



Prezentacja inwestorska I kwartał 2025 r.



0,73 mld zł
14% r/r

Wyższa sprzedaż w niemal każdym obszarze biznesu Grupy.

Rosnące przychody przy 5% marży brutto na sprzedaży.

0,87 mld zł

Skuteczna kontraktacja na wymagającym rynku.

Istotne zamówienia na obiekty wojskowe oraz opieki zdrowotnej

3,89 mld zł

Solidny portfel zleceń

4% wzrost (r/r.) backlogu dla klientów zewnętrznych, do 2,93 mld zł.

3,3 mln zł

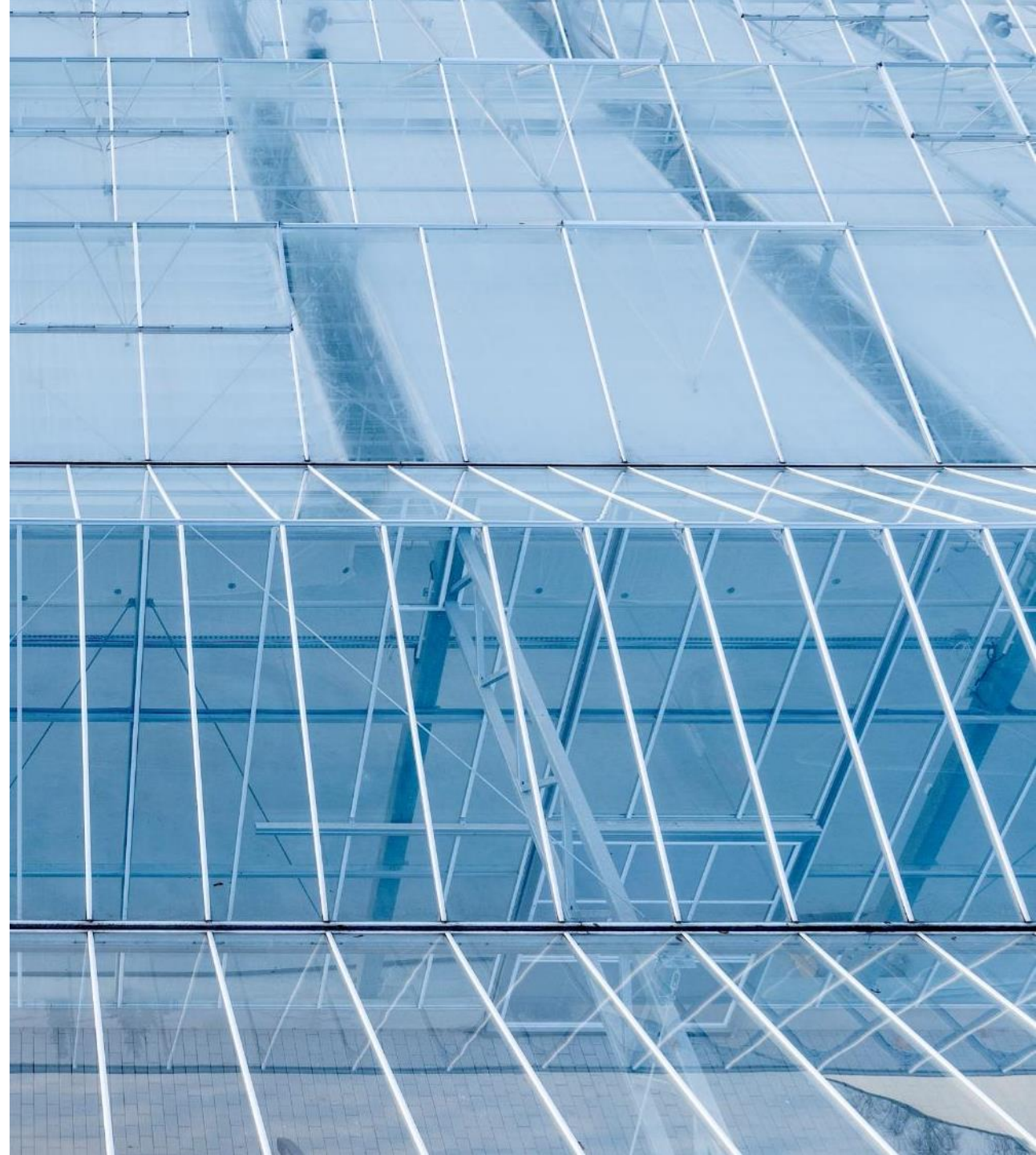
Sezonowość i wysoka baza przesądza o ujemnej dynamice EBITDA

Wzrost rentowności usług dla przemysłu, stabilne wyniki biznesu kubaturowego.



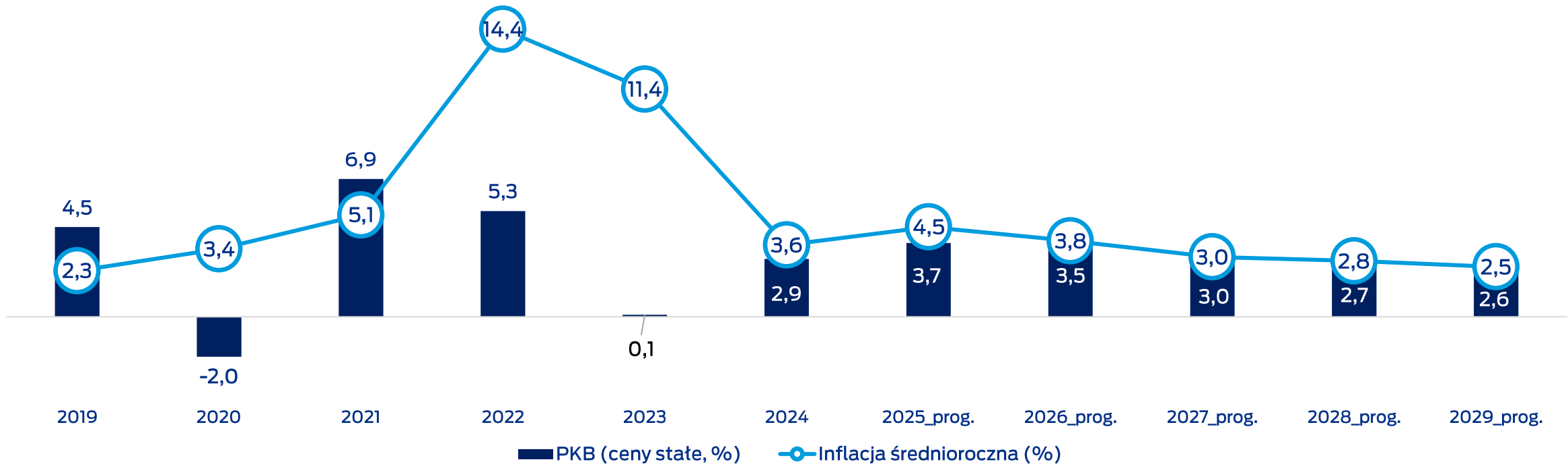
AGENDA

- Otoczenie rynkowe
- Wyzwania i szanse
- Wyniki finansowe
- Cztery dywizje Grupy ERBUD
- Sprawozdanie z sytuacji finansowej
- Podsumowanie



Sytuacja makroekonomiczna | PKB i CPI

Dynamika PKB oraz inflacja

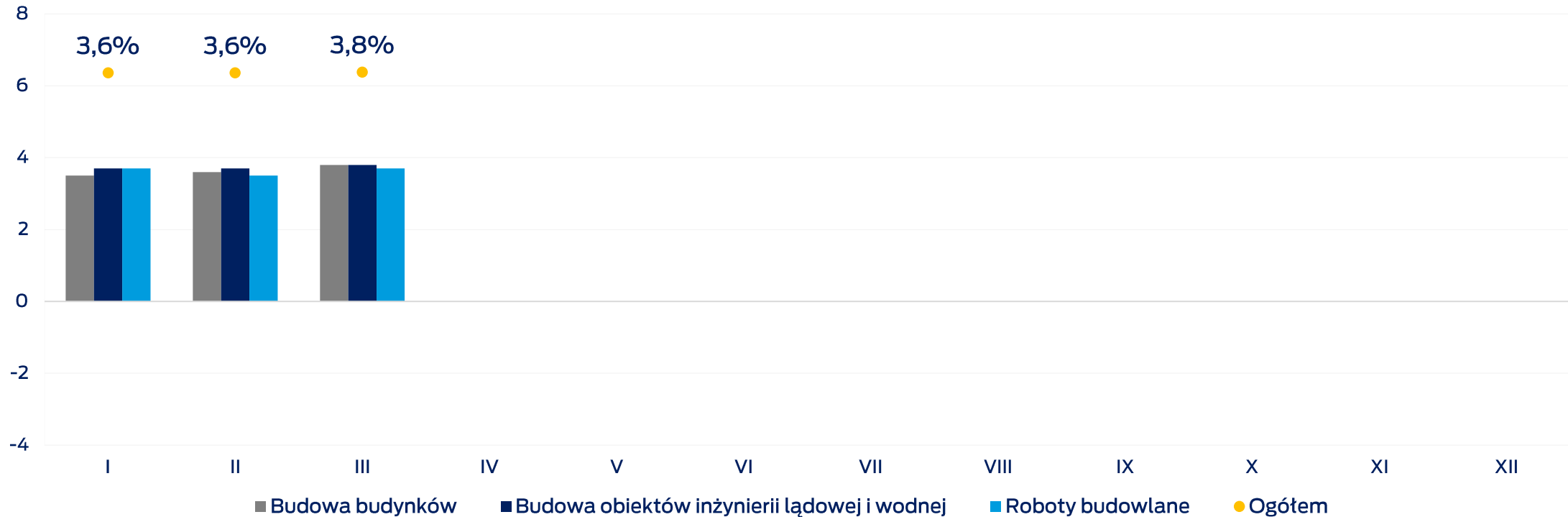


Według projekcji rządu, wzrost PKB w 2025 r. wzrośnie do 3,7%, a inflacja wyniesie 4,5%.



