Informacja prasowa 12.05.2026 r.

Grupa ERBUD nadrobi zimowe przestoje

Mroźny i śnieżny pierwszy kwartał 2026 r. znacznie ograniczył przerób na budowach, co Grupa ERBUD odczuła na przychodach. Zarząd zapowiada jednak, że w dalszej części roku skompensuje zimowe przestoje.

Grupa ERBUD wypracowała w pierwszym kwartale 2026 r. 586,6 mln zł sprzedaży, wobec 733,2 mln zł rok wcześniej (-20 proc. r/r). Jednocześnie jednak utrzymała marżę brutto na sprzedaży na praktycznie tym samym poziomie, jak przed rokiem, osiągając 36,6 mln zł. Przychody trzech dojrzałych segmentów Grupy (kubatura, usługi dla przemysłu i OZE) wyniosły 539 mln zł (-22 proc. r/r), przy marży na sprzedaży wyższej o 2,7 pkt. proc. wyższej niż w 1 kw. 2025 r. EBITDA trzech dojrzałych segmentów wyniosła 12,4 mln zł vs. 13,1 mln zł w analogicznym okresie zeszłego roku.

Najwyższą sprzedaż w pierwszym kwartale tego roku osiągnął segment kubaturowy. Była wprawdzie o 20 proc. niższa niż przed rokiem, kiedy było to 394 mln zł r., ale segment zwiększył zysk operacyjny do 4,3 mln zł (+28 proc. r/r). Podobnie sytuacja ukształtowała się w przypadku segmentu OZE, który w 1 kw. 2026 r. wypracował 97 mln zł przychodów, wobec 152,1 mln zł w analogicznym okresie 2025 r. (-36 proc. r/r), ale mimo to wypracował zbliżony do zeszłorocznego wynik brutto na sprzedaży (11,7 mln vs. 12,1 mln w 1 kw. 2025 r.).

- *Pierwszy kwartał jest tradycyjnie najsłabszy w branży, a tym razem doszła jeszcze wyjątkowo niesprzyjająca aura. Tym bardziej cieszy pozytywny wynik marży na sprzedaży naszych trzech głównych segmentów. Przychody z pewnością nadrobimy w kolejnych okresach. Staramy się selektywnie podchodzić do kontraktów i konserwatywnie je budżetować; nie mamy presji pompowania przychodów. To powinno jednak zaowocować satysfakcjonującą marżą* – **wyjaśnia Dariusz Grzeszczak, prezes ERBUD-u.**

Obszar usług dla przemysłu, który w ostatnich okresach mocno rósł, tym razem zanotował około 20 proc. spadek przychodów. Stało się tak za sprawą zakończenia dużego kontraktu w Niemczech. W Polsce bowiem sprzedaż wzrosła o 12 proc. r/r. Łącznie w kraju i zagranicą usługi dla przemysłu miały 120 mln zł przychodów i ok. 1,7 mln zł zysku operacyjnego.

- *Usługi dla przemysłu odpowiadały w zeszłym roku za jedną piątą przychodów Grupy. Charakteryzują się też wyższą marżowością i skalowalnością niż usługi budowlane. Możemy zaoferować kompleksową obsługę w wielu lokalizacjach w kraju i zagranicą – to buduje naszą przewagę konkurencyjną Naszym celem jest dalszy dynamiczny wzrost w tym obszarze, zarówno organicznie, jak i poprzez kolejne akwizycje* - **wyjaśnia Tomasz Wojak, członek zarządu ERBUD-u odpowiedzialny za segment usług dla przemysłu.**

Dla MOD21, zajmującego się budownictwem modułowym z drewna, początek 2026 roku zakończył się 47,6 mln zł przychodów (+26 proc. r/r) i stratą operacyjną w wysokości 16,9 mln zł, wobec 11,9 mln zł straty przed rokiem w analogicznym okresie. Obecnie obszar ten przechodzi fazę restrukturyzacji.

- Jesteśmy obecnie w trakcie przeglądu opcji strategicznych, który ma dać nam odpowiedź na to, które obszary naszego biznesu warto rozwijać, a które ograniczać. Sytuacja rynkowa jest wciąż bardzo dynamiczna, przed nami olbrzymie programy inwestycji infrastrukturalnych, ale też wiele niepewności związanych z polityką klimatyczną i sytuacją geopolityczną. Uznaliśmy, że trzeba uważnie przyjrzeć się organizacji i jej potrzebom – **mówi Dariusz Grzeszczak.**

Portfel zamówień zewnętrznych Grupy miał na koniec marca 2026 r. wartość ok. 3,5 mld zł. Do tego dochodzi portfolio projektów własnych OZE z warunkami przyłączenia Grupy ONDE o wartości ok. 780 mln zł. Od stycznia Grupa podpisała kontrakty na łączną wartość przekraczającą 1,1 mld zł, w tym m.in. istotny kontrakt potwierdzający komplementarność usług Grupy ERBUD na budowę czterech źródeł kogeneracyjnych z GETEC Energia dla OZC (ok. 250 mln zł netto) oraz jego 10-letnie serwisowanie (ok. 700 tys. zł miesięcznie).

– Dla ONDE perspektywicznym obszarem staje się poza corową działalnością także budowa wielkoskalowych magazynów energii. Magazynowanie to kolejny kluczowy krok w transformacji energetyki – szacunki rynku do 2030 r. mówią o potencjale między 5 a 7 GW. Dzięki niemu znacząco wzrośnie opłacalność fotowoltaiki, wydolność sieci i bezpieczeństwo energetyczne kraju – **mówi Jacek Leczkowski, wiceprezes ERBUD-u.** – ONDE podpisało w ostatnich miesiącach dwa takie kontrakty na łącznie 150 mln zł. – *ONDE ma również portfel projektów deweloperskich OZE o wielkości ponad 2GW, które po wybudowaniu mogłyby zapewnić prąd ok. 3 milionom osób. 387 MW z nich ma już warunki przyłączenia* **– dodaje Jacek Leczkowski.**

***

Grupa kapitałowa ERBUD jest największą grupą budowlaną w Polsce niebędącą częścią międzynarodowych holdingów. ERBUD ma ponad 35-letnie doświadczenie na rynku polskim oraz w krajach Europy Zachodniej. Specjalizuje się w budownictwie kubaturowym, zielonej energii, serwisie dla przemysłu i budownictwie modułowym. Od 2007 roku spółka ERBUD S.A. jest notowana na GPW w Warszawie. Od 2021 r. ERBUD figuruje w prestiżowym rejestrze EMAS, najwyższym unijnym wyróżnienie w obszarze ekologii, a w 2022 r. znalazł się na prestiżowej liście „World's Best Employers" amerykańskiego magazynu „Forbes". Więcej informacji na www.erbud.pl.

Kontakt dla mediów:

Marcin Kasprzak
Dyrektor ds. Komunikacji i PR
+48 792 280 805
marcin.kasprzak@erbud.pl

Sebastian Krawczyk
MakMedia Group

+48 608 590 417

s.krawczyk@makmedia.pl