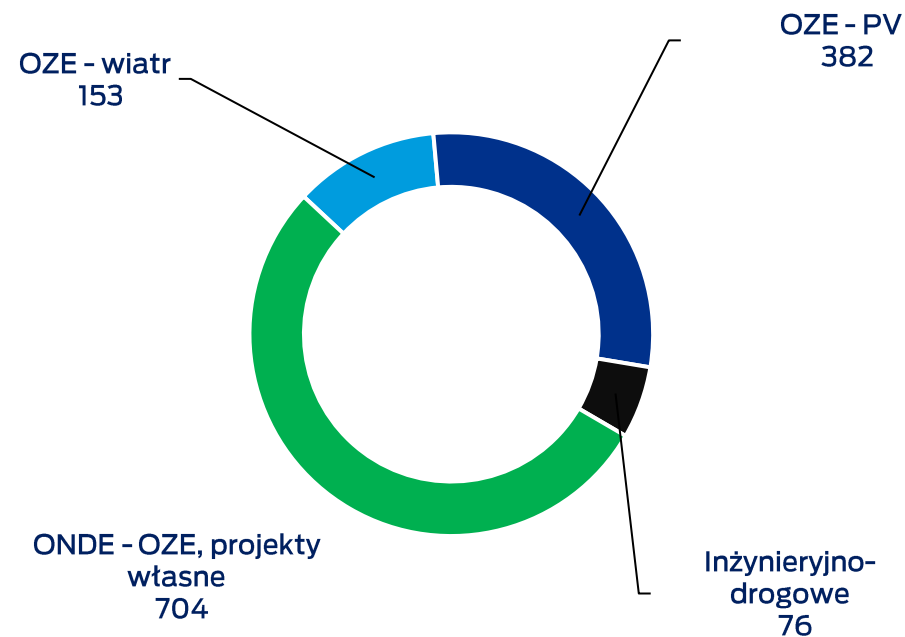


* Backlog projektów wewnętrznych OZE, obejmujący tylko projekty z warunkami przyłączenia

Portfel zamówień pod presją rynkową

- Portfel wyższy o 16 proc. q/q i porównywalny r/r,
- Na rynku przewaga projektów PV.

Portfel zleceń, segmenty
Stan na 30.06.2025 [mln zł]



KLUCZOWE KONTRAKTY W REALIZACJI



Farma wiatrowa Miejska Górka

- Zleceniodawca: VSB Energie Odnawialne Polska
- Potencjał nominalny: 190,8 MW
- Liczba turbin: 53
- Wynagrodzenie: 164 mln zł netto (tylko część ONDE)
- Etap realizacji: Zakończone betonowanie fundamentów. Trwa budowa placów montażowych, dróg dojazdowych, linii kablowych oraz stacji elektroenergetycznych
- Termin realizacji: II kw. 2027 r.



Farma fotowoltaiczna Serby

- Zleceniodawca: Energa Green Development (EGD) z Grupy Orlen
- Potencjał nominalny: 112 MW
- Wynagrodzenie: 240 mln zł netto
- Etap realizacji: kafarowanie, montaż modułów
- Termin realizacji: II/III kw. 2026 r