Sytuacja makroekonomiczna | Produkcja budowlano-montażowa

Dynamika produkcji budowlano-montażowej w 2025 r.*



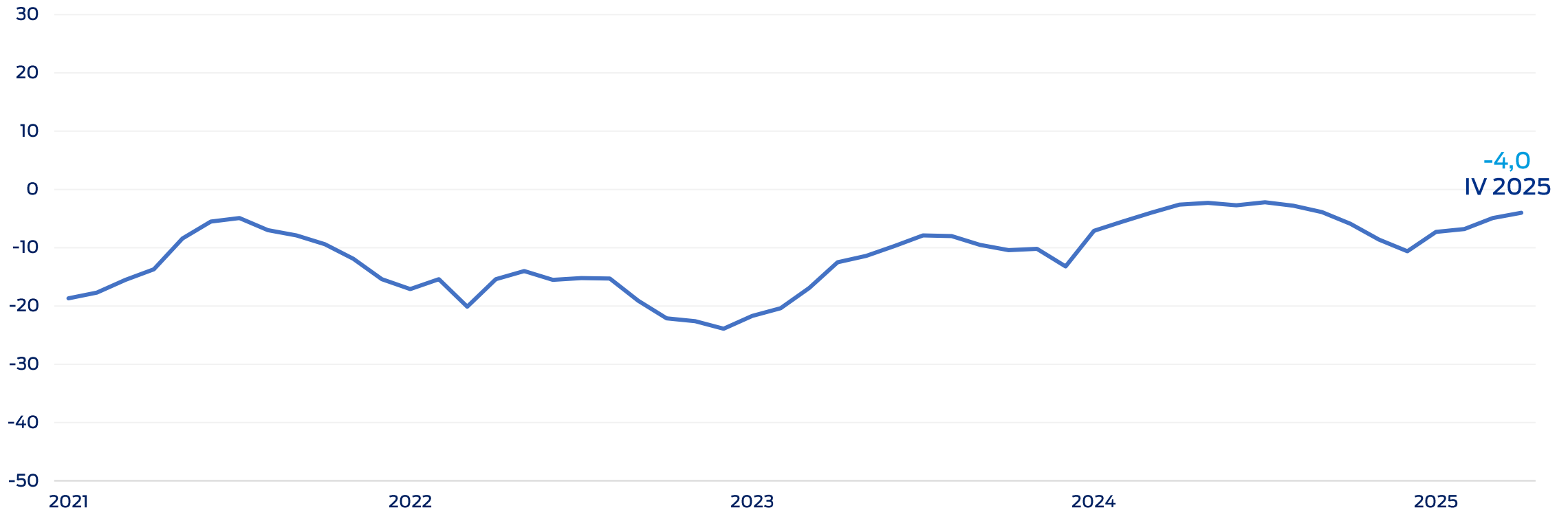
Wzrost produkcji budowlano-montażowej w I kw. 2025 r. o 3,7% r/r.

*Zmiana proc. w stosunku do wartości za dany miesiąc 2024 r.



Sytuacja makroekonomiczna | Koniunktura w budownictwie

Wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie



**Wzrost wskaźnika ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie
z -10,6 na koniec 2024 r. do -4,0 w kwietniu 2025 r.**



Wyzwania



1. Obniżenie prognoz wzrostu gospodarczego w 2025 r. spowodowane m.in. decyzjami USA (Goldman Sachs obniżył prognozy wzrostu PKB Polski do 3,4 proc.).
2. Recesja w Niemczech. Pierwszy kwartał tego roku jest już siódmym z rzędu, w którym dynamika PKB jest ujemna.
3. Odroczenie o dwa lata obowiązku raportowania zrównoważonego rozwoju (ESG) dla firm małych i średnich. Nierówne traktowanie.
4. Dalsze procedowanie ustaw udroźniających rozwój OZE bez konkretnych decyzji i ustaw.
5. Presja płacowa: jesteśmy w grupie 7 państw UE, w których koszty pracy rosną rocznie o ponad 10%; połączona z niżem demograficznym. Do 2035 r. w Polsce ubędzie 12 proc. populacji, z obecnych 16,6 mln pracujących zostanie 14,5 mln (w samej branży budowlanej dziś pracuje 1,3 mln osób.)



Szanse



1. Decyzja GDDKiA o **wykluczeniu wykonawców spoza UE** z przetargu na odcinek autostrady A2 dobrą praktyką i szansą na ograniczenie uczestnictwa w przetargach publicznych firm z tzw. „krajów trzecich”.
2. W 2025 r. CPK ogłosi **przetargi na około 30 mld zł** (głównie drugie półrocze).
3. Strategie rozwojowe (i ich rewizje) spółek z segmentu energetyki tożsame z kierunkami rozwoju Grupy. **Spodziewana duża aktywność inwestycyjna w obszar OZE**. ENEA ponad 100 mld zł; wzrost OZE w 2035 do 4,9 GW. Orlen 380 mld przy 25% OZE w swoim koszyku paliw. ENERGA: nakłady 48 mld, 3,5 GW mocy OZE do 2030 r. Tauron: 100 mld zł, deklaruje odejście od węgla w 2030, w 2035 r.
4. **Obniżenie stóp procentowych** początkiem cyklu obniżek (zakłada się stopę referencyjną w okolicach 3,5 proc. w ciągu dwóch lat). Szansa na odbicie w inwestycjach prywatnych.
5. Do 2030 roku rząd chce przeznaczyć nawet **45 mld zł na mieszkalnictwo społeczne i komunalne** (zwiększenie limitów zasilania Funduszu Dopłat z przeznaczeniem na program budownictwa socjalnego i komunalnego (BSK), a także program społecznego budownictwa czynszowego (SBC).



Wyniki finansowe Grupa ERBUD I kw. 2025 r.



Wyniki z działalności

EBITDA
[mln zł]



- Spadek EBITDA wobec wyniku osiągniętego w 2024 r. m.in. dzięki sprzedaży projektu w obszarze OZE
- Wzrost wyniku usług dla przemysłu, stabilne zyski segmentu kubaturowego

EBIT
[mln zł]



- Ujemne wyniki EBIT segmentów OZE i drogowego oraz modułowego

Wynik netto
[mln zł]

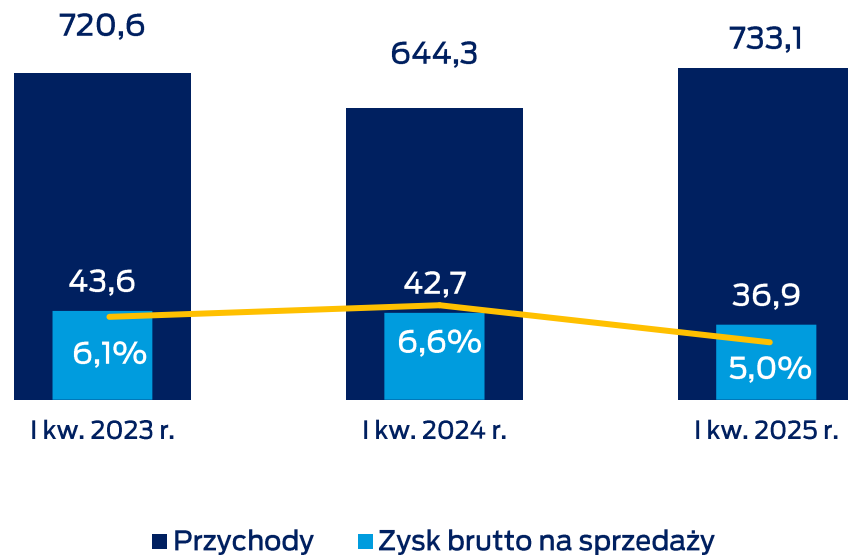


- Wyższe ujemne saldo na działalności finansowej (-6,6 mln zł w I kw. 2025 r.) wpływa na wynik netto

