Informacja prasowa

27 sierpnia 2015 r., Warszawa

WYNIKI FINANSOWE GRUPY ERBUD w I-II kw. 2015 r.

Ponad 800 mln zł przychodów w I pół. 2015 r.
i potencjał zleceń na kolejne 800 mln zł do realizacji w br.,
Dwukrotna poprawa zysku.
Wypłata dywidendy dla akcjonariuszy.

Grupa Erbud zakończyła I pół. br. 18,3% wzrostem przychodów, co przełożyło się na dwukrotny wzrost zysku netto. W planach dalszy wzrost portfela zleceń i poprawa wyników w br.

Skonsolidowane wyniki finansowe Grupy Erbud wg MSSF - mln zł	II kw. 2015	II kw. 2014	Zmiana r/r	I-II kw. 2015	I-II kw. 2014	Zmiana r/r
Sprzedaż	502,8	425,5	*+18,2%*	839,1	709,1	*+18,3%*
EBIT	17,1	10,5	*+63,4%*	25,6	16,6	*+54,4%*
Marża EBIT	3,4%	2,46%	-	3,06%	2,34%	-
Zysk netto	10,8	6,9	*+56%*	16,3	8,3	*+96%*
Środki pieniężne na koniec okresu	-	-	-	126,8	113,3	*+12%*

I półrocze 2015 roku zamknęliśmy zgodnie z planem dwucyfrowym wzrostem przychodów głównie dzięki rosnącej sprzedaży segmentu inżynieryjno-drogowego, energetycznego i deweloperskiego. Solidny portfel zleceń pozwolił wypracować prawie 2-krotny wzrost zysku netto do poziomu 16,3 mln zł. W kolejnych kwartałach planujemy wykorzystać poprawę koniunktury w branży i przyśpieszyć realizację projektów. W portfelu pozostają zlecenia na ok. 800 mln zł – zapowiada Dariusz Grzeszczak, Prezes Erbud SA.

WZROST PRZYCHODÓW ZGODNIE Z PLANEM

W II kw. 2015 r. Grupa Erbud zanotowała **18,2% wzrost przychodów r/r do poziomu 502,8 mln zł**. Narastająco Grupa osiągnęła przychody w wysokości **839,1 mln zł, tj. 18,3% wzrostu r/r.** Główne segmenty działalności, które wykazały w I pół. br. wzrost sprzedaży to segment inżynieryjno-drogowy o 237% r/r, segment energetyczny o 145,6% r/r i segment deweloperski o 50% r/r.

DWUKROTNY WZROST ZYSKU NETTO

W II kw. 2015 r. EBIT Grupy wyniósł **17,1 mln zł, tj. wzrost o 63,4% r/r.** Marża EBIT wyniosła 3,4% wobec 2,46% w analogicznym okresie 2014 r. Narastająco Grupa miała **25,6 mln zł EBIT, tj. 54,4% wzrostu r/r. Marża EBIT na koniec czerwca br. osiągnęła poziom 3,06%.** Pozytywny wpływ na skonsolidowany wynik operacyjny Grupy w omawianym okresie miały wszystkie segmenty działalności, w tym segment kubaturowy zanotował EBIT w wysokości 11,4 mln zł, zaś segment inżynieryjno-drogowy 5,6 mln zł zysku. W I pół. br. segment deweloperski zanotował 8,2 mln zł zysku, w tym 4,98 mln zł z wyceny do wartości godziwej projektu centrum handlowego Deptak (obecnie Półwiejska_2).
Zysk netto Grupy w II kw. 2015 r. wyniósł 10,8 mln zł. Narastająco Grupa wypracowała 16,3 mln zł zysku, tj. prawie dwukrotny wzrost r/r.

PONAD 1,3 MLD ZŁ W PORTFELU ZLECEŃ

Na koniec czerwca 2015 r. Grupa miała **126,8 mln zł w gotówce, tj. 12% wzrostu r/r. W lipcu br. Erbud wypłacił dywidendę w łącznej kwocie 6,38 mln zł, tj. 0,5 zł na akcję.**

Grupa posiada dostępne linie bankowe i ubezpieczeniowe na łączną kwotę 1,03 mld zł. Na koniec II kw. 2015 r. Grupa miała portfel zleceń o wartości ponad 1,335 mld zł, z czego do realizacji w bieżącym roku zaplanowanych jest ok. 800 mln zł. W lipcu br. Grupa podpisała 7 kolejnych kontraktów na łączną kwotę 119 mln zł.

Ponad 800 mln zł przychodów zrealizowanych w I pół. 2015 r. i potencjał zleceń na kolejne 800 mln zł do realizacji w br. to dobry prognostyk dla wyników Grupy w całym 2015 r. Mamy nadzieję zakończyć jubileuszowy dla Erbudu rok 25-lecia działalności z historycznym wynikiem – mówi Prezes Grzeszczak.

PERSPEKTYWY DALSZEGO ROZWOJU

W br. Zarząd widzi możliwości dalszego rozwoju Grupy, szczególnie w segmencie inżynieryjno-drogowym i energetycznym. Segment inżynieryjno-drogowy wchodzi w II pół. br. z portfelem zleceń na poziomie 300,9 mln zł wobec 94 mln zł w analogicznym okresie 2014 r. W obszarze energetycznym w ubiegłym roku Grupa przejęła dwie spółki, tj. firmę NGK Ojrzyński oraz EnergoServ Pomorze, działające w obszarze modernizacji i remontów dla energetyki. W br. Grupa rozbudowuje segment energetyczny poprzez kolejne przejęcia aktywów. W styczniu 2015 r. Erbud Industry Centrum (dawny Engorem) przejął wybrane aktywa energetyczne od Polimex Mostostal. W efekcie wskazanych transakcji segment energetyczny został wzmocniony o potencjał nowych długoterminowych projektów związanych z takimi klientami jak EDF Wybrzeże SA czy Alstom Power sp. z o.o. W II kw. br. Grupa przejęła spółkę Ciepło-Serwis sp. z o.o., która stała się podstawą budowania pozycji sektora energetycznego Grupy na południu Polski (obecnie Erbud Industry Południe). Segment energetyczny zakończył II kw. br. z portfelem zleceń o wartości 145,6 mln zł. W kolejnych kwartałach br. segment energetyczny będzie zwiększał zaangażowanie w projekty ogólnopolskie w obszarze usług serwisowych i modernizacyjnych w energetyce oraz w budownictwie dla energetyki. Segment deweloperski w br. będzie się koncentrował m.in. na sprzedaży projektu komercyjnego w Poznaniu. Spółka pracuje również nad dwoma projektami mieszkaniowymi w Warszawie, co powinno się przełożyć na wzrost zysków w kolejnych latach.

Dodatkowych informacji udziela:

Agnieszka Głowacka
Erbud SA
Tel. +48 (22) 548-70-10
e-mail: agnieszka.glowacka@erbud.pl