Informacja prasowa 26.03.2025 r.

Portfel zamówień Grupy ERBUD +22 proc. rok do roku

2024 rok stał pod znakiem rozwoju Grupy ERBUD w segmencie OZE oraz kubatury, która znacząco poprawiła wyniki. Firma weszła w 2025 r. z 2,8 mld zł zleceń w backlogu, ok. 330 mln zł gotówki na kontach i brakiem długu netto.

Grupa ERBUD wypracowała w 2024 r. 2 979 mln zł przychodów, wobec 3 234 mln zł rok wcześniej (-7,9 proc. r/r), znacząco poprawiając marżowość sprzedaży brutto. Sięgnęła ona 219,8 mln zł i była o prawie 11 mln wyższa niż w 2023 r. Wynik operacyjny GK ERBUD w raportowanym okresie wyniósł 20,7 mln zł, co jest wartością wyższą niż w 2023 r. (wówczas 15,2 mln zł po odliczeniu zdarzeń jednorazowych). Wynik netto ERBUD-u w 2024 r. ukształtował się na poziomie -17,2 mln zł, wobec 23,3 mln zł rok wcześniej (po oczyszczeniu było to -14,3 mln zł).

Największy pozytywny wpływ na wypracowany w 2024 r. zysk operacyjny miała działalność w segmencie OZE. Obszar ten wypracował 62,4 mln zł EBIT, w porównaniu do 45,3 mln zł odnotowanych w 2023 r. Drugim co do zyskowności był segment usług dla przemysłu, który łącznie – w kraju i zagranicą – osiągnął 25,8 mln zł wyniku operacyjnego. Grupa odnotowała wyraźną poprawę w segmencie budownictwa kubaturowego w kraju, które w raportowanym okresie wsparło wyniki Grupy 15 mln zł EBIT wobec 25 mln zł straty w 2023 r.

– *Lata dywersyfikowania działalności Grupy pozwalają nam rekompensować słabsze okresy w jednych obszarach, lepszymi w innych. Trzy z czterech naszych flagowych segmentów, czyli kubatura, OZE i serwis przemysłu zakończyły rok z bardzo dobrymi wynikami, łącznie to ponad 100 mln zł EBIT. Znaczące odbicie w kubaturze cieszy, tym bardziej że 2024 r. wcale nie był dla tego segmentu łaskawy – mam na myśli chociażby dawno zapowiadane, jednak opóźnione inwestycje infrastrukturalne czy wolno dystrybuowane środki z KPO. Konsekwentnie realizujemy zapowiadane plany, budując swoją pozycję w wąskich specjalizacjach o dużym potencjale. Podpisaliśmy już kontrakty na prawie 700 mln zł w samym segmencie offshore wind. Szacuje się, że w najbliższych latach inwestycje w ten młody obszar wyniosą około 40 mld zł, z czego jedna trzecia będzie przeznaczona na prace lądowe. Liczymy, że nasze doświadczenie pozwoli nam rosnąć razem z rynkiem* – mówi **Dariusz Grzeszczak, prezes ERBUD-u.**

Ambitne plany ma też ONDE, które mocno przyspiesza w segmencie dewelopmentu OZE. – *Zgodnie z planem, portfel projektów spółki ma do końca roku wzrosnąć z obecnych 1,3 GW do co najmniej 2 GW. Do projektów wiatrowych i słonecznych doszły w tym roku magazyny energii, które są kluczowe dla zbilansowania rynku. Spółka stała się też producentem energii, uruchamiając 32-megawatową farmę fotowoltaiczną Lewałd Wielki. Sprzedaż energii przyniesie tylko z tej jednej instalacji około 10 mln zł EBITDA rocznie.*

ONDE szuka też swoich szans na rynku sieci przesyłowych i dystrybucyjnych, na których modernizację planuje się w najbliższych latach przeznaczać ponad 100 mld zł – wymienia **Jacek Leczkowski, wiceprezes ERBUD-u** i zwraca uwagę, że inwestycje w OZE bezpośrednio przełożą się na ceny energii. Według danych Polskiego Stowarzyszenia Energii Wiatrowej każdy gigawat zainstalowanej energii tylko z lądowych farm wiatrowych to cena na rachunku niższa o ponad 9 zł za megawatogodzinę (MWh).

Trudny czwarty kwartał, który rzutował na cały 2024 r., odnotował MOD21, produkujący obiekty modułowe z drewna. Segment ten wykazał 52 mln zł straty na poziomie EBIT na co wpływ miało przede wszystkim jednorazowe zdarzenie na budowie w Monachium.

– *Mamy dobry produkt, jedną z najnowocześniejszych fabryk w Europie i ogromny rynek przed sobą, czego dowodzi chociażby nasza kontraktacja w zeszłym roku. Sukces naszego start-upu jest kwestią czasu* – mówi **Dariusz Grzeszczak, prezes ERBUD-u,** powołując się na opinie firmy badawczej Spectis, która podniosła prognozy rynku budownictwa modułowego w Polsce z 5 na 7 mld zł rocznie w 2030 r.

Wartość kontraktów podpisanych w 2024 r. przez MOD21 w Polsce i w Niemczech przekroczyła 200 milionów zł, a w całej Grupie 3,36 mld zł (vs. 3,1 mld w 2023 r.) mimo trudnej sytuacji w branży budowlanej. Łącznie portfel zamówień zewnętrznych Grupy ERBUD miał na koniec 2024 r. wartość ok. 2,8 mld zł, czyli aż o 22 proc. więcej niż w tym samym momencie roku 2023 r. Do tego należy doliczyć wartość wykonawczą projektów własnych w OZE, przekraczającą 960 mln zł. Grupa zakończyła rok z bezpiecznym poziomem zadłużenia i stabilną sytuacją gotówkową.

– *Na koniec roku mieliśmy na kontach 330 mln zł gotówki i brak długu netto. To daje nam komfort prowadzenia działalności operacyjnej, otwierając możliwość sfinansowania w razie potrzeby znacznie wyższego kapitału obrotowego, oraz budżet na wykorzystanie pojawiających się szans i okazji na rynku przejęć* – **mówi Agnieszka Głowacka, wiceprezeska ERBUD-u.**

***

Grupa kapitałowa ERBUD jest największą grupą budowlaną w Polsce niebędącą częścią międzynarodowych holdingów. ERBUD ma ponad 34-letnie doświadczenie na rynku polskim oraz w krajach Europy Zachodniej. Specjalizuje się w budownictwie kubaturowym, zielonej energii, serwisie dla przemysłu i budownictwie modułowym. Od 2007 roku spółka ERBUD S.A. jest notowana na GPW w Warszawie. Od 2021 r. ERBUD figuruje w prestiżowym rejestrze EMAS, najwyższym unijnym wyróżnienie w obszarze ekologii, a w 2022 r. znalazł się na prestiżowej liście „World's Best Employers" amerykańskiego magazynu „Forbes".

Więcej informacji na www.erbud.pl.

Kontakt dla mediów:

Marcin Kasprzak
Dyrektor ds. Komunikacji i PR
+48 792 280 805
marcin.kasprzak@erbud.pl

Sebastian Krawczyk
MakMedia Group

+48 608 590 417

s.krawczyk@makmedia.pl