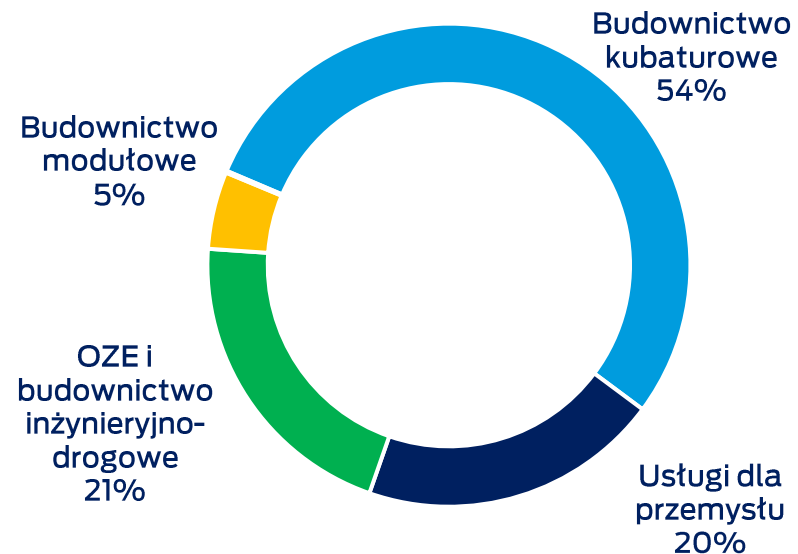


Przychody

Przychody i zysk brutto ze sprzedaży
[mln zł]



Struktura przychodów
2025 r. [%]

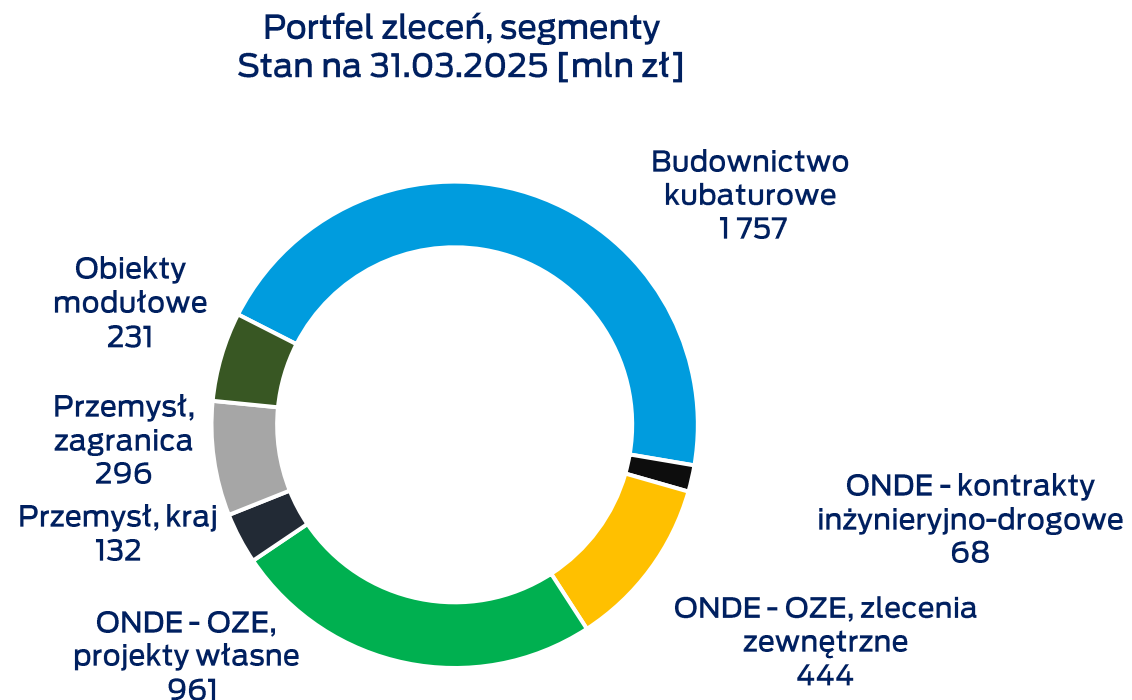
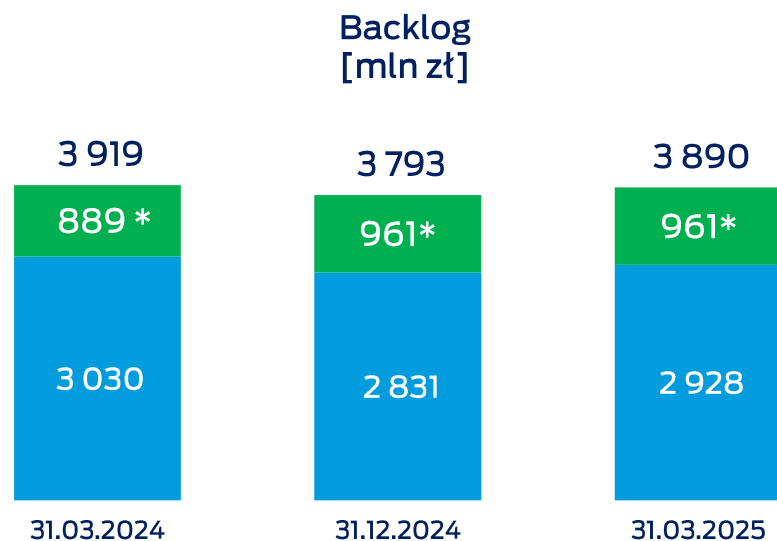


Dynamiczny wzrost przychodów

- 14% wzrost przychodów Grupy
- Rosnąca sprzedaż w większości obszarów biznesowych,



Portfel zamówień



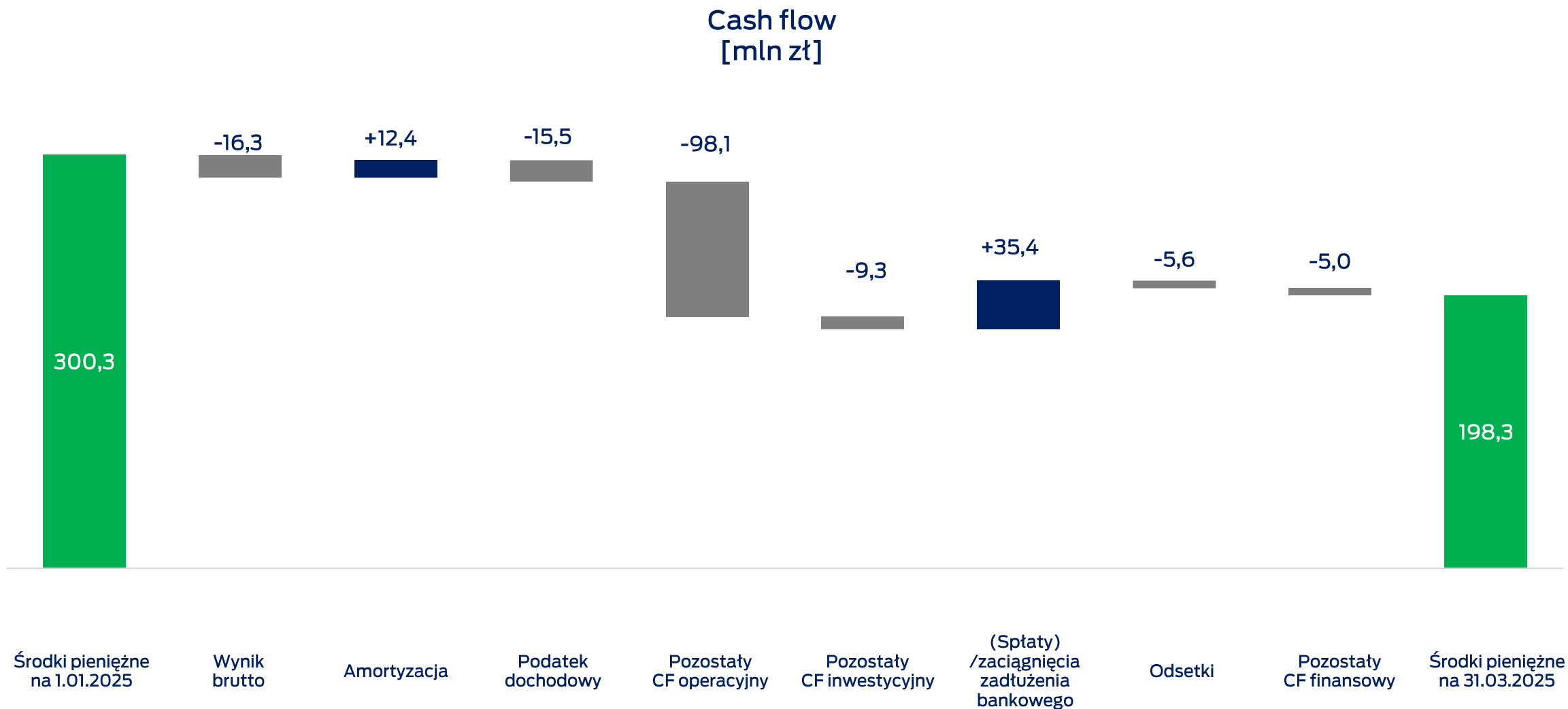
Rosnący portfel zyskowych kontraktów

- 4% wzrost backlogu (vs. 31.12.2024 r.) dla klientów zewnętrznych, do 2,93 mld zł
- Kontrakty o wartości 0,87 mld zł pozyskane w I kwartale 2025 r.