Farma wiatrowa Drzeżewo I-IV

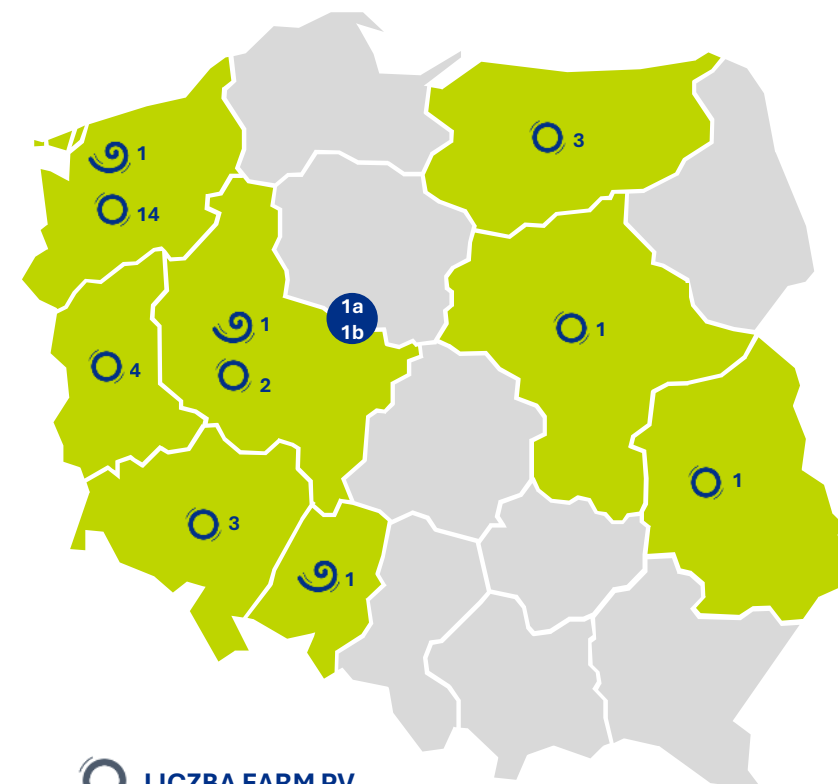
- Zleceniodawca: Grupa Cyfrowy Polsat
- Potencjał nominalny: 138,6 MW
- Liczba turbin: 63
- Wynagrodzenie: 357 mln zł netto
- Etap realizacji: wszystkie turbiny zamontowane, EONI/ION dla całej inwestycji
- Termin realizacji: początek 2026 r.

ZAAWANSOWANIE PROJEKTÓW DEVELOPERSKICH OZE

Portfel na 31.08.2025 [MW]	PV	Wind	Magazyny
Projekty do sprzedaży 2025/2026	180	36	
Projekty do hybrydyzacji	247	294	125
Projekty PV	320		
Projekty wind - greenfield		708	
Razem	747	1038	125
Łączny potencjał portfela (bez magazynów)		1 785	

- Wzrost wielkości portfela projektów developerskich o 588 MW w projektach farm wiatrowych na etapie greenfield (FW 228 MW oraz FW 360 MW).
- 328 MW projektów z wydanymi warunkami przyłączenia (moc przyłączeniowa) - wszystkie dla projektów PV
- Park fotowoltaiczny Lewańd (32MW) – oczekuje na koncesję na sprzedaż energii

Projekty przeznaczone na sprzedaż 2025/2026				
Typ	Projekt	Moc zainstalowana	Udział	Etap
	1a	36 MW	50%	Blisko RtB
	1b	180 MW	50%	Blisko RtB



 LICZBA FARM PV

 LICZBA FARM WIATROWYCH

Działalność operacyjna

1. **Optymalizacja i komercjalizacja portfela projektów własnych OZE,**
2. **Sprzedaż projektów własnych w formule Develop-Sell-Build -> ok. 112 MW,**
3. **Pozyskanie kolejnych projektów OZE typu greenfield -> cel 2 GW w portfelu OZE do początku 2026**
4. **Magazyny energii – początek developmentu pierwszych projektów,**
5. **Start działalności na rynku niemieckim po podpisaniu pierwszego zlecenia przez ONDE GmbH,**
6. **Utrzymanie marży brutto na sprzedaży na satysfakcjonujących poziomach,**
7. **Pozyskanie kontraktów o wartości ponad 435 mln PLN,**
8. **ONDE producentem energii (IPP) – FPV Lewańd Wielki (32MW) w oczekiwaniu na koncesję na sprzedaż energii.**

Sytuacja rynkowa

1. Nowelizacja „ustawy wiatrakowej” – zawetowana przez Prezydenta RP,
2. Ministerstwo Klimatu zapowiada ustawę deregulującą rynek OZE,
3. Rewizja KPEiK 2040 w toku: moce OZE mają wzrosnąć z obecnych 30 GW do ok. 56 GW w 2030 r. i ok. 88 GW w 2040 r.,
4. **Ponad 500 mld zł** – plany inwestycyjne wybranych spółek skarbu państwa w obszarze OZE i sieci przesyłowych oraz dystrybucyjnych w perspektywie do 2035
5. Intensywne prace developerów OZE nad **hybrydyzacją farm** - wykorzystanie cable pooling, uzupełnianie o moduły magazynowania energii,
6. **Wzrost świadomości: tylko rozwój OZE spowoduje obniżenie cen energii, którą dziś mamy jedną z najdroższych w Europie.**