* Backlog projektów wewnętrznych OZE, obejmujący tylko projekty z warunkami przyłączenia



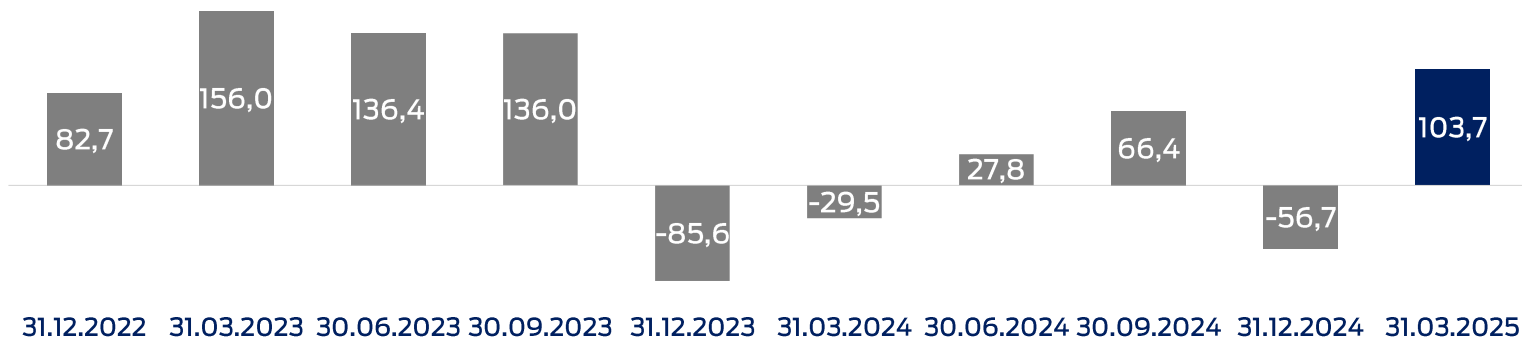
Przepływy finansowe





Zadłużenie

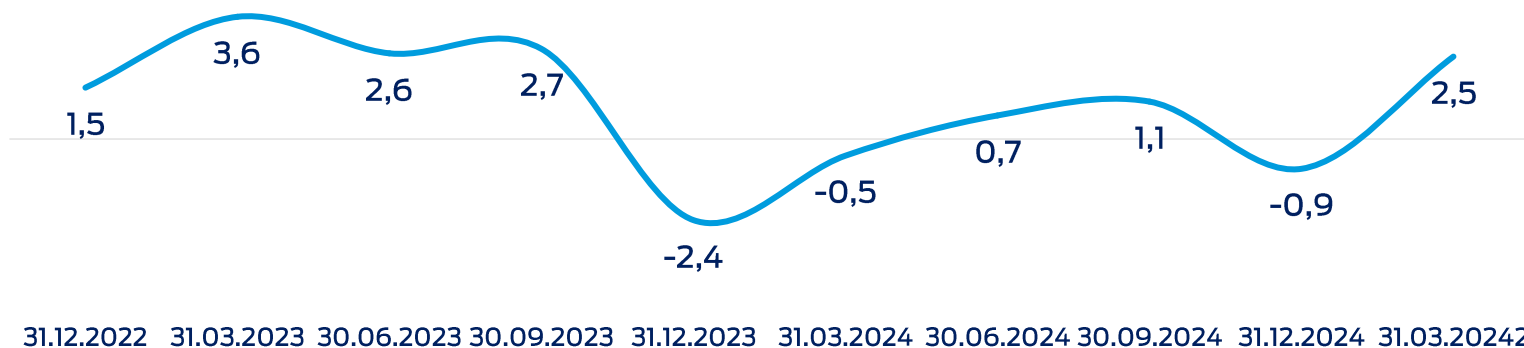
Dług netto
[mln zł]



Bezpieczny poziom zadłużenia

- 206,5 mln zł środków pieniężnych na kontach spółek z Grupy na koniec okresu
- Okresowy wzrost zadłużenia netto

Dług netto/EBITDA LTM*



* Dług netto do EBITDA za ostatnie 12 miesięcy, skorygowanej o wydarzenia jednorazowe (wpływ wygranej w sporze z Bankiem Millennium na wyniki 2023 r.)





Cztery silne dywizje biznesowe Grupy ERBUD



BUDOWNICTWO KUBATUROWE I PRZEMYSŁOWE

ERBUD, ERBUD INTERNATIONAL

- EPC dla budynków
- EPC dla szpitali i obiektów specjalnych
- EPC dla obiektów produkcyjnych, energetycznych i logistycznych
- Zakres budowlany dla wielkoskalowych projektów przemysłowych i energetycznych



OZE

ONDE

- Development dla obiektów OZE,
- EPC dla farm wiatrowych i solarnych
- EPC dla budownictwa drogowego



OBIEKTY MODUŁOWE

MOD21

- Produkcja modułów z drewna
- EPC obiektów prefabrykowanych z drewna



SERWIS PRZEMYSŁU

ERBUD INDUSTRY CENTRUM, SATCHWELL, CKTIS, IVT WEINER + REIMANN, IKR

- Serwis techniczny instalacji w trybie 24/7
- Modernizacje, remonty planowe, montaż
- Konstrukcje stalowe
- Prefabrykacja rurociągów dla chemii i energetyki





Budownictwo kubaturowe

1. Zlecenia o wartości 1,2 mld zł do realizacji w II-IV kw. 2025 r. (22% wzrost rdr.)
2. Obniżenie stóp procentowych zwiastunem poprawy nastrojów wśród inwestorów.
3. Podpisanie znaczącej umowy o wartości 90 mln PLN netto na kompleksową budowę hangaru obsługi technicznej (HOT) wraz z instalacjami, całą infrastrukturą techniczną i wyposażeniem technologicznym. Łączna wartość pozyskanych kontraktów wojskowych przekroczyła 200 milionów zł.
4. Kolejny szpital w naszym portfolio. Podpisanie znaczącej umowy przez konsorcjum z udziałem spółki ERBUD S.A. (Emitent) o wartości 162.7 mln PLN netto na budowę obiektu Centrum Leczenia Dzieci Szpitala Uniwersyteckiego nr 1 im. dr. A. Jurasza w Bydgoszczy.
5. Kolejny obiekt edukacyjny w portfolio. Otwarcie Centrum Fenomiki Roślin na Uniwersytecie Przyrodniczym w Lublinie - pierwszy tego typu obiekt w Polsce.



Budownictwo kubaturowe

Przychody ze sprzedaży
[mln zł]



Backlog
[mln zł]



I kw. 2025 r. - komentarz

- Istotny wzrost przychodów
- Selektywna kontraktacja, pozyskanie atrakcyjnych, również referencyjnie, zamówień od wojska

Outlook na 2025 r.

- Prognozowany wzrost w zamówieniach publicznych, rozpięcie przetargów z dużych programów rozwojowych
- Poprawa nastrojów wśród inwestorów prywatnych; szansa na odbicie rynku mieszkaniowego

Mln zł	I kw. 2025 r.	I kw. 2024 r.	Zmiana
Przychody	394,4	342,2	15%
EBIT	3,3	3,8	(12%)
Pozyskane zlecenia	478,3	761,9	(37%)
Liczba pracowników (FTE)	988	991	(0%)





OZE i drogi

1. **Wzrost świadomości:** tylko rozwój OZE spowoduje obniżenie cen energii, którą dziś mamy jedną z najdroższych w Europie.
2. **ONDE producentem energii.** Energetyzacja PV Lewańd Wielki, 32 MW. Elektrownia będzie pierwszą farmą pozostawianą w spółce.
3. **Nowelizacja ustawy odległościowej na ostatniej prostej.** Spodziewany powrót inwestorów na rynek.
4. **Nowe finansowanie z KPO i Funduszy Europejskich – Odblokowanie środków z KPO i start nowego budżetu UE (FEnIKS, Fundusz Sprawiedliwej Transformacji)** zwiększają pulę wsparcia dla inwestycji w OZE, magazyny energii i sieci.
5. **Zapowiadana duża aktywność inwestycyjna.** ENEA przewiduje w strategii ponad 100 mld zł i zakłada wzrost OZE w 2035 to nawet 4,9 GW. Orlen 380 mld i deklaruje 25% OZE w swoim koszyku paliw. ENERGA: nakłady 48 mld, 3,5 GW mocy OZE do 2030 r. Tauron: 100 mld zł, deklaruje odejście od węgla w 2030, w 2035 r. w samych magazynach energii chce mieć aż 6,1 GW.





Usługi dla przemysłu

1. **Istotnie lepsze wyniki serwisu** w porównaniu do Q1 2024 r. zarówno w przychodach, jak i rentowności w Polsce (choć Q1 to w każdym roku „niski sezon” dla serwisu); Q1 w Niemczech zgodny z planowanym budżetem.
2. **Nie odnotowano wpływu wzrostu minimalnej płacy** – w Polsce od stycznia 8,5%, w Niemczech od stycznia 3,3% – na wzrost wynagrodzeń i kosztów pracy.
3. Backlog i portfel zamówień dla serwisu w Polsce daje **perspektywę dobrych wyników w dalszej części roku** – to podpisanie aneksów serwisowych z kluczowymi klientami, a także kilka nowych umów na prace remontowe dla przemysłu ciepłowniczego i petrochemicznego.
4. W Niemczech mamy do czynienia z **ostrożnym podejściem do inwestycji i remontów** w branży stalowej i przemysłowej ze względu na szacowanie wpływu amerykańskich ceł na niemiecki przemysł motoryzacyjny.

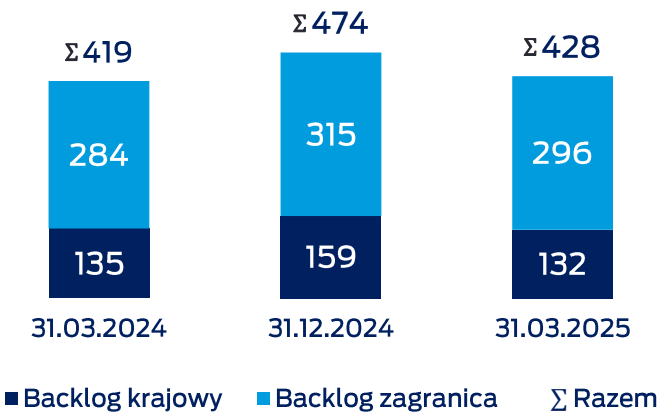


Usługi dla przemysłu

Przychody ze sprzedaży
[mln zł]



Backlog
[mln zł]



I kw. 2025 r. - komentarz

- Wzrost sprzedaży zarówno w kraju jak i na rynkach zagranicznych
- Wzrost rentowności biznesu

Outlook na 2025 r.

- Potencjał wzrostu sprzedaży, przy co najmniej utrzymaniu jej rentowności
- Ciągły monitoring kluczowych rynków pod kątem szans akwizycyjnych

Mln zł	I kw. 2025 r.	I kw. 2024 r.	Zmiana
Przychody	147,8	114,5	29%
<i>Kraj</i>	<i>46,1</i>	<i>35,0</i>	<i>32%</i>
<i>Zagranica</i>	<i>101,7</i>	<i>79,5</i>	<i>28%</i>
EBIT	3,8	-1,8	+5,6 mln zł
Pozyskane zlecenia	137,8	130,8	5%
Liczba pracowników (FTE)	1.150	1.031	+12%

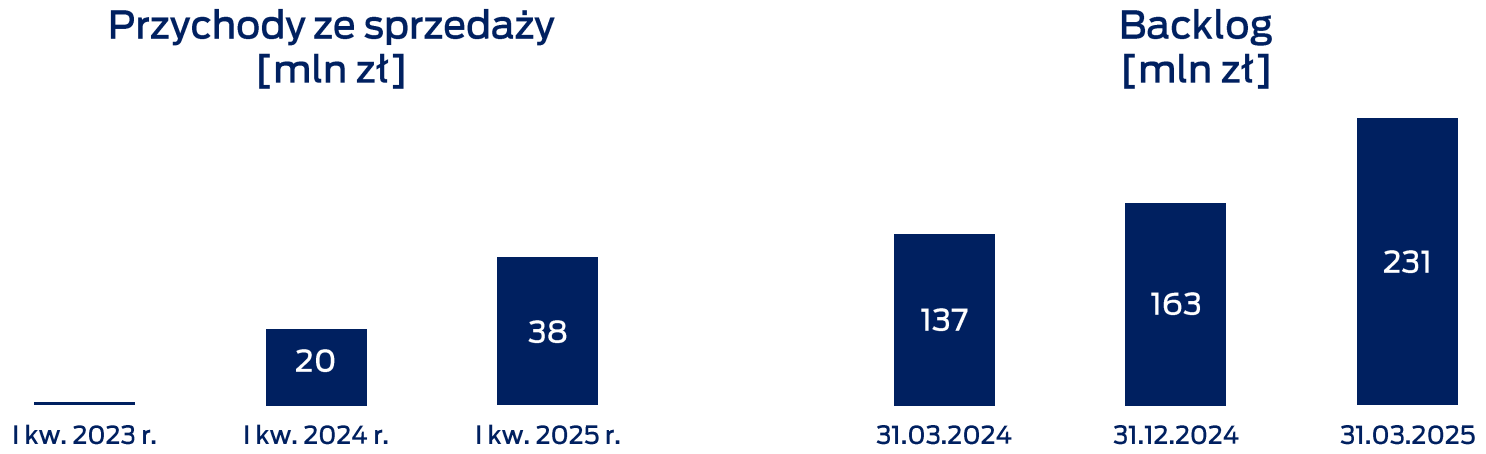




Budownictwo modułowe z drewna

1. Podpisanie kontraktu o wartości 10,05 mln euro w konsorcjum z Wollf&Mueller dla Aldi Sud na nadbudowę obiektu w Mannheim.
2. Wsparcie zarządu w Niemczech menedżerami z Grupy ERBUD, zwiększenie roli audytu, zewnętrzni doradcy.
3. Zmiana polityki wydatkowania na cele wojskowe w Niemczech, zapowiedź ogromnego programu dofinansowania armii – koszary, magazyny w formule mobilnej.
4. W ramach rządowego projektu Aktywny Maluch (dawny Maluch+) liczba żłobków w Polsce ma urosnąć do końca 2026 r. aż o 100 tys. nowych miejsc (ok. 600 obiektów). Budżet programu podniesiony został do 6,5 mld zł do 2029 r., z czego część pochodzi z Funduszy Europejskich, w tym z KPO.
5. Pierwszy zakończony z sukcesem projekt w Polsce - żłobek Łysomisie w Łysomicach pod Toruniem: 400 m2, 15 modułów, 7 miesięcy od podpisania umowy do przekazania kluczy. Kolejne trzy projekty w fazie produkcji (Giżycko, Legionowo, Kraków).
6. Do 2030 roku rząd chce przeznaczyć nawet 45 mld zł na mieszkalnictwo społeczne i komunalne.

Budownictwo modułowe z drewna



2024 r. - komentarz

- Kontynuacja procesów sanacji części wykonawczej biznesu, obciążających rentowność segmentu
- Wzrost wartości pozyskanych zleceń.

Mln zł	I kw. 2025 r.	I kw. 2024 r.	Zmiana
Przychody	38,0	19,5	+94%
EBIT	-11,9	-7,6	-4,3 mln zł
Pozyskane zlecenia	123,1	116,4	+6%
Liczba pracowników (FTE)	164	151	+9%

Outlook na 2025

- Wzmocnienie pionu realizacji i nadzoru nad inwestycjami,
- Oczekiwany wzrost sprzedaży na rynku niemieckim (głównie obiekty użyteczności publicznej)
- Aktywne działania sprzedażowe w Polsce.