Grupa ERBUD w I półroczu br. – podsumowanie

1. 15% wzrost przychodów, do 1,53 mld zł, istotny wzrost rentowności w II kwartale br.
2. Segmenty kubaturowy, OZE i przemysłowy **motorami wzrostu wyników**,
3. Konsekwentna realizacja procesu reorganizacji **segmentu budownictwa modułowego**,
4. **Skuteczna kontraktacja na wymagającym rynku**, pozyskanie zleceń o wartości 1,6 mld zł w I półroczu br.
5. 211 mln zł środków pieniężnych; **stabilny poziom zadłużenia netto**.



Sprawozdanie z sytuacji finansowej – wybrane dane

tys. zł	30.06.2025	31.12.2024
Aktywa, w tym:	2 197 955	2 027 937
Zapasy	182 475	172 339
Wycena kontraktów budowlanych - aktywa	450 558	351 536
Należności z tytułu dostaw i usług	640 391	458 438
Należności z tytułu kontraktów budowlanych - kaucje	37 274	44 447
Rzeczowe aktywa trwałe	365 850	347 956
Inwestycje ujmowane metodą praw własności	32 023	45 711
Aktywa finansowe	30 354	34 556
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty (w tym zgromadzone na rachunku VAT)	211 193	329 774
Pasywa, w tym:	2 197 955	2 027 937
Kapitał własny, w tym	591 740	629 010
<i>Kapitał własny akcjonariuszy Jednostki Dominującej</i>	453 583	486 554
Zadłużenie finansowe	410 238	313 141
Wycena kontraktów budowlanych - pasywa	465 981	431 941
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	372 804	312 199
Zobowiązania wobec podwykonawców - kaucje	153 680	149 488
Dług netto	138 186	-56 700



Sprawozdanie z sytuacji finansowej – wybrane dane

tys. zł	II kw. 2025 r.	II kw. 2024 r.	Zmiana r/r	I pół. 2025 r.	I pół. 2024 r.	Zmiana r/r
Przychody ze sprzedaży dóbr i usług	800 010	689 200	16%	1 533 128	1 333 466	15%
Koszty sprzedanych dóbr i usług	724 125	630 281	15%	1 420 386	1 231 878	15%
Zysk brutto ze sprzedaży	75 885	58 919	29%	112 742	101 588	11%
Koszty sprzedaży	7 232	5 676	27%	13 167	10 511	25%
Koszty ogólnego zarządu	60 890	49 552	22%	106 877	93 729	14%
Pozostałe przychody operacyjne	111	167	(34%)	8 464	5 311	59%
Pozostałe koszty operacyjne	887	1 035	(14%)	3 776	3 760	0%
Odwrócenie utraty/(utrata) wartości aktywów finansowych i aktywów z wyceny kontraktów z klientami	(1 793)	(6 169)	(71%)	(1 315)	(6 264)	(79%)
Zysk na działalności operacyjnej	12 504	(3 648)	-	3 381	11 723	(71%)
Saldo przychodów i kosztów finansowych netto	1 081	(770)	-	(5 538)	(4 190)	32%
Zysk netto, w tym:	5 841	(9 067)	-	(9 752)	581	-
Przypisany akcjonariuszom ERBUD	1 575	(8 339)	-	(11 577)	(5 582)	107%



**KONTAKT
DLA INWESTORÓW
(ERBUD)**

Agnieszka Głowacka
Wiceprezes Zarządu

**KONTAKT
DLA MEDIÓW
(ERBUD)**
Marcin Kasprzak
marcin.kasprzak@erbud.pl

792 280 805

**KONTAKT
DLA INWESTORÓW
(ONDE)**

Paweł Przybylski
Prezes Zarządu

**KONTAKT
DLA MEDIÓW
(ONDE)**
Daniel Mackiewicz
daniel.mackiewicz@onde.pl

539 810 835