Sprawozdanie z sytuacji finansowej – wybrane dane

tys. zł	31.03.2025	31.12.2024
Aktywa, w tym:	2 053 689	2 027 937
Zapasy	180 632	172 339
Wycena kontraktów budowlanych - aktywa	438 454	351 536
Należności z tytułu dostaw i usług	486 809	458 438
Należności z tytułu kontraktów budowlanych - kaucje	38 152	44 447
Rzeczowe aktywa trwałe	334 452	347 956
Inwestycje ujmowane metodą praw własności	44 670	45 711
Aktywa finansowe	50 806	353 810
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty (w tym zgromadzone na rachunku VAT)	206 472	329 774
Pasywa, w tym:	2 053 689	2 027 937
Kapitał własny, w tym	611 853	629 010
<i>Kapitał własny akcjonariuszy Jednostki Dominującej</i>	471 838	486 554
Zadłużenie finansowe	351 954	313 141
Wycena kontraktów budowlanych - pasywa	448 981	431 941
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	299 558	312 199
Zobowiązania wobec podwykonawców - kaucje	15 295	149 488
Dług netto	101 671	-56 700



Sprawozdanie z sytuacji finansowej – wybrane dane

tys. zł	I kw. 2025	I kw. 2025	Zmiana r/r
Przychody ze sprzedaży dóbr i usług	733 118	644 267	14%
Koszty sprzedanych dóbr i usług	696 261	601 595	16%
Zysk brutto ze sprzedaży	36 857	42 672	(14%)
Koszty sprzedaży	5 935	4 835	23%
Koszty ogólnego zarządu	45 987	44 177	4%
Pozostałe przychody operacyjne	8 353	24 533	(66%)
Pozostałe koszty operacyjne	2 889	2 725	6%
Odwrócenie utraty/(utrata) wartości aktywów finansowych i aktywów z wyceny kontraktów z klientami	478	(95)	-
Zysk na działalności operacyjnej	(9 123)	15 373	-
Saldo przychodów i kosztów finansowych netto	(6 619)	(3 420)	94%
Zysk netto, w tym:	(13 152)	2 758	-
Przypisany akcjonariuszom ERBUD	(2 440)	6 892	-



WYNIKI OPERACYJNE I FINANSOWE ZA 1 KWARTAŁ 2025 R. GRUPA ONDE

**1Q
25**

-0,7 mln zł

Wpływ sezonowości i brak transakcji sprzedaży projektów

Początek roku zwyczajowo trudny w branży budowlanej

529 mln zł

Wartość zleceń w PV wzrosła dwukrotnie rok do roku

Z podobną dynamiką spadła jednak kontraktacja w FW i segmencie drogowym

156 mln zł

Lekki wzrost rentowności sprzedaży brutto przy niewielkim spadku przychodów

Przychody pod presją sezonowości i zastoju w wysoko budżetowym segmencie wiatrowym

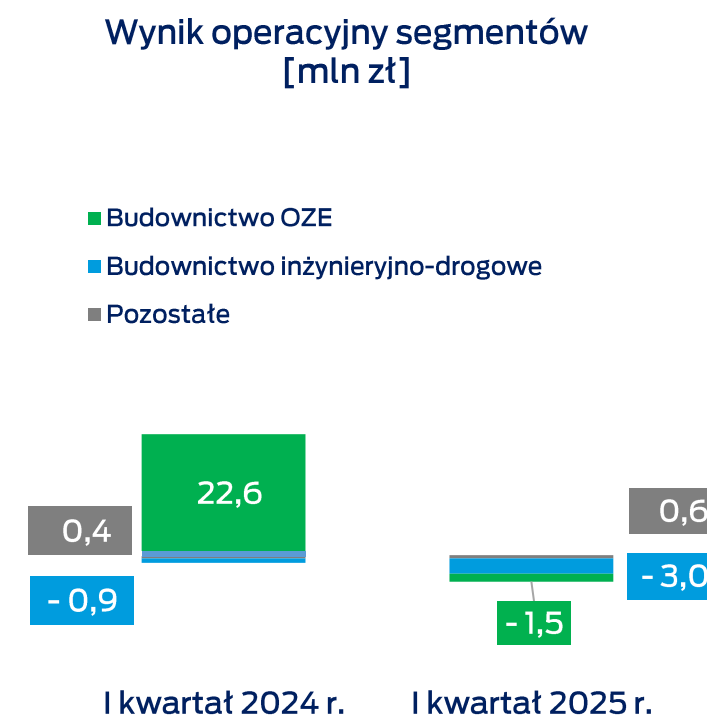
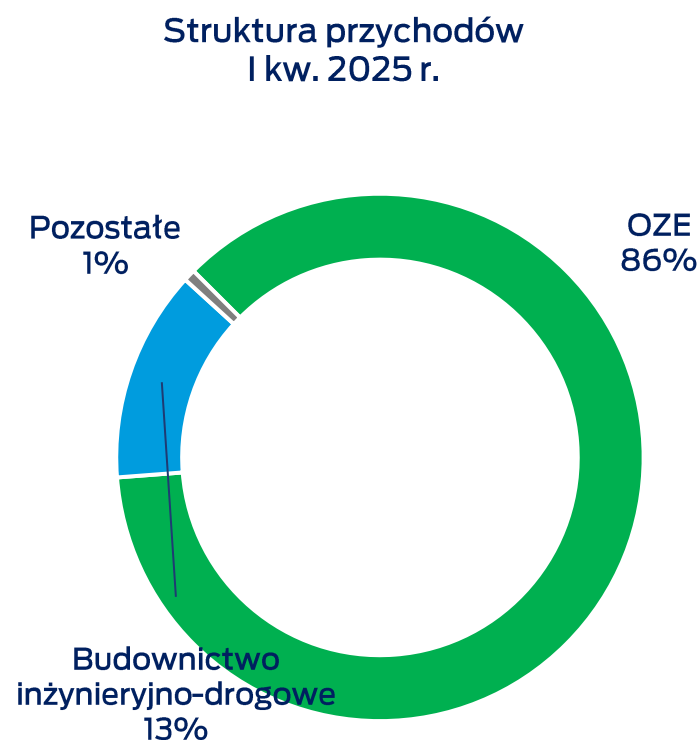
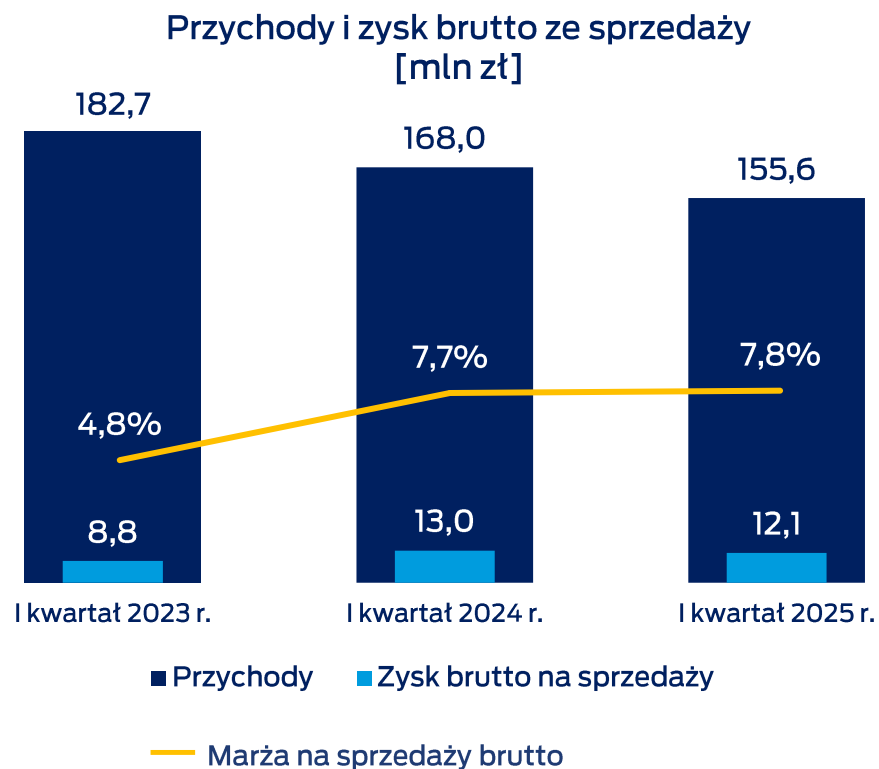
1361 MW

Zwiększenie wolumenu własnych projektów developerskich OZE o ponad 60% r/r

Hybrydyzacja pozwala na podwojenie mocy nominalnej wybranych projektów

Projekty z warunkami przyłączeniowymi o mocy 418 MW

PRZYCHODY – STRUKTURA I RENTOWNOŚĆ OPERACYJNA SEGMENTÓW

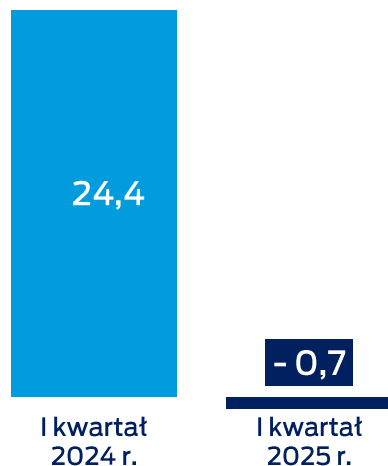


Solidna marżowość sprzedaży utrzymana

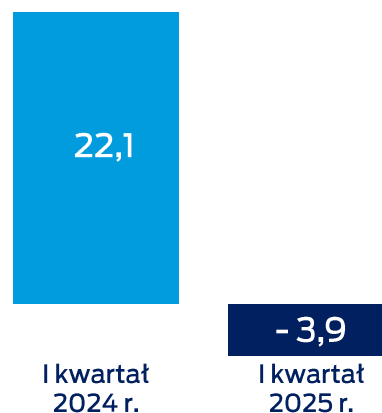
- Wpływ sezonowości na poziom przychodów,
- W I kw. 2024 r. wynik operacyjny był mocno wsparty sprzedażą kilku projektów developerskich OZE,
- Lekki wzrost udziału OZE w strukturze przychodów.

ZYSKI ONDE ZA I KWARTAŁ 2025 R.

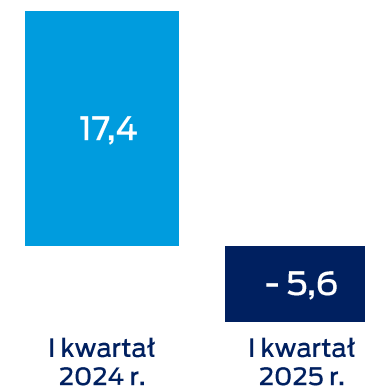
EBITDA
[mln zł]



EBIT
[mln zł]



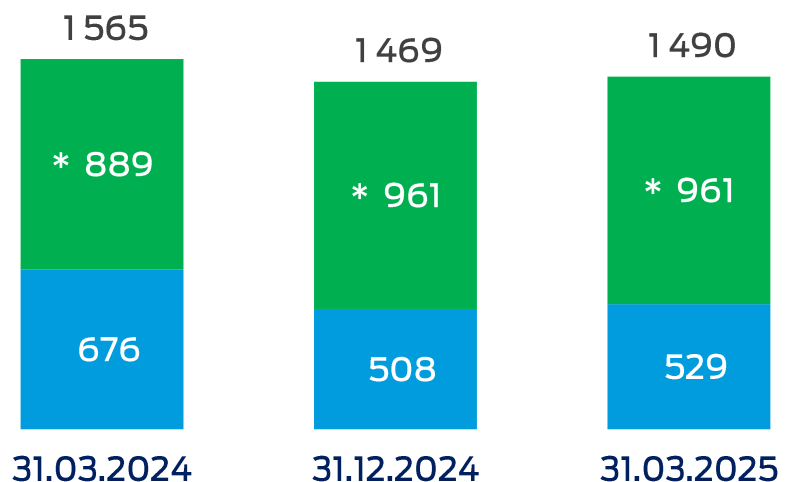
Wynik netto
[mln zł]



- Ujemna EBITDA to efekt relatywnie niskich przychodów i braku wsparcia wpływami z developmentu
- 17-procentowy wzrost SG&A – inwestycja w kompetencje
- Ponad dwukrotne zwiększenie kosztów finansowych (kredyt inwestycyjny) dociążyło wynik netto

PORTFEL ZAMÓWIEŃ

Backlog
[mln zł]

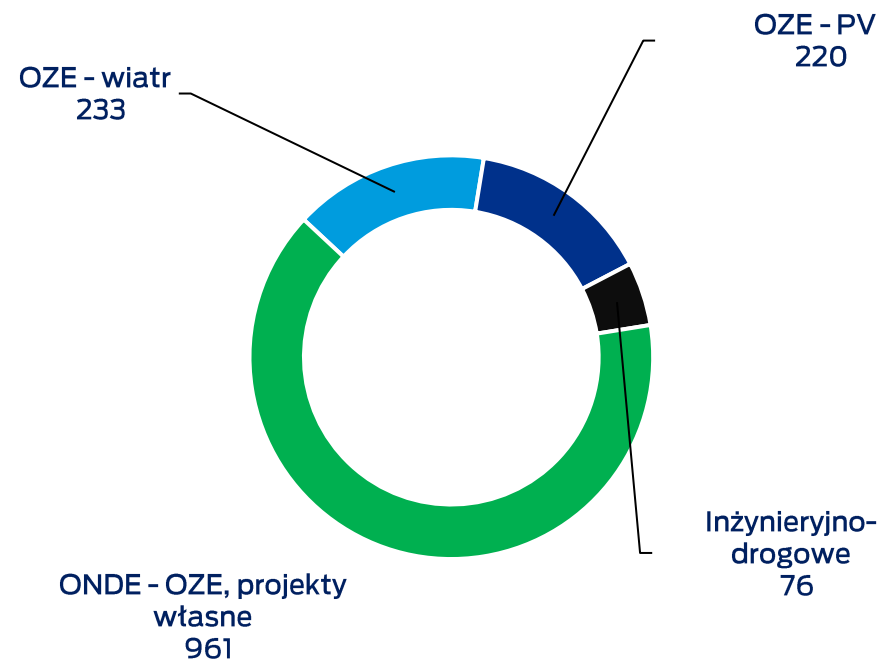


* Backlog projektów wewnętrznych OZE, obejmujący tylko projekty z warunkami przyłączenia

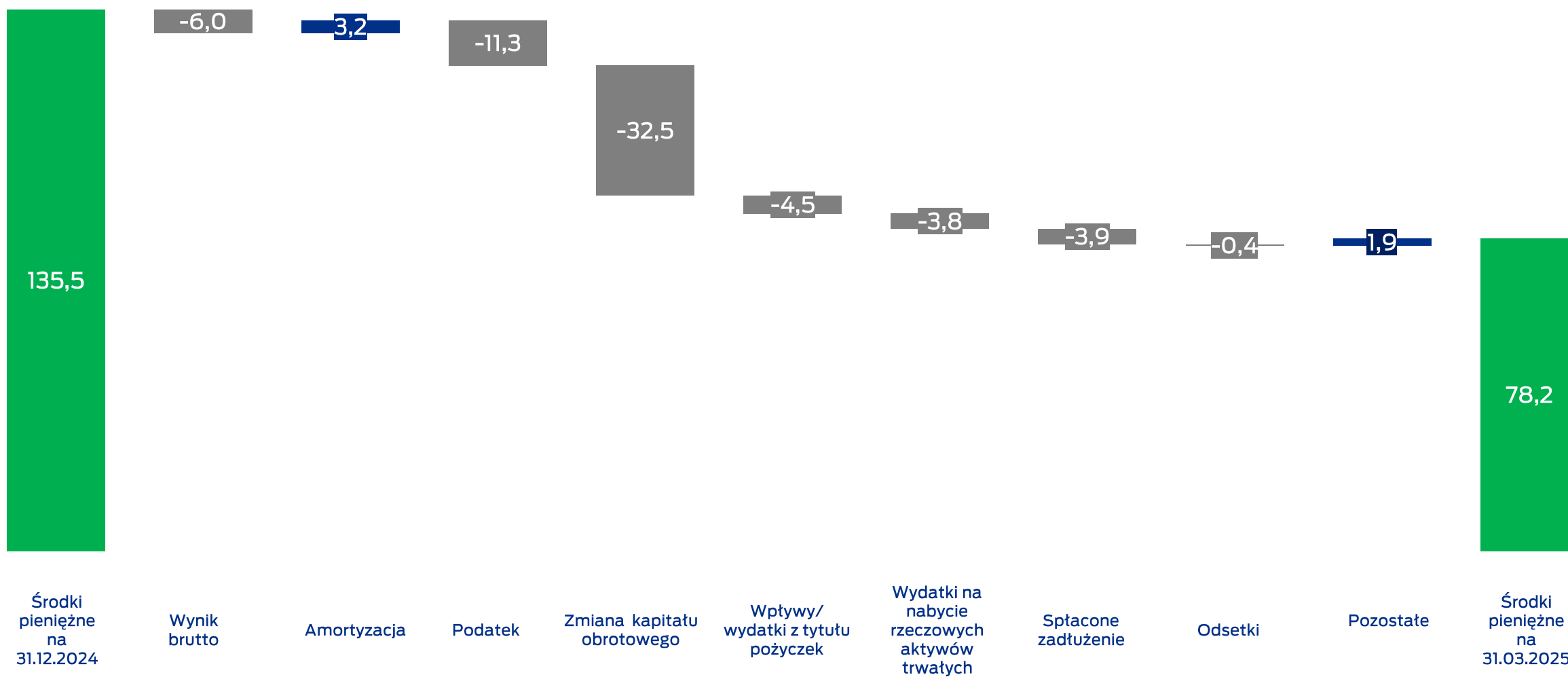
Portfel zamówień pod presją rynkową

- Portfel zleceń OZE niższy r/r z uwagi na lukę inwestycyjną w segmencie FW,
- Spodziewane wzmocnienie kontraktacji w najbliższych miesiącach.

Portfel zleceń, segmenty
Stan na 31.03.2025 [mln zł]

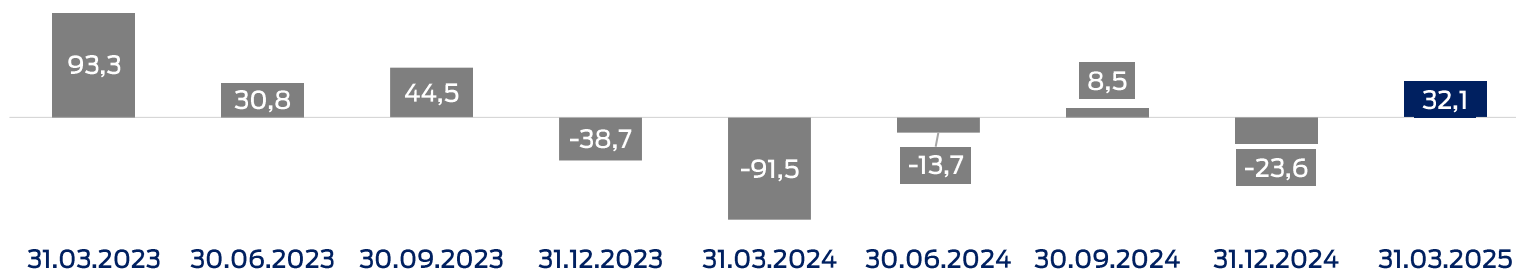


PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE W CIĄGU I KWARTAŁU 2024 R.



ZADŁUŻENIE

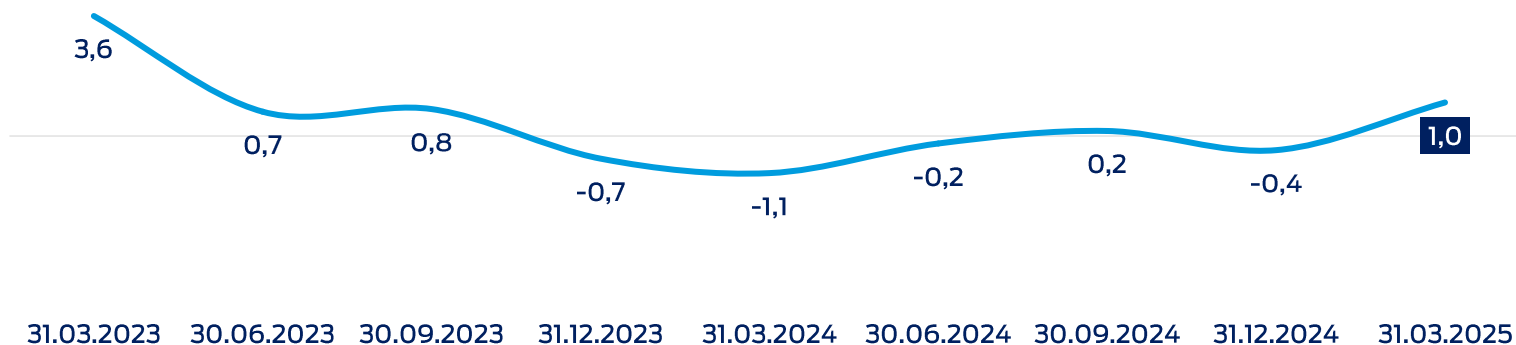
Dług netto
[mln zł]



Bezpieczny poziom zadłużenia

- Wzrost długu netto z powodu ujemnego CF operacyjnego i ubytku gotówki,
- DN/EBITDA na bezpiecznym, niskim poziomie

Dług netto/EBITDA LTM



KLUCZOWE KONTRAKTY W REALIZACJI



- Zleceniodawca: VSB Energie Odnawialne Polska
- Potencjał nominalny: 190,8 MW
- Liczba turbin: 53
- Wynagrodzenie: 164 mln zł netto (tylko część ONDE)
- Etap realizacji: wykopy, zbrojenia i betonowania fundamentów pod turbiny, prace drogowe
- Termin realizacji: II kw. 2027 r.



- Zleceniodawca: Luneos GE
- Potencjał nominalny: 157 MW
- 24 projekty
- Wynagrodzenie: 162 mln zł netto
- Etap realizacji: kafarowanie, montaż modułów
- Termin realizacji: II/III kw. 2025 r



- Zleceniodawca: ZE PAK
- Potencjał nominalny: 138,6 MW
- Liczba turbin: 63
- Wynagrodzenie: 357 mln zł netto
- Etap realizacji: D-I-III: D-I-III: trwają dostawy turbin, prace rozruchowe GPO. D-IV: montaż turbin ukończone
- Termin realizacji: początek 2026 r.

ZAAWANSOWANIE PROJEKTÓW DEVELOPERSKICH OZE

Portfel na 30.03.2025 [MW]	PV	Wind	Magazyny
Projekty do sprzedaży	292	36	
Projekty do hybrydyzacji	285	336	105
Projekty PV	292		
Projekty wind - greenfield		120	
Razem	869	492	105

Łączny potencjał portfela (bez magazynu) 1 361

- Wszystkie warunki przyłączenia (418 MW) dotyczą projektów PV
- ONDE posiada 50% udziałów w projektach PV o mocy zainstalowanej 292 MW z wydanymi warunkami przyłączenia
- Rozpoczęcie developmentu magazynów energii
- Park PV Lewańd Wielki - oczekiwanie na koncesję na sprzedaż energii / usługi bilansowe

Projekty przeznaczone na sprzedaż

Typ	Projekt	Moc	Udział	Etap
	1a	36 MW	50%	Blisko RtB
	1b	180 MW	50%	Blisko RtB
	2	112 MW	50%	RtB



 PV  FW

Działalność operacyjna

1. **Optymalizacja i komercjalizacja portfela projektów własnych,**
2. **Planowana sprzedaż projektów własnych w formule DBS -> ok. 300 MW,**
3. **Pozyskanie kolejnych projektów typu greenfield -> portfel 2 GW do końca 2025,**
4. **Magazyny energii – początek developmentu pierwszych projektów,**
5. **Analiza rynku sieci przesyłowych i dystrybucyjnych pod kątem dywersyfikacji działalności, oraz nowych technologii,**
6. **Utrzymanie marży brutto na sprzedaży na poziomie 7-10 proc.**

Sytuacja rynkowa

1. Oczekiwana rewizja KPEiK 2040 w toku: moce OZE mają wzrosnąć z obecnych 30 GW do ok. 56 GW w 2030 r. i ok. 88 GW w 2040 r.,
2. Inwestycje w sieci przesyłowe - 64 mld zł budżetu do 2034 r. tylko od Polskich Sieci Elektroenergetycznych,
3. Intensywne prace deweloperów nad hybrydyzacją farm - wykorzystanie cable pooling, uzupełnianie o moduły magazynowania energii,
4. Do 2040 roku zakładany jest ponad czterokrotny wzrost mocy magazynów bateryjnych w Polsce – do 8,7 GW,
5. Uproszczenie procedur administracyjnych – trwają prace m.in. nad możliwością prowadzenia decyzji środowiskowej i planistycznej równolegle (projekt Ministerstwa Klimatu i Środowiska), co może skrócić proces inwestycyjny nawet o 2 lata.

Sytuacja rynkowa

1. **Wzrost świadomości:** tylko rozwój OZE spowoduje obniżenie cen energii, którą dziś mamy jedną z najdroższych w Europie.
2. **ONDE producentem energii.** Energetyzacja PV Lewańd Wielki (32 MWp) pierwszą elektrownią pozostawianą w spółce.
3. **Nowelizacja ustawy odległościowej na ostatniej prostej.** Spodziewany powrót inwestorów na rynek.
4. **Nowe finansowanie z KPO i Funduszy Europejskich – odblokowanie środków z KPO i start nowego budżetu UE (FEnIKS, Fundusz Sprawiedliwej Transformacji) zwiększają pulę wsparcia dla inwestycji w OZE, magazyny energii i sieci.**
5. **Zapowiadana duża aktywność inwestycyjna.** ENEA przewiduje w strategii ponad 100 mld zł i zakłada wzrost OZE w 2035 to nawet 4,9 GW. Orlen 380 mld i deklaruje 25% OZE w swoim koszyku paliw. ENERGA: nakłady 48 mld, 3,5 GW mocy OZE do 2030 r. Tauron: 100 mld zł, deklaruje odejście od węgla w 2030, w 2035 r. w samych magazynach energii chce mieć aż 6,1 GW.



Grupa ERBUD w I kwartale br. – podsumowanie

1. 14% wzrost przychodów, do 0,73 mld zł, budownictwo kubaturowe oraz usługi dla przemysłu motorami wzrostu.
2. Przy wysokiej ekspozycji na budownictwo przy offshore, umocnienie pozycji w segmentach wojskowym i szpitalnym zgodne z realizacją strategii.
3. Pozyskanie kontraktów o wartości ponad 1 mld zł w 2025 r.
4. 4% wzrost backlogu dla klientów zewnętrznych, do 2,93 mld zł.
5. 206 mln zł środków pieniężnych; komfortowy poziom zadłużenia netto.



**KONTAKT
DLA INWESTORÓW
(ERBUD)**

Agnieszka Głowacka
Wiceprezes Zarządu

**KONTAKT
DLA MEDIÓW
(ERBUD)**
Marcin Kasprzak
marcin.kasprzak@erbud.pl

792 280 805

**KONTAKT
DLA INWESTORÓW
(ONDE)**

Paweł Przybylski
Prezes Zarządu

**KONTAKT
DLA MEDIÓW
(ONDE)**
Daniel Mackiewicz
daniel.mackiewicz@onde.pl

539 810 835